

157150

**INFORME DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA GENERAL
EXTRAORDINARIA DE ACCIONISTAS DE METROLASER S.A.**

QUITO, 28 DE ABRIL DE 2009

SEÑORES ACCIONISTAS:

Nos permitimos someter a su consideración el informe de los Administradores sobre la operación de Metrolaser S.A. correspondiente al ejercicio económico 2008.

ENTORNO ECONÓMICO SOCIAL Y POLÍTICO

Durante el año 2008, el país gozó de una situación económica privilegiada, el precio del petróleo subió sobre los 80 dólares por barril en promedio los tres primeros trimestres, los precios de la mayoría de productos de exportación también mostraron crecimientos significativos, la liquidez internacional fue importante y la fortaleza política del gobierno fue aún mayor. En el cuarto trimestre del año, las condiciones económicas empezaron a deteriorarse por dos razones fundamentales. La primera, el país no ahorró recursos en los momentos en los que los pudo hacer, y aplicó una política absolutamente expansiva de gasto público, dejó de cumplir sus obligaciones externas y comprometió recursos fiscales de forma importante. La segunda, se presentó una crisis internacional de proporciones no previstas con lo que cayeron abruptamente los precios de las exportaciones Ecuatorianas, en especial el caso del precio del petróleo y se restringieron severamente las líneas de crédito al Ecuador, tanto para el sector público como para el privado.

Con los antecedentes anotados, la economía Ecuatoriana creció según el Banco Central al 5.3 %, aumento insostenible por haberse producido exclusivamente por un boom de consumo debido a la liquidez del país previo al período de crisis pero sin sustento en inversión, la inflación cerró el año cerca del 8% anual, las remesas empezaron a decaer en aproximadamente un 20% anual frente al año anterior, los depósitos bancarios perdieron dinamismo y el crédito interno empezó a limitarse de forma gradual pero constante y el gasto público lejos de adaptarse a las nuevas circunstancias se mantuvo con incrementos anuales sobre el 40%. Las relaciones



SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS

18 OCT. 2011

OPERADOR 2
QUITO

internacionales empeoraron y la inversión extranjera se alejó del país. No obstante, en el campo político el gobierno continuó con la misma fuerza y respaldo que tuvo y recibió desde el inicio de su administración.

El contexto descrito se puede resumir en un año donde las condiciones favorables no se aprovecharon, empezaron a recibirse los primeros impactos, aunque todavía iniciales, de la crisis internacional y el gobierno empezó un proceso de endeudamiento creciente, pues su ritmo de gasto no se limitó. Esto determinó un clima de desconfianza, falta de certidumbre y con señales confusas del futuro que recaería sobre la economía ecuatoriana y la permanencia sobre la propia dolarización.

PRINCIPALES ACTIVIDADES

LA INSTITUCIÓN.

Con el propósito de incrementar los volúmenes de procedimientos desarrollamos un completo plan de promoción y ventas, que incluyó una serie de actividades las mismas que las fuimos implementando a lo largo del año.

Mantuvimos visitas a Instituciones de Salud privadas, a Compañías de Seguro y Medicina prepagada, Empresas Privadas de Quito, Clubs Sociales Privados, todo esto con el propósito de promocionar los procedimientos personalizados y estándares.

Además instalamos stands en diferentes eventos culturales promocionando los servicios de Cirugía Laser.

Se retomó las visitas a los médicos que realizaron el curso para la operación del equipo del laser, invitándoles a traer pacientes y usar el equipo con tecnología de punta.

Promocionamos los procedimientos estándares a través de la Asociación de Consultores del Ecuador, además buscamos a través de una Red Médica, Prevemed,

También realizamos acercamientos con Fuerza Aérea, Marina y el ejército para ofrecer procedimientos a precios especiales en función del volumen de pacientes.

VOLUMENES

Si revisamos el anexo I, podemos observar lo siguiente:

- El total de procedimientos realizados en el año ascienden a 1.609 comparando con el presupuesto encontramos una variación negativa del 1% o 12 procedimientos menos.
- composición de los volúmenes es la siguiente.

Lasik	30%
EPIK	40%
WAVESCAN	29,8%
RETOQUES	,2%
TOTAL	100%

SITUACIÓN FINANCIERA

BALANCE GENERAL

Si nos referimos al anexo II observaremos lo siguiente:

El total general del activo asciende a \$ 345.704 dólares, comparando con el año anterior encontramos un crecimiento de \$267.419 dólares. La composición del mismo es la siguiente:

- El activo corriente asciende a \$ 49.080 dólares, representa el 14% del total del activo, comparando con el año anterior observamos un decrecimiento de \$ 17.610 dólares, esto es un 26%, la composición del mismo es la siguiente:

- El disponible asciende a \$ 24.204 dólares, decrece con relación al año anterior en \$ 2.484 dólares.

- El exigible, arroja un saldo de \$ 602 dólares, decrece con relación al año anterior en \$ 1.225 dólares.

- El realizable arroja un saldo de \$ 24.274 dólares, representa el 49% del activo corriente, incluye el inventario por \$ 16.889 dólares e impuestos anticipados por \$ 7.385 dólares, comparando con el año anterior decrece en \$ 13.900 dólares o 36%.

- El total del activo fijo neto asciende a \$ 296.624 dólares, representa el 86% del total del activo, incluye muebles y equipos, menos la depreciación acumulada, crece en \$ 285.028 dólares.

PASIVO Y PATRIMONIO

- El total del pasivo y patrimonio asciende a \$ 345.704 dólares, se descompone de la siguiente manera:
 - El pasivo corriente asciende a \$ 230.539 dólares, representa el 53% del total del pasivo, incluye cuentas por pagar por \$ 12.765 dólares, Compañías Relacionadas por \$ 216.690 dólares, impuestos y retenciones por \$ 1.084 dólares, cre con relación al año anterior en \$ 130.480 dólares
 - El pasivo de largo plazo arroja un saldo de \$ 207.618 dólares..
 - El patrimonio neto asciende a \$ -92.453 dólares, incluye el capital social por \$ 500 dólares, el resultado de ejercicios anteriores por \$ - 22.273 dólares, el resultado del ejercicio corriente por \$ - 70.680 dólares.
 - El total del pasivo y patrimonio crece con relación al año anterior en \$ 267.419 dólares.

ESTADO DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

Si observamos el anexo III, encontraremos lo siguiente:

- *Los ingresos obtenidos ascienden a \$ 204.911 dólares, decrecen con relación al año anterior en \$ 19.351 dólares, o un 8,6% debido a menores volúmenes.*
- *Los gastos operacionales, arrojan un saldo de \$ 198.306 dólares, representan el 96,8% de los ingresos, decrecen en \$ 21.421 dólares, o 9,7%. A continuación revisaremos las desviaciones más importantes:*
- *Suministros, asciende a \$ 128.517 dólares, representa el 62,7% de los ingresos, crece en \$ 23.097 dólares debido a la mezcla de procedimientos realizados, hicimos más personalizados que standard.*
- *Honorarios médicos, asciende a \$ 2.625 dólares, representa el 1,3% de los ingresos, crece en \$ 2.625 dólares.*
- *Otros Honorarios profesionales, arroja un saldo de \$ 2.594 dólares, crece en \$ 973 dólares y corresponde a auditoria y legales*
- *Mantenimiento, asciende a \$ 16.024 dólares, representa el 7,8% de los ingresos, decrece en \$ 6.693 dólares, esto es 29,5%, debido a que se incurrió en menores gastos en reparaciones de equipos.*
- *Mercadeo, arroja un saldo de \$ 838 dólares, decrece en 21.401 dólares, debido a que no se incurrió en planes comerciales costosos.*
- *Seguros, asciende a \$ 232 dólares*
- *Impuestos, arroja un saldo de \$ 140 dólares.*
- *Otros gastos operacionales, asciende a \$ 47.336 dólares, representa el 23,1% de los ingresos y decrece en \$ 20.035 dólares, o un 29,7%, incluye servicios generales, y otros gastos.*

- *La utilidad operacional, asciende a \$ 6.605 dólares, representa el 3,2% de los ingresos, crece en \$ 2.070 dólares.*
- *Los gastos no operacionales y de capital, ascienden a \$ 77.631 dólares, representan el 37,7% de los ingresos crecen en \$ 50.477 dólares, incluye la depreciación por \$ 33.631 dólares, intereses netos por \$ 29.878 dólares, otros egresos por \$ 13.777 dólares.*
- *El total de gastos, asciende a \$ 275.591 dólares, crece en \$ 29.056 dólares, o un 11,8%.*
- *La pérdida por operación, asciende a \$ 70.680 dólares, crece en \$ 48.407 dólares, producto de mayores gastos no operacionales y de capital.*

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DEL DIRECTORIO DE METROLASER S.A.

La Junta General de Accionistas y Directorio de la compañía se reunieron regularmente y sus disposiciones han sido cumplidas.

EL FUTURO

En el año 2009, el País se verá inmerso en un proceso electoral, y atravesará un período de inestabilidad política y económica, además tendremos un impacto por la crisis financiera que afecta a los países del primer mundo. Contaremos con nuevos competidores que ofrecerán al mercado tecnología de punta, estos factores afectarán la operación de la compañía.

La Compañía mantiene pérdidas acumuladas importantes en relación al capital social, por lo tanto La Administración recomienda capitalizar la Compañía a través de un Aumento de Capital por parte de los accionistas en función a su participación o buscar alternativas para realizar una fusión por absorción con la Compañía Conclina C.A.

Expresamos nuestro agradecimiento a la comunidad que nos apoya, a ustedes señores accionistas y a todos quienes colaboran con nuestra Institución.

**Por METROLASER S.A.
CONJUNTO CLINICO NACIONAL - CONCLINA C.A.
GERENTE GENERAL**



**Dr. José Pitarque
Presidente**



**Lcdo. Ramiro Páez B.
Apoderado Especial**