INFORME DE GERENCIA

Señores socios:

En este informe correspondiente al segundo año de operación de la empresa debo en primer lugar agradecer la presencia de ustedes, lo que demuestra el interés que tienen en la operación y crecimiento del proyecto, iniciado con mucho entusiasmo, como un escenario de beneficio para todos, espero que este interés se refleje en decisiones positivas y sobre todo en el compromiso de contribuir positivamente para nuestro crecimiento.

Este año de actividad ha estado enmarcado en un marco político y económico del país, que se ha caracterizado por la incertidumbre y la tendencia a una inestabilidad sobre todo en relación a las actividades económicas, por la emisión de los llamados mandatos de la Asamblea, que han influido en nuestras actividades, sobre todo lo relacionado a impuestos y laboral. Todos estos factores afectan directamente nuestra operación, ocasionando aumento de costos, lo que nos obliga a tener mucho cuidado de no cargar todos estos costos a nuestros usuarios, pues dentro del mercado tenemos competencia importante con costos muy bajos, muchos de ellos utilizando insumos de calidad dudosa o ahorrando en controles de calidad de los procesos, hechos que por el prestigio que ha adquirido nuestro laboratorio, no podemos permitirnos. Por eso la decisión de mantener los precios sin cualquier incremento en relación a 2009.

La empresa, como es de conocimiento de todos ustedes, fue conformada inicialmente en Panamá, con una participación en una empresa local. Esto generó una serie de problemas contables, administrativos, etc, motivo por el cual todas estas acciones fueron transferidas a la empresa Diagnossis, siendo la participación accionaria de cada uno de los socios exactamente igual a de la empresa panameña.

Si tomamos en consideración las dificultades que cualquier empresa tiene en sus primeros años, la nuestra no ha sido la excepción, lo que ha obligado a redoblar nuestros esfuerzos para alcanzar las metas propuestas, sobre todo llegar al punto de equilibrio luego de ese periodo de actividades. En el análisis de los resultados, vale la pena destacar que en la operación misma hemos tenido cifras positivas, y que las pérdidas del año 2007 son el reflejo de gastos no operacionales, algunos de ellos contables, sin embargo, en los que va del año 2009, aunque en pequeña cantidad, ya estamos arrojando utilidades, lo cual le considero un éxito, pues una empresa de esta complejidad, en un mercado agresivamente competitivo, llegar a este punto debe dejarnos totalmente satisfechos, y sobre todo, con mucho optimismo por el futuro, con el compromiso de todos de mejorar su rendimiento.

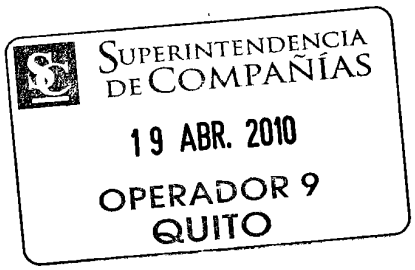
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
19 ABR. 2010
OPERADOR 9
QUITO

Además, una vez que se ha consolidado la operación, creemos llegado el momento para la estructuración formal de la empresa con su directorio con el apoyo de una gerencia administrativa, que conjuntamente deberán tomar la decisión de las mejores vías de la administración, asegurando la buena marcha de la empresa. Si somos los accionistas los que con nuestras referencias mantenemos la empresa, creo que la nueva administración debe tomar una decisión en relación a los colegas que no han remitido en todo este tiempo, como puede ser la compra de esas acciones y la venta de las mismas a otros profesionales, y con el afán de aumentar el número de socios, sin perjudicar las acciones de los socios actuales, es decir que su porcentaje de participación no disminuya

Nuevamente, agradeciéndoles su confianza, esperando que nuestro trabajo haya cubierto las necesidades de inicio de este sueño, y esperando de todo corazón, un brillante futuro a esta su empresa.

GRACIAS

Quito, 26 d enero 2010

Dr. Ivan Hidalgo

Gerente Diagnossis S.A.