

**INFORME DEL GERENTE GENERAL
A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE TECNIE CIA. LTDA.**

Ejercicio Económico: Enero 1° a Diciembre 31, 2013

Señores socios, en cumplimiento a las disposiciones contenidas en la Resolución No. 92.1.4.3.0013 de la Superintendencia de Compañías (R.O. No. 44 – 13/Oct/1992), someto a su consideración el presente informe por el ejercicio económico y operacional 2013 de TECNIE Cia. Ltda. Para un análisis global y coyuntural tanto de los resultados cuantitativos, como de la situación y proyección del negocio, este informe incluye una consideración del entorno económico en que se desarrolló nuestra gestión.

Entorno Macro-Económico: El Ecuador durante el año 2013 registró un desempeño relativamente estable en cuanto a sus cifras y agregados macro-económicos del período, ajustadas al Cambio de Año Base (CAB) de 1993 a 2007 en las Cuentas Nacionales. Con esta actualización en las estadísticas de la contabilidad nacional, de acuerdo al BCE el sector Real tuvo un crecimiento del PIB del 4,5%; que resultó inferior al 5,1% del año previo 2012 y al 7,8% del 2011, pero aún así considerado relevante comparado a otras economías regionales (Colombia: 4,3% y Perú: 5,0%), con 16 trimestres consecutivos de crecimiento, según el presidente del BCE. Un 85% de ese crecimiento del PIB correspondió a la economía no-petrolera, liderada por el sector de la construcción con 0,9% mientras las actividades profesionales crecieron 0,3%.

En cuanto al nivel de precios, el país cerró el 2013 con una inflación del 2,7% menor que el 4,16% del 2012. En el sector laboral, la cifra oficial del INEC indica que el desempleo pasó al 4,15% en diciembre 2013, respecto a 4,12% del año 2012. Por otro lado, el subempleo se ubicó en 52,49% y la ocupación plena en 43,15% al final de 2013. En el 2013 el salario básico aumentó un 8,9 % de 292 a 318 dólares.

Al igual que en años anteriores, las balanzas de servicios y de renta fueron deficitarias en Ecuador. Según la Cepal, la deuda pública total del sector público no financiero mantuvo su tendencia al alza y a septiembre de 2013 llegó al 23,6 % del PIB, en comparación con el 22,2 % del Producto Interno Bruto en todo el año pasado. Dentro de ese total, la deuda interna fue equivalente al 9,7 % del PIB, frente al 9,3 % de 2012 y la deuda externa, al 13,9 % del Producto Interno Bruto en comparación con el 12,9 % del año anterior. En el sector Monetario, otra vez para el año 2013 se batió el record histórico con otra abultada y desfinanciada proforma presupuestaria de US\$ 32.367 millones que superó los US\$ 26.109 millones del año previo. Para el 2013, el Ejecutivo estima que los subsidios gubernamentales alcancen los 6.607 millones, equivalente al 20,4% del gasto del Presupuesto General del Estado y el 7,3% del Producto Interno Bruto.

Preocupa todavía el continuo crecimiento presupuestario, para mantener principalmente el nivel de gastos corrientes excesivos y desproporcionados, comparados a los niveles ridículamente bajos de inversión extranjera directa (IED), porque el país simplemente continua sin ser bien visto por los inversionistas y mercados de capital. América Latina y el Caribe recibieron US\$ 184.920 millones de IED en 2013, un 5% más que en 2012, según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal). Los flujos mundiales de IED subieron 11% en 2013 versus 2012, mientras que la participación de América Latina y el Caribe en el total mundial se mantuvo en 13%. Colombia recibió cerca de US\$ 18.000 millones y Perú US\$ 10.000. En contraste, Ecuador apenas recibió US\$ 549 millones.



No se consigue fijar metas sobre la inversión extranjera directa, minando la confianza de los empresarios ecuatorianos y poniendo en riesgo la estabilidad de los indicadores económicos claves, esos que aún logran soportar, nuestra todavía dolarizada economía. Urge por lo tanto, como país, reformular el modelo para atraer la inversión, principalmente a través de seguridad jurídica y macroeconómica, inexistente al momento y principal preocupación del conglomerado empresarial. Además, la falta de una estrategia nacional para mejorar nuestra competitividad frente a economías más avanzadas de la región y la tozuda política que mantiene el régimen de cerrarse a toda opción para negociar tratados de comercio con nuestros mejores compradores históricos, definitivamente influyeron en la capacidad de atraer capitales productivos. El índice de confianza empresarial cerró 2013 en 90,4 puntos de 250 posibles, algo mejor a los 83,1 de cierre del 2012 y 89,5 del 2011.

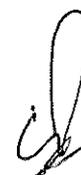
Todo lo anterior es ratificado por el resultado deficitario en el sector externo, con una balanza comercial negativa que se ahondó de US\$ -441 millones al final de 2012, hasta US\$ -1.084 millones al cierre del 2013, a pesar que las exportaciones totales del país de US\$ 24.958 millones, superaron en un 5% a las del 2012; pero contrarrestadas por el crecimiento de 7% en importaciones a US\$ 26.042 millones, durante el mismo período. Esto debido al gran déficit comercial no petrolero de US\$ -9.112 millones, aliviado solo por el superávit petrolero de US\$ 8.028 millones. Los comparativos del 2012 fueron US\$ -8.791 millones de déficit no petrolero y US\$ 8.351 millones de superávit petrolero. Nuestra economía sigue basada en el precio del petróleo y dependiente del mismo.

La recaudación efectiva tributaria durante el año 2013 estableció otro record, al llegar a US\$ 12.758 millones, superior en 13,3% los US\$ 11.262 millones en 2012. El nivel de deuda total creció a US\$ 22.846 millones (US\$ 15.823 millones en 2012). La Reserva Internacional de Libre Disponibilidad (RILD) fue US\$ 4.360 millones a fin 2013, comparada a US\$2.483MM a fin de 2012. La tasa referencial comercial corporativa se ubicó en el 8.17%, igual nivel que en 2012.

El sector energético-petrolero, todavía el más importante propulsor de la economía del país, sigue frenado y sin consolidar un crecimiento estable. La producción del petróleo crudo llegó a 192,1 millones de barriles, superior en 4,2% a los 184,3 millones del 2012, pero todavía sin alcanzar niveles de 2004 - 2006, a pesar de aproximar 526.000 B/D actualmente; pues mientras subió la producción estatal (+8,7%), la de las compañías privadas sigue en declive (-6,6%). El precio promedio por exportaciones de crudo ecuatoriano en 2013 superó los US\$ 101/barril, el más alto de la historia.

En ese marco general hemos trabajado, buscando continuamente nuevas oportunidades de trabajo, de proyectos y de servicios, donde podamos aportar nuestra gestión, experiencia y capacidades. Seguimos dirigiendo nuestros esfuerzos principales al sector energético y la industria del petróleo, pero mirando oportunidades en el panorama exterior y otras áreas.

Hemos logrado crecer durante el 2013, gracias a un buen control de gasto, junto a mejoras efectivas en la gestión de cobro en el proyecto Flopec, a pesar de una reducción en facturación e ingresos. Nuestros esfuerzos siguen centrados en sacar adelante el proyecto y culminar la relación contractual sin efectos negativos ni contingentes. Esto demanda un gran volumen de trabajo no facturable, para mantener la defensa de los intereses y derechos de la empresa, ligados a la participación y obligaciones que tenemos como parte de la Asociación formada para ejecutar dicho proyecto. Este año, superamos los logros del anterior, sumando éxitos parciales pero contundentes en defensa de nuestra posición.



Continuamos empeñados en desarrollar actividades o participaciones a través de trabajos o inversión de recursos en proyectos energéticos “verdes”, esperando concretar operaciones con participación de la empresa, rentables y de largo aliento, en un futuro a mediano plazo. Esta Gerencia recomienda sin embargo, suspender el financiamiento a la empresa Soamso, por considerar esa operación falta de rendición de cuentas, ni beneficio de inventario.

Por las razones mencionadas, los resultados económicos obtenidos durante el año 2013 son positivos, pero por la naturaleza de nuestro negocio y la necesidad de concretar nuevos proyectos, tienen una conservadora proyección, a pesar de los índices a continuación:

Para este ejercicio 2013, los estados financieros de la compañía son ya reportados bajo Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIFs”), adoptadas a partir del ejercicio 2012. Frente al año 2012, los ingresos decrecieron en 3.9% en facturación a la Asociación Intertechma Tecnie y Asociados. Los gastos operacionales lograron ser disminuidos a una mayor tasa, decrecieron en un 17.9%. Como resultado de ese control en gastos, la utilidad a disposición de los socios lograda en el año 2013 se incrementó en 39.4% frente a la del año 2012 (incluyendo un ajuste a ése resultado).

El estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2013, muestra también un incremento en activos totales del 15.0%, mientras los pasivos tuvieron un incremento del 7.7% mejorando la posición patrimonial en 28.9%. Los resultados, antes de participación laboral e impuestos por el ejercicio 2013 representan 127.4% del total patrimonial y la Utilidad Neta está al nivel de 84.4% del Patrimonio.

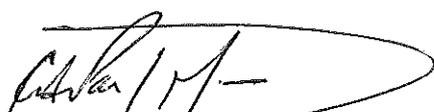
Presento además a la Junta General de Socios, la siguiente distribución de los resultados del año 2013:

Utilidad según Estado de Resultados:		972.837,47
Aplicaciones:		
15% Participación trabajadores	145.925,62	
22% Impuesto a la Renta	182.854,95	
Saldo a disposición de socios	644.056,90	
Suman:	<u>972.837,47</u>	<u>972.837,47</u>

De esta manera se ha dado cumplimiento a las disposiciones y metas del Directorio. Es recomendación de esta Gerencia, una distribución de un 25% de utilidades.

Quedan a su disposición los documentos de respaldo al Estado de Situación Financiera y Estado de Resultados que les han sido entregados. Personalmente estoy a sus órdenes para atender cualquier inquietud o proporcionar las aclaraciones que requieran.

Atentamente,


Ing. Carlos A. Paz y Miño
Gerente General

Quito, 01 de Abril, 2014