



Quito:
Av. República del Salvador 491 y Naciones Unidas
Edificio S. y. y. 2do. Piso, Oficina 201
Tel: [+593-2] 3036016 / 57
Guayaquil:
Urcuburo 1 Manzana 129 Villa 27
Tel: [+593-4] 2275 854
Cuenca:
Nueva Loja y Pasaje Guayas esquina 471
Tel: [+593-7] 2881 209
www.grupoveicnacione.com

CIUDAD: Quito
FECHA: 31 de Diciembre de 2012
EMPRESA: GEDEECMEDICAL Cia.Ltda.
EXPEDIENTE: 156752-2007
EJERCICIO: 2012

INFORME DEL GERENTE GENERAL

A LOS SEÑORES SOCIOS:

En mi calidad de Representante Legal de **GEDEECMEDICAL Cia. Ltda.**, compañía inscrita en el Registro Mercantil el veinte y nueve de enero del dos mil siete, según consta con el número 0222 del Registro Mercantil, Tomo 138, presento a ustedes el informe correspondiente al Ejercicio Económico del año 2012

Al adquirir esta responsabilidad he tratado en todo momento de cumplir fielmente con las Disposiciones Legales vigentes, así como con las Resoluciones emitidas por los Socios y la Junta General.

En el ejercicio económico de la referencia, realizamos algunos avances en las líneas que maneja la empresa. Los hechos relevantes durante el período son:

1. Este año enfrentamos un problema muy serio al no contar con el apoyo del Banco Internacional por un problema de pago de cartas de crédito debido a que el Ministerio de Salud, no nos canceló el valor restante de tres licitaciones que fuimos adjudicados; los contratos nos obligan a entregar equipos a hospitales que no contaban con los requerimientos mínimos para el funcionamiento de los mismos, lo que demora la entrega, emisión de factura y cobranza; todo esto la compañía se enteró en el momento que íbamos a realizar las entregas de los mismos, de haberlo previsto antes de suscribir el contrato la compañía hubiera determinado dentro del mismo todos estos contingentes.
2. Otra consecuencia de no contar con el apoyo del Banco Internacional fue que no pudimos ingresar ordenes con GE para el cumplimiento del objetivo de ventas de nuestra línea lo que nos trajo una serie de problemas de flujo e inconformidad con el proveedor y con los clientes, demorando hasta el final de año para ingresar dichas órdenes y cumplir con los requerimientos ofertados, como resultado de estos incumplimientos se vieron reflejados en severas multas y costos financieros que afectaron directamente a la liquidez de la empresa.
3. Durante este período era obligatorio implementar NIIFS para PIMES, lo cual la empresa lo ejecuto, como resultado de esto se dio una pérdida en el valor neto de realización de sus inventarios al igual que un deterioro en su cuentas comerciales por cobrar, dichos montos fueron afectados a una cuenta del patrimonio Adopción por primera vez NIIFS.
4. Hemos alcanzado desarrollar la línea de Acutronic con los ventiladores fabian para las áreas de neonatología, con importantes clientes como:
 - a. Hospital de los Valles
 - b. Patronato Sur
 - c. Conclina
5. Hemos tenido un crecimiento en ventas en un 45.94%, como resultado del desarrollo de las nuevas líneas comerciales, como son TRUMPF, ARGON, FISHER & PICKEL. H





Oficina:
Av. República de Suiza s/n. Edificios Viera y Cordero
Edificio Guayaquil, 2do. Piso, Oficina 201
Tel: (+593-2) 3370-056 / 57
Guayaquil:
Ordóñez y Manzano s/n. Vía 27
Tel: (+593-4) 2345-554
Quinceo:
Nueva Loja y Pasaje Guayas esd. Inc. 17n
Tel: (+593-7) 2981-209
www.grupovieraycordero.com

6. Hemos logrado alcanzar una línea de crédito financiera adecuada para incrementar de esta manera nuestro inventario y poder lograr las metas propuestas.
7. Hemos logrado tener una mayor participación de venta al sector público a través del portal de compras públicas
8. Capacitaciones internacionales de técnicos en las líneas de GE y Trumpf.
9. Se proyecta realizar una reingeniería de toda el área administrativa, con la finalidad de lograr una optimización de recursos.
10. Además pongo en su conocimiento el siguiente análisis financiero :

2.1 RAZONES FINANCIERAS

2.1.1 RAZONES DE LIQUIDEZ

2.1.1.1 Razones Corrientes o Índice de Liquidez

$$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{1'196.017,00}{1'180.900,00} = 1.0128 \text{ veces}$$

2.1.1.2 Capital de Trabajo

$$\text{Activo Corriente} - \text{Pasivo Corriente} = 1'196.017,00 - 1'180.900,00 = 15.117,00 \text{ US\$}$$

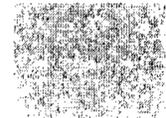
2.1.1.3 Rotación del Capital de Trabajo

$$\frac{\text{Ventas}}{\text{Capital de Trabajo}} = \frac{1.995.178,00}{15.117,00} = 131.9824 \text{ veces}$$

2.1.2 RAZONES DE ACTIVIDAD

2.1.2.1 Rotación Activos Totales

$$\frac{\text{Ventas}}{\text{Activos Totales}} = \frac{1.995.178,00}{1'301.208,00} = 1.5333 \text{ veces}$$



2.1.3 RAZONES DE ENDEUDAMIENTO

2.1.3.1 Razones de Endeudamiento Externo

$$\frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Activo Total}} \times 100 = \frac{1'180.900,00}{1'301.208,00} \times 100 = 90,75 \%$$

- Además adjunto encontrarán el Balance de Situación Financiera y el Estado de Pérdidas y Ganancias por el año comprendido entre el 1ro de Enero de 2012 al 31 de Diciembre de 2012

Con los antecedentes expuestos, recomiendo a la Junta General la aprobación de este Informe.

Atentamente,



CARLOS ROMERO MONTALVO
GERENTE GENERAL