

Quito, 17 de Marzo del 2017

Señores

Socios de AUTOVALLEY CIA. LTDA.

Presente.

De mi consideración:

Una vez concluido el año 2016, tengo a bien presentar a consideración de los señores socios de **AUTOVALLEY CIA. LTDA.** el Informe de Labores correspondiente al período de Enero a Diciembre del año 2016.

Los resultados económicos de la Compañía se han generado principalmente por la comercialización de servicios como: Mecánica, Enderezada y Pintura, estos resultados han tenido un crecimiento del 7 % a pesar de la Situación Económica difícil que atraviesa el país, los mismos que se encuentran reflejados en los Estados Financieros.

En el aspecto de cumplimiento de Normas Ambientales, Laborales y Seguridad Industrial, la empresa ha sabido cumplir a cabalidad con las disposiciones legales las mismas que no han reflejado ningún tipo de inconveniente por lo que el trabajo de la Gerencia y de la Compañía se ha desarrollado con normalidad.

Hay que destacar y agradecer a los ejecutivos que siempre ponen todo su esfuerzo y experiencia en beneficio de la Compañía y también al personal de cada una de las áreas donde se encuentran excelentes colaboradores, siempre dispuestos a prestar su contingente en aras del crecimiento de la Compañía, adicionalmente debo de informarles que la Compañía, se encuentra al día con obligaciones laborales, tributarias y de Seguridad Social, adicionalmente las obligaciones con proveedores tiene una reducción del 39% respecto a año anterior, las mismas que se estima cancelarlas en el primer trimestre del año 2017.

Autovalley se ha mantenido en el 2016 con el reto logrado en el 2015 al preservar la Calificación como Taller Autorizado Ambacar. Para el año 2017 nuestro compromiso es mejorar las ventas en un 15%, ya que en el período que terminó hubo cambios en la Administración de Ambacar.

Las ventas del Cliente Ambacar son:

Ventas Ambacar año 2014 (Representan el 2.02%) del total de Ingresos

Ventas Ambacar año 2015 (Representan el 14.71%) del total de Ingresos.

Ventas Ambacar año 2016 (Representan el 9.40%) del total de Ingresos.

La meta para el próximo año 2017 es mejorar las Ventas en Mecánica, ya que las mismas tuvieron un incremento del 5.08% en (2015) y al 5.72% en el (2016), para lo cual se va a brindar el servicio de Mecánica a través de citas. Adicionalmente buscaremos un afianzamiento de Ventas de Repuestos directamente con Aseguradoras, así como estamos en la búsqueda de Proveedores de Marca Great Wall para mejorar nuestro margen, para lo cual contamos con gran optimismo, esfuerzo y sobre todo con las ganas de mejores días, lo cual implica un mayor control de calidad y mejorar el servicio para satisfacción de nuestros clientes.