



Genecom
Cía. Ltda.

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS DE
GENECOM CIA. LTDA.

Quito, D.M. a 28 de Marzo de 2014

En cuanto al entorno general, el inicio del año 2013 fue muy interesante debido a que el Gobierno Nacional continuó con la política de abastecimiento formal para el sector salud de los hospitales estatales, lo que favoreció a nuestra empresa. A partir de medio año en adelante se observó que los hospitales no contaban con los mismos recursos para abastecer de medicinas, lo que afectó en el desarrollo sostenido de Genecom. Esto motivó a que la empresa desarrolle sus productos en el mercado privado, es decir, distribuidores, clínicas y hospitales particulares.

Si bien no llegamos al cumplimiento de nuestro presupuesto, e incluso la venta que alcanzamos fue de USD. 1'125.358,57, un 7% menor a la venta del año anterior, pero de todas maneras nuestra presencia en el mercado privado nos proyecta a no solo depender de las ventas estatales.

Nuestro costo de ventas aumentó 38% en relación al año anterior. Pero nuestro gasto disminuyó en 13 % aun cuando contratamos personal en Guayaquil. Otro dato importante es que creció nuestro Patrimonio en un 11 %, llegando a USD. 209.925,24. Lo que permite mantenernos en una posición estable, con miras a crecer y seguir consolidándonos financieramente.

Continuamos obteniendo registros sanitarios de productos dedicados al área de Anestesiología y Cuidados intensivos, pero con gran dificultad en vista de que el Arcsa, ente que reemplaza al Instituto Izquieta Pérez, inició sus actividades a mediados del año 2013, con muchos tropiezos y falencias.

La contratación de personal en Guayaquil, en el área administrativa, un administrador de la zona y un Químico Farmacéutico para el manejo del Arcsa, vinieron a darle mayor prestancia a Genecom en el País. Para el año 2014 contaríamos con oficinas propias para el mejor desenvolvimiento y servicio hacia nuestros clientes.

Atentamente,

Rubén Carrera Loza
Gerente General