

Quito, 30 de marzo de 2020

INFORME GERENTE GENERAL AÑO 2019
METROPOLITANA DE HORMIGONES METRHORM CIA.
LTDA.

Dando cumplimiento con los estatutos y reglamentos de la compañía, tengo a bien informarles a los señores socios sobre las actividades desarrolladas dentro del período correspondiente al año 2020.

La empresa se constituyó con fecha 6 de noviembre del 2006 con un capital social de USD \$400,00. Se procedió el aumento de capital que a la fecha asciende al valor de \$50.000,00 dólares de capital suscrito y pagado. Distribuidas sus participaciones de acuerdo al siguiente detalle:

Ing. Hugo Idefonso Jácome Guerrero con un capital suscrito y pagado de \$47.000,00 equivalente al 94% de participaciones.

Diana Jácome Guerrero con un capital suscrito y pagado de \$1.500,00 equivalente al 3% de participaciones.

Diego Jácome Guerrero con un capital suscrito y pagado de \$1.500,00 equivalente al 3% de participaciones.

Dentro de las proyecciones previstas de crecimiento en ventas se vendió un valor absoluto de USD\$ de 78.000,00 más que el período anterior pero los costos y gastos fueron mayores sin permitirnos tener un margen de rentabilidad no se cumplió con las expectativas esperadas, existe un incremento de costos y gastos ocasionándonos pérdida al cierre del período que informo el mercado de la construcción y a nivel general con el paro del mes de octubre no se logró reactivar la economía. La parte que más nos hemos visto afectados es la competencia desleal de otras empresas que ofertan el producto a bajos precios sin importar la calidad y resistencia del producto.

Para este año 2020 hemos realizando los respectivos acercamientos con la empresa EKRON para la ampliación del Aeropuerto con este proyecto estaríamos garantizando el trabajo para este año. Y con la ampliación de mercado en Santo Domingo y Guayaquil.

Espero para este año optimizar costos y gastos y tratando de dar el mejor servicio a nuestros clientes.

En cuanto al seguro de Propiedad Planta y Equipo, se procedió a contratar otro bróker y compañía de seguros disminuyendo el costo.

En cuanto a resistencia y calidad del producto no hemos tenido ningún inconveniente estamos trabajando con cemento Rocafuerte.

Como es de conocimiento de todos ustedes la competencia en el mercado del hormigón es cada día más difícil con el incremento de Hormigoneras y por los precios de venta uno más bajos que otros.

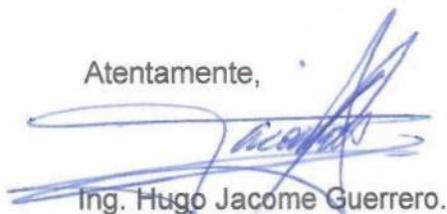
Además, las Grandes hormigoneras han realizado alianzas estratégicas, que les permite tener precios más competitivos porque cuentan con Equipo y maquinaria, cemento y materiales pétreos propios. Y están absorbiendo a las hormigoneras medianas.

La proyección es seguir incrementando el mercado norte, y nos estamos ampliando a toda la ciudad de Quito y la ciudad de Guayaquil. Se están realizando todas las gestiones, acercamientos y visitas necesarias a varios proyectos, clientes, los mismos que se encuentran por concretar, todo depende de la reactivación económica y se concreten los proyectos mencionadas.

Los estados financieros están a disposición de los señores socios, reflejan razonablemente la situación de la empresa y se encuentran preparados de acuerdo a los principios de contabilidad generalmente aceptados y las normas internacionales de información financiera.

Agradezco a los señores socios la oportunidad brindada y espero cumplir todas las expectativas depositadas en mi gestión.

Atentamente,



Ing. Hugo Jacome Guerrero.

GERENTE GENERAL