

INFORME DEL GERENTE GENERAL Y REPRESENTANTE LEGAL DE JACIS CATERING SERVICE JACIS CIA. LTDA.

Estimados socios de la Compañía, mi deber es informar la situación financiera y comercial de la Empresa al término del período 2015.

Este año ha sido difícil para la Empresa en vista de que las Empresas Petroleras que laboran en el país se han visto sujetas a disminuir su labor por los problemas económicos que aquejan al país.

Nosotros, iniciamos el año 2015 entregando servicios de alimentación en 3 taladros, sin embargo a lo largo del año se fueron cerrando estos y es así que al término del período dejamos de trabajar en el Oriente Ecuatoriano.

Continuamos con el servicio de alimentación en los Campos de Petroecuador en Corazón, Faisanes y Santo Domingo, además en Guajaló; el servicio de alimentación en la Empresa Braun Medical en la ciudad de Quito fue renovada por un año más; y, firmamos dos contratos con la Unidad Municipal Patronato San José para entregar el servicio de alimentación a los Centros de ayuda social para adultos y en los CEMEI de atención a niños y menores hijos de madres trabajadoras, lo que nos ha permitido surgir de la crisis que en el año 2014 nos encontráramos.

El total de las ventas fue por US\$ 2.468.550,00 , con una notable disminución comparada con años anteriores.

El resultado final fue de US\$ 108.605,00 dólares que nos ha permitido repartir el 15% entre los trabajadores.

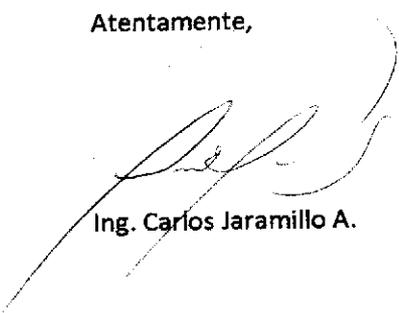
Tenemos una Cartera por recuperar de \$ 586.550,00 a Clientes y \$ 503.000,00 de otras cuentas que incluye inventarios.

La Cartera de Proveedores asciende a la suma de \$ 547.587,00 hasta 90 días plazo de pago.

La dificultad económica que atraviesa el país, ha repercutido en nuestras labores, sin embargo estamos trabajando para mejorar y obtener nuevos contratos y proyectos en diferentes tipos de Empresas tanto dentro de la ciudad como fuera de esta.

Mi gestión como Gerente General, ha sido de mucho trabajo y entrega para obtener beneficios para la Empresa, generar ingresos que ayuden también a mantener la carga laboral adelante, y para el año venidero existe el compromiso de trabajar arduamente con el fin de lograr recuperar la disminución en Ventas.

Atentamente,



Ing. Carlos Jaramillo A.