

Quito, 16 de marzo de 2012

INFORME GERENTE GENERAL AÑO 2011

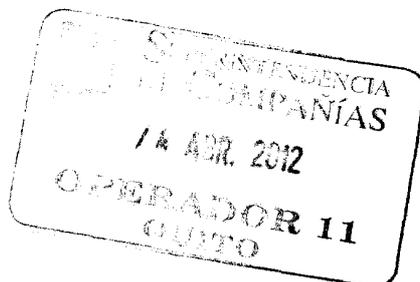
Dando cumplimiento con los estatutos y reglamentos de la compañía, tengo a bien informarles a los señores socios sobre las actividades desarrolladas dentro del período correspondiente al año 2011.

Nuestros clientes se encuentran en el sector de la construcción y la competencia está dada por los distribuidores de hormigón premezclados ubicados en el sector siendo muy representativa, por lo que nuestro esfuerzo está enfocado a prestar un excelente servicio y calidad del producto. El hormigón tiene una alta demanda, por lo que debemos aprovechar al máximo las oportunidades que se nos presenta.

La crisis económica que atraviesa el país; la competencia, alza de precios en el cemento, la restricción vehicular adoptada en la ciudad, el aumento de personal y en ocasiones activos sin producir (mixer y vehículos de bombas por restricción en horarios, estacionados los días martes y jueves); las resoluciones adoptadas por el SRI en el cálculo del pago de impuesto a la renta, que paga el mayor valor que resulte del cálculo matemático del anticipo mínimo o impuesto causado, por lo mencionado el resultado final es pérdida. Las restricciones vehiculares antes indicadas; no ha permitido abastecer a otros mercados del sector de la ciudad.

En el año 2011 se incrementaron los activos fijos entre los rubros más representativos esta: Una pala cargadora, un camión y un mixer nuestra proyección es abarcar el mercado del sector, en razón que nuestro producto ya es conocido por su calidad y servicio y de esta forma ser más productivos e incrementar nuestras ventas.

Comparando con el año anterior las ventas se mantuvieron en valores similares, no existió un crecimiento, sin embargo permitieron cubrir los costos y gastos de administración y ventas, pero para efectos de pagos de impuesto a la renta los resultados cambiaron determinando una pérdida. Espero que con el personal, equipo y maquinaria que cuenta la empresa nos permita organizarnos y planificar las entregas justo a tiempo con calidad, servicio y recuperarnos en este período. Cuento con el personal con experiencia y capacidad para proyectarme a mejores resultados.



Las ventas registradas del 1 de enero al 31 de diciembre del 2011, ascienden a un total de USD \$5'082.175,45 con un costo de ventas de USD \$3'834.362 dejando una utilidad bruta de USD\$1'247.813,47; que permitieron cubrir los gastos de administración y ventas, dejando una utilidad antes de participación trabajadores de \$9.401,31; pero luego de la determinación de la participación laboral e impuestos a la renta los resultados cambian y presentan una pérdida del ejercicio por el valor de \$26.616.99 pérdida que se amortizará en los siguientes períodos.

Las utilidades para los trabajadores se pagarán como lo establece el código de trabajo.

Los estados financieros están a disposición de los señores socios, reflejan razonablemente la situación de la empresa y se encuentran preparados de acuerdo a los principios de contabilidad generalmente aceptados.

Agradezco a los señores socios la oportunidad brindada y espero cumplir todas las expectativas depositadas en mi gestión.

Atentamente,



Ing. Xavier Valenzuela D.
GERENTE GENERAL

