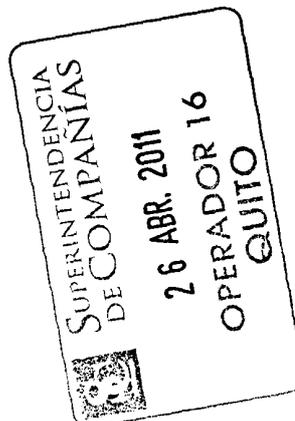


ESPARTACORP S.A.
INFORME DEL GERENTE GENERAL
Al 31 de diciembre del 2010

Señores Accionistas:



En base a lo establecido en la Resolución No. 92-1-4-3-0013 de la Superintendencia de Compañías, pongo a su consideración el Informe de Gerencia correspondiente al ejercicio económico 2010:

1. Situación económica general del país:

2010 fue un año marcado por la recuperación de la grave crisis financiera mundial de 2009, por lo tanto fue un año bastante más estable y con un marcado optimismo en la mayoría de sectores. Si bien es cierto los sectores exportadores y agrícolas fueron afectados por esta crisis, nuestros clientes han estado situados en sectores de constante crecimiento económico, como el de la salud, alimentos y consumo.

Políticamente en la segunda mitad del año se notó una disminución en la fuerza del discurso presidencial lo cual también redundó en mayor tranquilidad para la acción en sectores empresariales, en términos generales podemos ver que el discurso del actual presidente Correa se ha moderado lo cual es beneficioso para la situación económica, apuntalada evidentemente por la estabilización de los precios del petróleo y su repunte al final del 2010.

El año 2010 fue muy importante ya que marcó el ingreso de Esparta en el sector público a través de la consecución de proyectos de auditoría de gestión y valoración de empresas incautadas por el Estado y bajo el manejo de la AGD y CFN lo cual ayudó a incrementar la facturación promedio de Esparta considerablemente, Esparta ha dejado de ser un empresa consultora de proyectos pequeños para convertirse en una empresa que cada vez atiende proyectos de mayor escala.

Nuestra empresa ha seguido gozando de una gran receptividad en el mercado, superando los resultados de ventas esperados y duplicando en monto la venta de proyectos del 2009, se espera que 2011 marque la misma tendencia y pueda llevar a la empresa a una facturación cercana a los US\$800k en servicios.

2. Cumplimientos de los objetivos previstos:

Los objetivos se cumplieron uno a uno con el apoyo de un equipo de trabajo comprometido con la compañía, para quienes dejo sentado mi agradecimiento.

La empresa cumplió e incluso superó su objetivo de ventas ya que encontramos nichos de mercado como el de las valoraciones en el cual hemos ganado un gran posicionamiento y en el de la implementación de proyectos NIIF que tomarán fuerza en el año 2011.

Esto ha hecho que los objetivos de venta de US\$ 200.000 para 2.010 sean superados con una facturación total de US\$ 374.000.00

Adicionalmente pudimos penetrar el mercado regional desarrollando proyectos y contactos en las ciudades de Lima y Bogotá.

3. Información sobre los hechos extraordinarios en lo administrativo, legal y laboral:

En el ámbito legal, el año 2010 se ha mantenido siempre al día en sus permisos y licencias, todos los temas legales y laborales han sido tratados de acuerdo a la exigencia de las leyes vigentes y no hay contingencias al respecto.

4. Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio:

Del análisis detallado del Balance General y estado de resultados al 31 de diciembre del 2010, puedo destacar lo siguiente:

- La compañía presenta una utilidad del ejercicio de USD 14.626,44.
- Las ventas netas fueron de \$374.782.048.
- Las operaciones de la empresa como negocio en marcha son rentables.
- De acuerdo a los resultados operativos de la compañía y suponiendo que en el año 2011, se mantendrá una política monetaria estable, estimamos que la empresa seguirá obteniendo resultados positivos, se esperan ventas que superen los \$800.000 de acuerdo a proyecciones de nuevos clientes y proyectos.
- Como se refleja en el Balance General y en el Estado de Resultados cortados al 31 de diciembre del 2010, la compañía mantiene una buena posición financiera tal y como lo demuestra el resultado del ejercicio.

Es todo cuanto puedo informar a la Junta General de Accionistas, en mi calidad de Gerente General de la compañía.

Por último, me permito agradecer a la Junta General de Accionistas por la confianza depositada en este año y sobre todo reconocer el trabajo de mi equipo por los resultados alcanzados en este período.

Quito, 08 de abril de 2011


Juan Carlos Calderón, MBA
Gerente General

