

INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE GENERAL DE RODELECTRIC CIA.  
LTDA. A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS CELEBRADA EL 31 DE  
MARZO DEL 2015.

Informe del Gerente:

Consideración del balance y Estados Financieros al 31 de Diciembre del 2014.

- a) Ventas, ingresos y costos. Las operaciones comerciales de la compañía durante el periodo económico 2014 culminaron menores al del año anterior. Como se demuestra en los estados financieros presentados. Como es de su conocimiento ofrecemos el servicio de instalación y venta de material eléctrico un mercado competitivo en nuestra provincia en el cual nos hemos sabido mantener.
- b) Relaciones laborales y beneficios sociales.- La compañía durante el presente año ha cumplido con las leyes del código de trabajo y de seguridad social; la gerencia está plenamente consciente de la gestión que se debe realizar para mantener costos competitivos en los productos que se ofertan.

**CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO MATERIA DEL INFORME.**

El principal objetivo era el de mantenernos como una de las principales empresas ofertantes de la provincia con precios de materiales y servicios de instalación competitivos, y sin temor equivocarnos podemos decir que lo hemos logrado ya que la compañía está siendo reconocida por su responsabilidad en importantes sectores tanto públicos como privados.

Se pagó capacitación para el personal que realiza las obras eléctricas, acerca de cómo realizarla de manera segura cuidando ante todo su salud y bienestar.

**CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES LEGALES Y REGLAMENTARIAS DE LAS RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL.**

La gerencia ha observado todas las disposiciones legales y ha ejecutado todas las resoluciones de las Juntas Generales efectuadas en el periodo.

**OBJETIVOS**

Dentro de este contexto y como es mi deber, los objetivos que se plantea esta Gerencia para el próximo año y que pongo a vuestra consideración son los siguientes:

- Expandir nuestros servicios no solo en la provincia de Santo Domingo de los Tsáchilas, sino también a las demás provincias del país, por lo cual hemos tenido reuniones con potenciales clientes futuros.

- Incrementar la actividad de venta de purificadores de agua, ya que hoy en día está teniendo buena aceptación en el mercado más que todo de familias que desean cuidar su salud.
- Seguir brindando un servicio de excelencia tanto en la venta como en la instalación de los materiales eléctricos, mediante el cual nuestros clientes queden satisfechos por el trabajo realizado.

#### RECOMENDACIONES

- Empezar a ofertar nuestros productos en el portal de Compras Públicas.
- Realizar publicidad con la finalidad de dar a conocer los servicios y productos que ofertamos.



RODRIGUEZ JUAN PABLO  
GERENTE GENERAL