INFORME DE GERENCIA

Quito DM, marzo 28 de 2016

Señores

Socios

QUIMOXE CIA. LTDA.

Ciudad.

REFERENCIA:

INFORME DE GERENTE GENERAL DE LA COMPAÑÍA QUIMOXE CIA. LTDA.

1. Introducción:

Por la presente se puede indicar que las circunstancias socio - políticas, vividas en nuestro país en el período 2015 y que son de conocimiento público, no ayuda en la parte económica de la empresa.

2. Cumplimiento de Objetivos:

De conformidad con los resultados presentados en el año 2015, se puede establecer que en comparación con los resultados del año anterior no se ha logrado el objetivo planteado.

a. ***Cumplimiento de disposiciones:***
Se han cumplido todas y cada una de las disposiciones emanadas por la Junta General, los estatutos de la compañía, y demás leyes pertinentes para el buen funcionamiento de la misma.

b. ***Objetivos previstos para el ejercicio materia del presente informe:***
Del análisis efectuado por la presente administración durante el ejercicio 2015, se tomó

la decisión a inicios de año de: eliminar las líneas de distribución a grandes clientes, dedicados en su gran mayoría a las actividades florícolas, esta decisión la adoptamos considerando que dichos clientes no cumplían con sus pagos en las fechas planificadas y los cargos bancarios por estos retrasos las estaba asumiendo la empresa, inflando los costos bancarios por sobregiros y créditos que realizábamos para cumplir las obligaciones que teníamos con nuestros proveedores.

3. Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio:

El resultado del presente año 2015 es una pérdida de USD 27.612,81 asumida tributariamente como GASTO NO DEDUCIBLE por tratarse de registros castigados sobre CUENTAS INCOBRABLES e INVENTARIO NO VENDIDO.

4. Recomendaciones a la Junta General:

Recomiendo a la junta ratificar la decisión tomada al dejar de entregar productos a florícolas.

Autorizar a seguir depurando contablemente y tributariamente los valores por cuentas incobrables.

Considerar el monto de pérdidas que estamos asumiendo como empresa ya que estas sobrepasan el valor autorizado por la Superintendencia de Compañías y es un motivo causal de disolución de la empresa

Implementar una estrategia más agresiva Dando prioridad a buscar nuevos mercados que podamos participar.

Sin otro particular,

Atentamente

Sr. Omar Mora Torres