

Quito, 02 de febrero de 2015

Señores
ACCIONISTAS
CEDETEC S.A.

Respetados accionistas:

Quiero hacer un breve recuento de lo ocurrido en la compañía en el año 2014.

En el año 2014 el gobierno ecuatoriano decide cambiar la Matriz Productiva del país y así disminuir su dependencia del petróleo, apuesta por un desarrollo endógeno de la economía ya que tiene un gasto público de 20.4%, unos \$6.483.310 corresponden a subsidios y unos \$ 4.000 mil corresponden a subsidios de combustibles, su economía dolarizada, y el pago a China con recursos del petróleo y la particular visión que tiene sobre los tratados de libre comercio y los tratados bilaterales lleva al país a tomar medidas drásticas a las importaciones e incentiva así la producción nacional, llevándonos a los importadores como CEDETEC a reducir el 30% de las importaciones realizadas para el 2014, mediante la firma de un convenio, dicho convenio nos habilitó ante el Ministerio de la Producción MIPRO para ingresar mercancía al país, pero ¿Por qué ocurrió esto?

1. Los índices económicos especialmente los relacionados con el frente fiscal y balanza de pagos, forzaban al gobierno a tomar medidas para evitar la salida de capitales y defender así su dolarización.
2. Dichas medidas se tomaron a través de decretos reglamentarios que imponen requisitos de cumplimiento inmediato.
3. Se crean reglamentos técnicos modificados, los cuales son dictados por el INEN (Instituto Nacional Ecuatoriano de Normalización), con esto se aseguraría que los productos cumplan con las normas y se les traslada el poder para indicar que productos se ajustan a la regulación e ingresan al país.
4. El Ecuador presenta un deterioro de la balanza comercial, cuyo déficit llegó a \$ 1.231 millones entre enero y diciembre, según el Banco Central del Ecuador.
5. La meta del gobierno es reducir las importaciones en \$ 800 millones y la medida iría hasta el 2015.
6. Dichas medidas actuarían como un mecanismo no arancelario para frenar las importaciones y llevándonos a buscar soluciones más eficientes y ágiles en temas de:

- Tener una logística ágil y competitiva, tanto en fábrica como con nuestros operadores y clientes.
- Beneficiarnos de los acuerdos de la CAN (Comunidad Andina de Naciones), donde ingresamos con el 0% de arancel.
- Funcionamiento perfecto del ARM (Acuerdo Reconocimiento Mundo) lo que nos ha permitido en 25 años exportar nuestros cables con los sellos de entes certificadores obtenidos en Colombia (INCOTEC, CIDET).
- Los fabricantes solo pueden abastecerse el 40% de la demanda interna del Ecuador, cables especiales para la industria petrolera, media tensión telefónicos multipar no son producidos localmente, por tanto en estos rubros nuestra importación es importante seguir siendo competitivos.

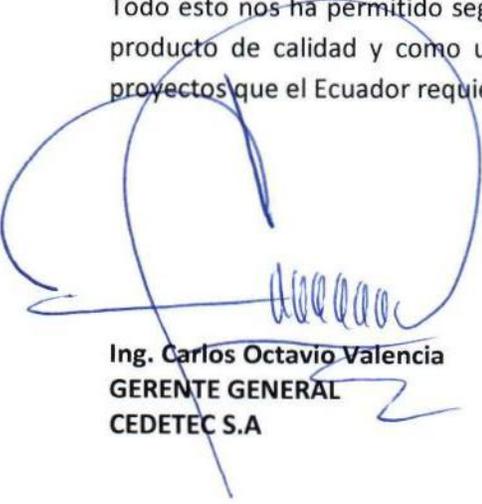
CEDETEC en el año 2014 tuvo como principal actividad de comercialización proyectos de generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, en el desarrollo de nuevas plantas industriales.

Dichos rubros nos permitieron tener ventas de \$ 28.287.159,06 y esto se logra con el cambio de políticas de manejo de inventarios y de comercialización que nos ayudaron a obtener mejores resultados con lo que nos acercamos a los presupuestos del corporativo.

Lo anteriormente detallado, una mejor política de precios en la compra de nuestro producto y una disminución en los gastos financieros en relación a los generados en el ejercicio anterior, permitieron que el valor total de costos y gastos sea de \$26.066.264,62 lo que significó un resultado positivo para el año 2014, esto conjuntamente con el esfuerzo de los socios y el aumento de capital de 1.200.000USD nos ayudó a cumplir con el objetivo de lograr una mejora Patrimonial al finalizar el ejercicio.

Adicional a lo antes indicado, las políticas establecidas en la gestión del manejo de Cartera para el ejercicio 2014 dan sus resultados, y cumpliendo así el objetivo a diciembre/2014.

Todo esto nos ha permitido seguir posicionándonos en el mercado como comercializadora, como producto de calidad y como una de las principales alternativas en la línea de cables para los proyectos que el Ecuador requiere.



Ing. Carlos Octavio Valencia
GERENTE GENERAL
CEDETEC S.A

