

157150

**INFORME DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA
GENERAL DE ACCIONISTAS DE METROLASER S.A.**

QUITO, 31 DE MARZO DE 2008

SEÑORES ACCIONISTAS:

Nos permitimos someter a su consideración el informe de los administradores sobre la operación de Metroláser S.A., correspondiente al ejercicio económico 2007.

ENTORNO

El año 2007 correspondió al primer año del gobierno del Presidente Rafael Correa. La economía ecuatoriana tuvo una coyuntura claramente favorable por la presencia de elevados precios del petróleo, mayor participación del Estado en la producción privada de crudo, la contribución de recursos del bloque 15 antes administrado por la empresa Occidental y luego en manos de Petroecuador, remesas de emigrantes ecuatorianos cercanas a los USD 3.000 millones anuales, la depreciación del dólar frente al euro y al yen que abarató las exportaciones ecuatorianas, alzas de muchos productos de exportación y, en el ámbito político, un amplio respaldo popular, sin una oposición política relevante y con la ausencia de otros poderes del Estado que equilibren el poder político del régimen. Esto quiere decir, un ambiente internacional y nacional muy positivo que debió permitir indicadores económicos también favorables.

Sin embargo, el año 2007 registró según el Banco Central un crecimiento económico del 2.7%, porcentaje que en términos reales fue prácticamente nulo frente a una población que crece el 2% por año. Esto imposibilitó mejoras en términos de empleo y de reducción de pobreza.

La política fiscal fue claramente expansiva, el saldo del comercio exterior fue positivo pero se debilitó frente al año previo a pesar de contar con la mejor coyuntura internacional, antes anotada. La inversión extranjera no superó los USD 500 millones en el año. Los depósitos y el crédito redujeron el ritmo de crecimiento anual frente al 2006, mientras el volumen de transacciones en las



AB

bolsas de valores del país llegó a menos del 50% de las estimaciones presupuestadas.

La inflación creció en el transcurso del año pero se aceleró en diciembre cerrando el año en 3.2% anual, porcentaje casi el doble del que el país logró a mediados del 2005 (1.5% anual).

Las principales razones se pueden atribuir a la incertidumbre y desconfianza que generó la política económica del régimen y a la inseguridad que produjo la instalación de la Asamblea Nacional Constituyente y las decisiones que ésta puede adoptar. Esto se tradujo en un bajo nivel de inversión privada nacional y extranjera que imposibilitó mejores resultados macroeconómicos.

PRINCIPALES ACTIVIDADES Y LOGROS

Con el propósito de incrementar los volúmenes de procedimientos desarrollamos un completo plan de promoción y ventas, que incluyó una serie de actividades las mismas que las fuimos implementando a lo largo del año.

Mantuvimos visitas a Instituciones de Salud privadas, a Compañías de seguro y Medicina prepagada, Empresas Privadas de Quito, Clubes Sociales Privados, todo esto con el propósito de promocionar los procedimientos personalizados y estándares.

Además instalamos stands en diferentes eventos culturales promocionando los servicios de Cirugía Láser.

Se retomó las visitas a los médicos que realizaron el curso para la operación del equipo del láser. Invitándoles a traer pacientes y usar el equipo con tecnología de punta.

Promocionamos los procedimientos estándares a través de la Asociación de Consultores del Ecuador.

También realizamos acercamientos con Fuerza Aérea, Marina y el Ejército para ofrecer procedimientos a precios especiales en función del volumen de pacientes.

VOLÚMENES

Si revisamos el anexo I, podemos observar lo siguiente:

El total de procedimientos realizados en el año ascienden a 1.557 en nuestro primer año de funcionamiento.

Composición de los volúmenes es la siguiente:

| | |
|-----------------|-------------|
| <i>Lasik</i> | <i>30%</i> |
| <i>Epik</i> | <i>40%</i> |
| <i>Wavescan</i> | <i>29%</i> |
| <i>Retoques</i> | <i>1%</i> |
| | |
| <i>TOTAL</i> | <i>100%</i> |

ASPECTO FINANCIERO

BALANCE GENERAL

Si nos referimos al anexo II, observaremos lo siguiente:

El total general del activo asciende a US\$ 78.286. La composición del mismo es la siguiente:

El activo corriente a US\$ 66.690, representa el 85% de total del activo, la composición del mismo es la siguiente:

- *El disponible asciende a US\$ 26.688, formado por Bancos.*
- *El exigible, arroja un saldo de US\$ 1.827 representa el 3% del activo corriente.*
- *El realizable, arroja un saldo de US\$ 38.174 dólares, representa el 57% del activo corriente, incluye el inventario por US\$ 34.888 e impuestos anticipados por US\$ 3.286*

El total del activo fijo neto asciende a US\$ 11.596, representa el 15% del total del activo, incluye muebles y equipos, menos la depreciación acumulada.

El total del pasivo y patrimonio asciende a US\$ 78.286, se descompone de la siguiente manera:

- *El pasivo corriente asciende a US\$ 100.059, representa el 100% del total del pasivo, incluye cuentas por pagar por*

US\$ 79.530, Compañías Relacionadas por US\$ 17.004, impuestos y retenciones por US\$ 3.525

El patrimonio neto asciende a US\$ -21.773, incluye el capital social por US\$ 500, el resultado del ejercicio corriente por US\$ -22.273.

ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS

Si observamos el anexo III, encontramos lo siguiente:

- Los ingresos obtenidos por los 1.557 procedimientos del primer año ascienden a US\$ 224.262
- Los gastos operacionales, arrojan un saldo de US\$ 219.727, representan el 98% de los ingresos. A continuación revisaremos las desviaciones más importantes:
- Suministros, asciende a US\$ 105.420, representa el 47% de los ingresos.
- Otros honorarios profesionales, arroja un saldo de US\$ 1.621.
- Mantenimiento, asciende a US\$ 22.717, representa el 10,1% de los ingresos, debido a que se incurrió en mayores gastos en reparaciones y repuestos de equipos.
- Seguros, ascienden a US\$ 336.
- Impuestos, arroja un saldo de US\$ 22.
- Otros gastos operacionales, asciende a US\$ 67.371, representa el 30% de los ingresos, incluye servicios generales y otros gastos.
- La utilidad operacional, asciende a US\$ 4.535, representa el 2% de los ingresos.
- Los gastos no operacionales y de capital, asciende a US\$ 26.808, representa el 12% de los ingresos, incluye la depreciación por US\$ 1.338, intereses netos por US\$ 25.470.
- El total de gastos, asciende a US\$ 246.535 o un 109,9%

- *La pérdida por operación, asciende a US\$ -22.273, producto de mayores gastos operacionales y no operacionales.*

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DEL DIRECTORIO DE METROLASER S.A.

La Junta General de Accionistas y Directorio de la compañía se reunieron regularmente y sus disposiciones han sido cumplidas.

EL FUTURO

En el 2008, la compañía mantiene pérdida acumulada importante en relación al capital social, por lo tanto la Administración recomienda capitalizar la Compañía a través de un Aumento de Capital por parte de los accionistas en función a su participación, y así afrontar las posibles nuevas inversiones.

Expresamos nuestro agradecimiento a la comunidad que nos apoya, a ustedes señores accionistas y a todos quienes colaboran con nuestra Institución.

Por METROLASER S.A.

CONJUNTO CLINICO NACIONAL - CONCLINA C.A

GERENTE GENERAL


Dr. José Pitarque
Presidente


Lcdo. Ramiro Páez B.
Apoderado Especial