

## **INFORME DEL GERENTE GENERAL DE WRESTLING ALLIANCE REVOLUTION DEL ECUADOR S.A.**

Señores Socios:

Dando cumplimiento a mis obligaciones legales y estatutarias, las cuales rigen la Sociedad Anónima Wrestling Alliance Revolution del Ecuador, me permito presentar a ustedes el informe de actividades correspondientes al período de Enero a Diciembre del año 2007, las cuales detallo de la siguiente manera:

### **FACTORES EXTERNOS:**

Como primer punto, revisaré los principales factores macroeconómicos y externos que han influido en la empresa durante el 2007:

En cuanto a aspectos positivos, la economía nacional estuvo influida por varios factores durante este año, en primera instancia la inflación, la cual cerró en el 2007 cerca del 4,5% anual, lo cual influye en los costos de los espectáculos, insumos y otros, e incluso en los cánones de arrendamiento de la bodega y la suite que se tiene arrendadas en la ciudad de Guayaquil.

Por otro lado, la economía global ecuatoriana se vio positivamente influenciada por los altos precios sostenidos de petróleo y las remesas de emigrantes, que facilitaron grandes movimientos de circulante, lo cual favorece la asistencia de público a los espectáculos masivos.

Sin embargo, 2007 fue nuevamente un año electoral, en donde se acudió a las urnas en dos ocasiones: primero para decidir si el pueblo ecuatoriano quiere o no una

---

Asamblea Constituyente que reforme la constitución; una vez que esto fue aprobado en las urnas por el pueblo, se eligió a los integrantes de dicha Asamblea. Todo lo cual, generó en amplios sectores del país un ambiente de zozobra y marcó un compás de espera en la mayoría de proyectos, hasta ver cuál sería el giro emprendido por el así llamado socialismo del siglo XXI.

Esto se debe básicamente, a que determinadas medidas que pretendan regular los niveles de inversión, la inflación y otros factores podrían afectar los costos de proyecto, o influenciar la decisión de compra de los ciudadanos.

Los créditos bancarios se mantuvieron estancados, igualmente debido a este compás de espera antes mencionado, pues si bien el gobierno determinó tasas máximas para todo tipo de créditos, el sector bancario se reserva el derecho de ser sumamente selectivo en términos del riesgo crediticio.

#### FACTORES INTERNOS:

En cuanto a los Factores Internos que influenciaron la actividad de Wrestling Alliance Revolution del Ecuador S.A., podemos destacar lo siguiente:

En primera instancia, la contratación de personal que se requiere para la puesta en marcha de las actividades de la empresa, tales como mercadeo, ventas, entrenamiento de luchadores, administración y otras funciones, la mayoría de las cuales tienen lugar en la ciudad de Guayaquil. Por lo tanto, se contrató a 4 personas para manejar estos aspectos en dicha ciudad.

---

También invertimos en la construcción de dos rings de lucha libre, así como los implementos para la adecuación de los mismos, como esponja prensada, cuerdas, lonas especiales y demás implementos.

De igual manera, incurrimos en costos fijos como el arriendo de una bodega – gimnasio en donde está permanentemente el ring de Guayaquil, y donde entrenan los luchadores, así como una suite que permita a la gerencia de la empresa ahorrar en gastos de hospedaje, pues la mitad del tiempo debe estar en Guayaquil, siendo su residencia en Quito.

El primer evento de lanzamiento de la empresa, se llevo a cabo a día seguido en Guayaquil y Quito, los días 23 y 24 de Marzo de 2007, con la invitación de artistas internacionales y la presentación de los nacionales. Todo ello supuso una altísima inversión, que no se recuperó a través de la taquilla de los eventos, debido a que la agencia de publicidad que se contrató (El Kodigo), no fue capaz de vender el monto de auspicios ofrecido por ellos para cubrir los costos.

Posteriormente, suspendimos la realización de eventos, para buscar nuevas formas de promoción y búsqueda de público y en Septiembre de 2007 lanzamos WAR SUPERLUCHA tanto en el programa semanal de Canal UNO, como en la frecuencia nacional de Radio Colon.

Para dicho efecto, empezamos a producir eventos quincenales en coliseos pequeños en donde los costos aun superan los ingresos.

Dicho contrato y los shows de televisión, también generan un gasto fuerte en lo que se refiere a la producción de los programas y el tiempo aire que se compra a Canal UNO.

Todo lo mencionando anteriormente, supuso que el 2007 fue un año de inicio de operaciones formal, además un año de fuertes inversiones y gastos que se reflejan en los estados financieros.

---

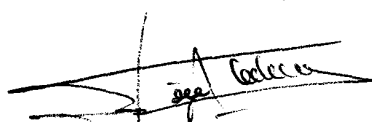
Esto supone que este año el resultado era una pérdida contable, sin embargo en el último trimestre del 2007, y dado que los estatutos de la empresa lo permiten, la empresa Inbirayne nos encargó la realización de los estudios de pre-factibilidad de un proyecto inmobiliario, (lo cual estábamos en capacidad de realizar), de manera que la gerencia dedicó sus esfuerzos a la culminación de los análisis del sector inmobiliario, planos, estudios y demás, por lo cual la facturación de ese proyecto contribuyó a que el ejercicio fiscal 2007 no tenga un resultado de pérdida.

#### CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

En conclusión, en el año 2007 el movimiento de Wrestling Alliance Revolution del Ecuador S.A. fue normal para una empresa de espectáculos que está abriéndose paso en el mercado ecuatoriano, con un producto totalmente nuevo e inexplorado, el cual los potenciales auspiciantes no conocen a cabalidad, razón por la cual la consecución de auspicios fue muy difícil, sin embargo la proyección para el 2008 es de encontrar auspiciantes que cubran los costos de operación y sacar utilidad en los eventos.

Es todo a lo que puedo hacer referencia en el presente informe, el cual pongo a consideración de los distinguidos miembros de la Junta General de Accionistas.

Atentamente,



**Sebastián Fierro Lehmann**  
Gerente General  
Wrestling Alliance Revolution del Ecuador S.A.