

**INFORME DE ACTIVIDADES REALIZADAS POR LA GERENCIA
GENERAL DE QUITOIMPORT INTERNATIONAL S.A. DENTRO
DEL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2.010.**

Señores:

SEÑOR PRESIDENTE.

SEÑORES ACCIONISTAS.

SEÑOR COMISARIO.

Presentes.

De mis consideraciones:

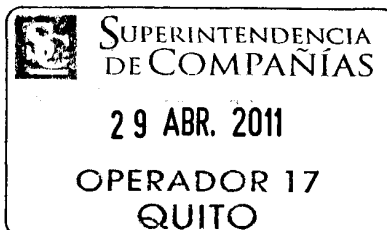
Por medio del presente, me cumple poner a vuestra consideración el informe de labores desarrolladas en el periodo comprendido entre el 1 de enero al 31 de diciembre de 2.010, por la Gerencia General y por las diferentes áreas de gestión, dando así cumplimiento a lo que establece la Ley y el Estatuto de la Empresa.

Me permito iniciar haciendo una pequeña recapitulación del proceso que ha seguido el País dentro del año que estamos analizando:

Como indiqué en el informe del año 2.009, el País ha tratado de salir por la tangente de los estragos de la crisis mundial, y gracias a eventos coyunturales, como el caso de la guerra civil en Libia y otros problemas mundiales que nuevamente han ido impulsando la subida de precio del barril de petróleo a nivel mundial, el País está tratando de salir del empantanamiento que se produjo el año 2.009; a pesar de una buena reducción en las importaciones éstas siguen siendo altas y han impulsado el comercio interno en desmedro de la balanza comercial que con algunos Países como EE. UU., sigue en déficit. Además, por ciertas medidas tanto impositivas como de controles, han repercutido en el porcentaje de desempleo en el País que sigue siendo alto 9%; sintiéndose la angustia del pueblo por la falta de empleo y los problemas sociales que han ido en aumento, proliferando los robos, asaltos, sicariatos, y la introducción de la plaga en nuestro medio como el narcotráfico y el uso de las drogas en especial en los niveles pobres y desempleados.

En nuestro caso particular hemos tenido grandes altibajos de liquidez, al vaivén del presupuesto del Estado, y esto, pese a que nuestras ventas en el año 2.010 han sido un 40% superior al año pasado.

Las ventas del año 2.009 fueron de 935.103,33 dólares, que frente a los 1'310.700,35 del presente año, representan un incremento del 40%, pero en cuanto a nuestras compras no hemos podido importar nada este año que analizamos y solo hemos hecho uso de la producción nacional, que en relación de precios frente a las importadas siempre es mayor, por lo que nuestra utilidad en porcentaje es más baja que la del año 2.009, cuando con una venta de 933.103,33 dólares logramos una utilidad neta repartible de 118.649,79 con un porcentaje de 12,7%. Mientras en el presente año con una venta de 1'310.700,35 tuvimos



una utilidad neta para nuestros accionistas de 40.842,31 dólares, que representa un porcentaje del 3,12 %; esto es un tercio del año pasado, pero, es utilidad a pesar de todo.

Como indique el año pasado, hemos venido poniendo énfasis en captar el mercado de uniformes de la Policía Nacional, donde hemos dirigido nuestros esfuerzos de venta, para tratar de cubrir lo mas posible los requerimientos de estas grandes Instituciones Estatales, Participando en los concursos de precios que por internet convoca el Estado, pero, esto ha ocasionado que nuestros precios tengan que ser más competitivos, y nuestro margen de utilidad más pequeño, pero que en el volumen hemos tratado de compensar como le hemos logrado este año, que hemos conseguido ganar en los concursos y poder vender una cantidad bastante significativa, logrando por lo tanto, poder decir que hemos tenido un buen año en nuestras ventas y en nuestra utilidad.

Estas cifras nos dan a entender o son el reflejo que el año que estamos analizando se han manejado los costos y los gastos con gran sentido del ahorro, que nos ha permitido capear el año tanto en nuestra liquidez como en la utilidad a repartir a nuestros señores accionistas.

Solicito a los señores Accionistas que tengan en cuenta lo ocurrido dentro del año 2.010 sobre la liquidez y el capital de trabajo, ya que por tener nuestras ventas con una empresa Estatal, dependemos de la fluidez de pago del Presupuesto del País y como les indiqué en el transcurso del año 2.009 y ahora del 2.010 facturas de enero recién fueron canceladas en agosto y septiembre, por lo que, la Compañía necesita un capital de trabajo fuerte para enfrentar tanto el pago a proveedores como los gastos corrientes.

También es procedente recalcar que lo sucedido en el País por el 30S, ha ocasionado que la fábrica de uniformes de la Policía TECNISTAMP GASESPOL, reduzcan considerablemente los concursos para provisión de materias primas y materiales que usan en la fabricación de los uniformes y otros productos que se fabrican en esas instalaciones, por lo que, en agosto, septiembre y octubre, no pudimos concretar ningún contrato, y recién en noviembre ganamos un concurso, nuevamente en diciembre tampoco hemos podido concretar ninguna venta, siendo la perspectiva para el próximo año de que los primeros meses serán muy duros, para conseguir ventas hasta que se implemente el nuevo presupuesto del País del año 2011.

Señores Accionistas a continuación pongo a su consideración el presupuesto para el año 2.011 que esperamos cumplir especialmente en el rubro de las ventas como una buena meta estimativa, aunque como hemos indicado los cambios en la Policía y sus connotaciones políticas, inevitablemente incidirán en nuestra relación con esta Institución; por lo que, nuestro presupuesto será muy conservador, para el año 2011:

PRESUPUESTO PARA EL AÑO 2.011

VENTAS AÑO 2.011

1.200.000.00

COSTOS:

850.000.00

COMPRAS DE PRODUCTOS LOCALES	800.000.00
IMPORTACIONES	50.000.00

GASTOS:

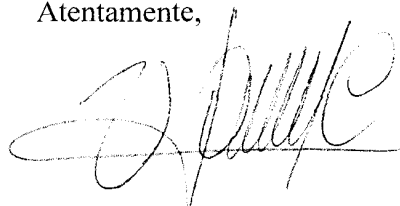
253.600.00

HONORARIOS GERENTE GENERAL	96.000.00
SUELDO DEL PRESIDENTE	12.000.00
SUELDO DEL GERENTE ADMINISTRATIVO	12.000.00
SUELDO DE LA CONTADORA	8.000.00
SUELDOS DEL PERSONAL DE VENTAS	10.600.00
HONORARIOS A LA CAE Y FLETES	30.000.00
SUMINISTROS Y MATERIALES	25.000.00
IMPUESTOS, TAZAS Y OTROS	20.000.00
OTROS GASTOS	40.000.00

UTILIDAD BRUTA ESTIMADA:.....96.400.00
--

Agradezco a los señores Accionistas, por la oportunidad brindada para dirigir los destinos de la empresa y su apoyo para dar nacimiento y vida a esta nueva estructura jurídica que permite generar empleo y ayudar un poquito a mover la economía del País, y especialmente a nosotros que podemos forjarnos un futuro mas promisorio para nuestras familias, ya que de seguir con la tendencia con la que hemos iniciado nuestras operaciones, creo que nos espera un futuro halagüeño para todos. Agradezco a los señores ejecutivos y al personal Administrativo y de Ventas, por su colaboración prestada para el cabal cumplimiento de mi gestión en el año 2.010.

Atentamente,



Jaime Vinicio Jarrín Cañas
GERENTE GENERAL DE
QUITOIMPORT INTERNATIONAL S.A...

