

INFORME DE GERENCIA PARA EL AÑO 2014

Quito, Febrero 2 de 2015

Estimados Socios:

Reciban Ustedes un cordial saludo y la bienvenida a nuestra reunión anual de socios de Andesoft Cia, Ltda, A continuación presento a Ustedes el informe de gerencia sobre la gestión del año 2014.

SITUACIÓN GENERAL

En el año 2014 se pudo vender \$293,654.75 lo que implica un decrecimiento con respecto al 2013 del 7.7 por ciento. Alrededor de un cincuenta por ciento de las ventas se las realizo en la compañía Informat de Chile y, su terminación de contrato por falta de pago en Noviembre del 2014, hizo que no se logre el plan y que bajen las ventas. Esto también implicó que las utilidades solo sean de \$6,008.54. El patrimonio de la empresa subió de \$77344,00 a \$83.723,00 con respecto al año 2013. El activo de la empresa baja de \$126,271.00 a \$107,288,00 ya que hay menos dinero en el banco y hubo cuentas por cobrar adicionales en el pasivo.

Existe un equipo de trabajo de catorce programadores expertos en AX con mayores conocimientos que permitirán en el 2015 concretar mayores negocios.

PLAN 2015

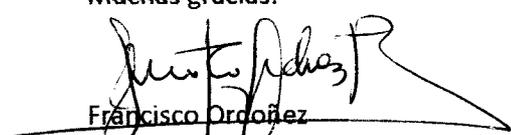
Se espera conseguir nuevos clientes en Perú y se pretende trabajar con clientes finales como Scania para tener un mejor margen. Se espera bajar ventas en Novatech lo que implica buscar nuevos mercados. Tenemos clientes finales como CocaCola de Mexico que ayudaran a mejorar ventas en esa parte del país.

CONCLUSIONES

El año 2014 no fue tan bueno como el 2013 con un 7.7% menos de ventas, se tuvo problemas con Informat de Chile ya que dejo de operar con Andesoft, pero se espera conseguir nuevos clientes en Peru y Mexico para suplir la baja demanda de Novatech Ecuador e Informat de Chile.

Agradezco nuevamente a Ustedes por el apoyo brindado durante el año y espero un muy buen año de ventas y utilidades para el 2015.

Muchas gracias.



Francisco Ordoñez

Gerente General