

Quito, 02 de marzo de 2016

Señores
ACCIONISTAS
CEDETEC S.A.

Respetados accionistas:

Quiero hacer un breve recuento de lo ocurrido en la compañía en el año 2015.

1. En el año 2015 la comercialización de nuestros productos en el Ecuador presentó una baja considerable en relación al 2014 ya que el Gobierno Ecuatoriano adicional a la implementación de cupo para importaciones, autorización para ingreso de producto a través de entidades como el INEN y SAE implementa salvaguardias por concepto de balanza de pagos a los productos importados en un rango del 5% al 45% esto con el fin de seguir incentivando la producción nacional y frenar la salida de capitales.
2. El Ecuador sigue presentando un deterioro en su balanza comercial cuyo déficit llegó a aproximadamente USD 1400 según el Banco Central y mucho más ahora por la caída de los precios del petróleo, lo que ha llevado a índices económicos críticos relacionados con los ajustes fiscales.
3. La disminución del presupuesto ha obligado al Gobierno a tomar medidas adicionales para defender la dolarización y evitar la salida de sus capitales. Adicional el Gobierno crea 2 leyes: Redistribución de la riqueza y modificación al impuesto por ganancia ordinaria (Plusvalía) generando inestabilidad social y económica impactando en gremios como el de la construcción, proyectos privados, del Estado y en la industria local.
4. La banca privada restringe la autorización de préstamos, desembolsos y exige garantías a todos los clientes, esta resolución afectó nuestra cartera generada por la falta de liquidez de nuestros clientes.
5. En este año el petróleo muestra sus valores más bajos a nivel mundial afectando totalmente al Ecuador generando incertidumbre en las petroleras estatales llevando al Estado a disminuir sus presupuestos y la postergación de inversiones futuras por valores de USD 3500 millones impactando en algunos rubros de nuestra comercialización.

Lo anterior nos llevó a ser más proactivos y diligentes buscando mecanismos para ingresar productos al país.

1. Se desarrollan nuevos productos para atender proyectos del Estado que los fabricantes locales no abastecen por su falta de capacidad, estos se enfocan en cables multiplex (Venezuela), acometidas concéntricas (proyecto cocinas de inducción) y cables SJT.

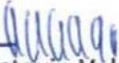
2. Continuamos generando valor agregado a nuestros clientes dándoles un excelente servicio en temas logísticos, respuestas oportunas de fabrica a requerimientos especiales y siendo competitivos con precios dados los inconvenientes de salvaguardia y ISD que tenemos actualmente.
3. Aprovechamos los beneficios de los acuerdos firmados con la CAN (Comunidad Andina de Naciones) y los ARM (Acuerdo de Reconocimiento Mutuo) lo que nos ha permitido importar cables con los sellos de entes certificadores obtenidos en Colombia (INCOTEC, CIDET).

CEDETEC en el año 2015 continuo como principal comercializador de proyectos de generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, en el desarrollo de nuevas plantas industriales.

Estos rubros nos generaron ventas de \$ 24'690.233,58 y esto se logra con ajustes en políticas de manejo de inventarios y de comercialización que nos ayudaron a obtener mejores resultados con lo que nos acercamos a los presupuestos del 2015.

Lo anteriormente detallado, una mejor política de precios en la compra de nuestro producto y una disminución en los gastos financieros en relación a los generados en el ejercicio anterior, permitieron que el valor total de costos y gastos sea de \$24'397.086,66 lo que significó un resultado positivo para el año 2015, esto conjuntamente con el esfuerzo de los socios que nos ayudó a cumplir con el objetivo de lograr una mejora Patrimonial al finalizar el ejercicio por un valor de \$ 1'036.297,63.

Todo esto nos ha permitido seguir posicionándonos en el mercado como comercializadora, como producto de calidad y como una de las principales alternativas en la línea de cables para los proyectos que el Ecuador requiere.



Ing. Carlos Octavio Valencia
GERENTE GENERAL
CEDETEC S.A

