

**INFORME DEL GERENTE GENERAL
A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE TECNIE CIA. LTDA.**

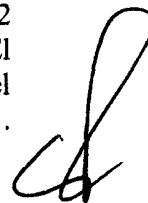
Ejercicio Económico: Enero 1° a Diciembre 31, 2011

En cumplimiento de las disposiciones contenidas en la Resolución No. 92.1.4.3.0013 de la Superintendencia de Compañías, publicada en el Registro Oficial No. 44 del 13 de octubre de 1992, someto a consideración de ustedes el presente informe por el ejercicio económico y operacional de TECNIE en el año 2011.

Señores socios, para analizar tanto el resultado cuantitativo, como las consideraciones sobre la situación y proyección del negocio, este informe debe transmitir una evaluación del entorno económico en que se desarrolla el mismo, donde se mueve la empresa, la industria y el medio – país.

Entorno Económico del país – El Ecuador durante el año 2011 nuevamente registró resultados ambiguos. Logró un desempeño relativamente estable en cuanto a cifras macroeconómicas, pues de acuerdo al BCE, el crecimiento para el PIB se aproximó al 6,50%, que comparado a otras economías, especialmente europeas y de EEUU, lo clasifican como relevante. Sin embargo, esto contrastó con una inflación del 5,41% (comparado al 3,33% del 2010) con la que el país cerró el año 2011, en reflejo principalmente de la inestabilidad en los mercados internacionales durante el año, especialmente el tercer trimestre. El desempleo del país apenas disminuyó a 7,38% comparado al 7,58% del año 2010, según las cifras oficiales. Hubo incapacidad en generar empleo a los niveles planificados, sobre todo considerando los ingentes ingresos por los altos precios del petróleo (más no por volumen de producción); ingresos que inflaron el presupuesto en gastos corrientes excesivos y desproporcionados, comparados a los niveles ridículamente bajos de inversión extranjera directa, porque el país simplemente no es bien visto por los inversionistas y mercados de capital. Nuevamente la inversión estatal se centró en la obra pública, pero más como herramienta de propaganda gubernamental, que como resultado de planificación de estado a largo plazo. Además, la falta de una estrategia nacional para mejorar nuestra competitividad frente a economías más avanzadas de la región y la tozuda política que mantiene el régimen de cerrarse a toda opción para negociar tratados de comercio, definitivamente influyeron en la capacidad de atraer capitales. Lo anterior se confirma además con el déficit de la balanza comercial de 717,3 millones con que cerró el 2011, con exportaciones no petroleras de 9.379,3 millones (7.720 millones comparadas al 2010), un tanto en línea con el déficit presupuestario de 3.022 millones con que arrancó el ejercicio, debido a la abultada y desfinanciada proforma presupuestaria de 3.742 millones, que batió record histórico en el 2011.

La recaudación tributaria acumulada durante el año 2011 llegó a US\$. 9.509 millones, 20.9 % superior al monto recaudado en 2010, mientras las remesas de los emigrantes crecieron en US\$ 80.9 millones. La producción del petróleo crudo llegó a 15,52 millones de barriles, iguales a los alcanzados en 2010 que fueron de 15,48 millones. El nivel de deuda pública total alcanzó a US\$. 14.573,7 millones. El precio promedio del barril de crudo ecuatoriano en el mes de diciembre del 2011 se ubicó en US\$. 105,31.



La Reserva Internacional de Libre Disponibilidad (RILD) se situó en US\$. 2.957.6 millones.

Al cierre del 2011, el índice de confianza empresarial se ubicó en 89,5 puntos de 250 posibles, menor a los 94,5 de cierre del 2010. La tasa referencial comercial corporativa se ubicó en el 8.17%, y las exportaciones e importaciones no petroleras tuvieron un déficit del 12.3 % en comparación con el año 2010. Todo esto contribuyó a mantener el riesgo país a niveles no competitivos, alejadas las inversiones y detenida la maquinaria productiva, sin lograr el crecimiento de producción necesario.

El sector energético-petrolero, el más importante propulsor de la economía del país, sigue frenado y sin consolidarse, ni consigue tener una planificación adecuada, generando mayor incertidumbre aun por antojadizas proyecciones en capacidad productiva futura. No se consigue fijar metas sobre la inversión extranjera directa, minando la confianza de los empresarios ecuatorianos y poniendo en riesgo la estabilidad de los indicadores económicos claves, que aún logran soportar, por ahora, nuestra todavía dolarizada economía. Urge por lo tanto, como país, reformular el modelo para atraer la inversión, principalmente a través de seguridad jurídica y macroeconómica, inexistente al momento.

En ese marco general nos hemos movido, en ese ambiente hemos trabajado, buscando continuamente nuevas oportunidades de trabajo, de proyectos y de servicios, donde podamos aportar nuestra gestión, experiencia y capacidades. Seguimos dirigiendo nuestros esfuerzos principales al sector energético y la industria del petróleo, pero mirando el panorama y oportunidades en el exterior, más que en el local y tan controvertido medio.

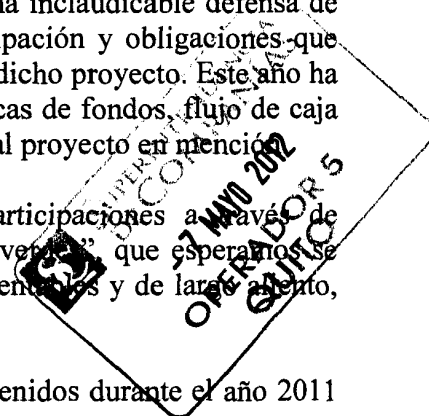
No hemos conseguido crecer durante el 2011, por los motivos expuestos y porque hemos debido centrar nuestros esfuerzos en el proyecto Flopec; donde más que volumen de trabajo remunerado, hemos debido mantener una ineludible defensa de los intereses y derechos de la empresa, ligados a la participación y obligaciones que tenemos como parte de la Asociación formada para ejecutar dicho proyecto. Este año ha sido definitivamente de supervivencia, por condiciones críticas de fondos, flujo de caja y endeudamiento para seguir funcionando, todo relacionado al proyecto en mención.

Continuamos empeñados en desarrollar actividades o participaciones a través de trabajos o inversión de recursos en proyectos energéticos "verdes" que esperamos se concreten en operaciones con participación de la empresa, rentables y de largo aliento, en un futuro a mediano plazo.

Por las razones mencionadas, los resultados económicos obtenidos durante el año 2011 no son positivos y tiene una conservadora proyección.

Frente al año 2010, los ingresos mantuvieron en el mismo nivel, mientras los gastos operacionales crecieron en el 1.8%. Como resultado, la utilidad a disposición de los socios lograda en el año 2011 disminuyó en el 11.8 % frente a la del año 2010.

En el estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2011, muestra un incremento en activos totales del 67.3%, principalmente por la amortización casi total del anticipo del Proyecto Flopec con su relacionada Asociación Intertechma - Tecnie y Asociados.



Los pasivos tuvieron un incremento del 105 %, originado por la obtención de un crédito bancario de Produbanco el 23 de Julio 2011, por US\$. 250.000 a 3 años plazo y al 10.21 % de interés. Al cierre del ejercicio, el saldo pendiente de pago es US\$ 212.717.

Los resultados, antes de participación e impuestos por el ejercicio 2010 representan un 40.3% del total patrimonial y un 26.2 % del patrimonio, como utilidad neta.

Presento además a la Junta General de Socios, la siguiente distribución de los resultados del año 2011 :

Utilidad según Estado de Resultados: 164.917,94

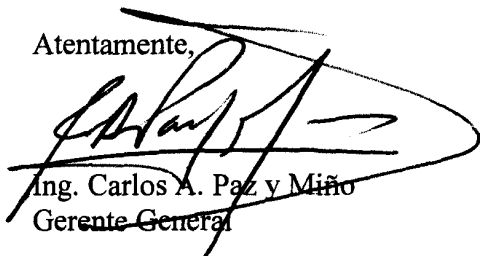
Aplicaciones:

- 15% Participación trabajadores	24.737,69	
- 24% Impuesto a la Renta	33.109,65	
- Saldo a disposición de socios	107.070,60	
Suman:	<u>164.917,94</u>	<u>164.917,94</u>

De esta manera se ha dado cumplimiento a las disposiciones del Directorio, aunque no se ha logrado cumplir con los objetivos empresariales, ni de esta Gerencia. Hemos logrado defendernos y sobrevivir, manteniéndonos vigentes, preservando el buen nombre de TECNIE como el principal activo que da valor a esta empresa y es, a la vez, junto a sus casi 30 años de experiencia, su mejor carta de presentación.

Quedan a su disposición los documentos de respaldo al Estado de Situación Financiera y Estado de Resultados que les han sido entregados. Personalmente estoy a sus órdenes para atender cualquier inquietud o proporcionar las aclaraciones que requieran.

Atentamente,


Ing. Carlos A. Paz y Miño
Gerente General

Quito, 2 de Abril, 2012

