INFORME DE ACTIVIDADES POR EL PERIODO 2011

Entorno del País

Señores accionistas

Hace unos años atrás, los ecuatorianos vivíamos en una profunda incertidumbre económica donde el ciclo perverso inflación-devaluación-ajustes hacía imposible proyectar las ventas o costos del año entrante. Con la dolarización, vino la ansiada estabilidad pero el blindaje no es absoluto.

La sostenibilidad futura del modelo cambiario y el dinamismo del sector productivo están estrechamente ligados a la vitalidad de la balanza de pagos. Mientras las entradas de dólares superen sus salidas, existirá la liquidez necesaria en el sector real de la economía para mantener activo el aparato productivo y el empleo. Sin embargo de aquello es preocupante saber que gran parte del déficit proviene del aumento de las importaciones de bienes de capital, materias primas y el desmedido crecimiento burocrático del actual régimen.

Retomar una política comercial prohibitiva para encarecer o frenar las importaciones puede elevar el desempleo ligado al sector comercial, afectar injustamente el bolsillo del consumidor ecuatoriano el cual debe pagar mayores precios por los bienes importados, y derivar en represalias comerciales por parte de los socios fronterizos, quienes al ver que sus monedas se aprecian y sus ventas externas caen, toman prácticas proteccionistas y devaluar artificiosamente sus monedas. Dos resultados adversos para nuestro PIB: reducción de las exportaciones, sobre todo en productos similares como rosas, cacao, textiles, etc., y amenaza al sector productivo local con la entrada de bienes colombianos y peruanos más baratos.

La seguridad jurídica, la solidez institucional y el modelo económico deben ser coherentes para fomentar las inversiones, pues de lo contrario los capitales fugan a otras latitudes. Si bien el Código de la Producción otorga novedosos mecanismos de apoyo e incentivos tributarios a ciertas industrias y zonas geográficas, introduce el "Salario Digno" el cual castigará a la mayoría de empresas pequeñas y medianas que emplean abundante mano de obra y que carecen de utilidades elevadas para completar dicha exigencia laboral. Tres efectos indeseables: posible ocultamiento de utilidades, recorte de futuras inversiones y disminución de futuras contrataciones laborables.

El cambio de matriz productiva que promueve el gobierno, de un país primario exportador hacia uno que genere valor agregado, permitirá mejorar los términos de intercambio del país y lo volverá menos vulnerable al vaivén de los precios de las materias primas. El aprovechamiento óptimo de esta futura oferta exportable dependerá de la capacidad del gobierno para celebrar acuerdos bilaterales certeros y sobre todo comprender que Estado y empresa son socios claves y no adversarios al momento de potenciar el desarrollo sostenible del país.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
09 MAYO 2012
OPERADOR 6

Principales actividades de la empresa durante el año 2011

Cobefec Cía. Ltda., durante el año dos mil once, inicio un crecimiento interesante, los primeros meses incursionamos en un nuevo negocio de entrega y cobranza de pedidos, suscribiendo contrato con NIVI, empresa dedicada a la venta de ropa por catalogo, donde tuvimos una experiencia interesante que nos permitió abrir los horizontes para nuevos mercados.

Por parte de nuestro cliente Belcorp, se nos presento la oportunidad de expandir el departamento de TLC en Quito, pasando de seis (6) operadores a trece (13) personas en el servicio de Tlecobro, por lo cual la compañía factura un importante ingreso que ha permitido cubrir las inversiones realizadas.

Si bien es cierto que hemos crecido en este último ano, para alcanzarlo también nos ha tocado realizar importantes inversiones que permitan sostener este crecimiento, como cambio de oficina a una más funcional, construir una red de Datos y Voz de primer nivel para el servicio a nuestros clientes, adquirir equipos de computación para el manejo de la cartera, manejar directamente los planes celulares y otras inversiones que implican fuertes han costado un importante rubro económico.

Con estos antecedentes En el año 2011 la empresa tuvo un incremento de ventas con respecto al periodo 2010, logrando ventas por USD$ 484.542.17, lo que nos ha llevado a superar nuestras expectativas y con el compromiso que el siguiente año sea mejor.

En el ámbito laboral se mantiene un ambiente de trabajo adecuado, y el desempeño de la mayoría del personal es satisfactorio. En la empresa laboran 31 personas al 31/12/2011.

Presentación y explicación de los estados financieros de la empresa.

Adjuntamos estados financieros con sus respectivas notas para su revisión.

El activo corriente tuvo un incremento respecto al 2010. Este se debió principalmente por la cuenta crédito tributario y de Cuentas por cobrar clientes.

El activo fijo tuvo un aumento en su gasto ($9367.50), en virtud de las incorporaciones de equipos de computación, muebles y enseres para mejorar la oficina.

El activo total tuvo un incremento de USD 16.172.33, crecimiento interesante en el giro de nuestro negocio.

El pasivo corriente, tuvo un incremento de USD 32688.90 equivalente al 66%, mismo que va en proporción al crecimiento del Activo Corriente.

En el balance de resultados se puede observar ventas netas por USD 484.542.17, un 68% sobre el 2010.

Los gastos operacionales ascendieron a $ 456306.72, un 94% sobre ventas

La utilidad antes de impuestos fue de $ 27045.68, un 15% sobre ventas.

El período acumuló una utilidad neta de $ 25171.45, lo que representa un ascenso de 1.5 puntos porcentuales de rentabilidad sobre el periodo 2010.

Esperamos que este informe haya brindado un resumen claro de la actividad de la empresa durante el periodo 2011.

Atentamente,

Jhonny Stalin Enderica
Gerente General