DENKELSERVICE S.A. INFORME ANUAL DE ADMINISTRADORES A LAS JUNTAS GENERALES

CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS 2006

El objetivo impuestos por Denkelservice fue:

 Prestar servicios de transporte aéreo de carga a nivel nacional mediante estrategias encaminadas a hacer más productiva la cadena de abastecimiento, brindando confiabilidad y calidad en el servicio, soportados en un equipo humano altamente calificado y comprometido con el desarrollo de la empresa y del país, garantizando el retorno de la inversión a los accionistas, clientes y colaboradores

Este objetivo se ha venido cumpliendo con las actividades diarias a pesar de los pocos meses que se encuentra establecida la empresa.

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y EL DIRECTORIO

La Junta General y el Directorio, ha dispuesto como mayor prioridad en estos primeros meses un buen servicio al cliente, para así crear una lealtad, lo cual generará mayor satisfacción, esta disposición se cumple a cabalidad por todo el personal.

INFORMACIÓN SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO, EN EL ÁMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL;

Durante este periodo los hechos sobresalientes han sido la implementación de personal que trabajará para cumplir los objetivos.

SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE;

Tomando en cuenta que la empresa ha iniciado sus actividades en octubre de este año, la situación financiera es satisfactoria ya que estando tres meses en funcionamiento se ha logrado una utilidad.

PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS EN EL EJERCICIO ECONÓMICO;

Se propone la utilización de estas utilidades para el desenvolvimiento diario de DENKELSERVICE, para tener mayor liquidez y poder soportar los diferentes gastos operativos que se manejan.

RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO.

La recomendación que se da para que se aplique en el siguiente año y para que la empresa tenga un mayor crecimiento, es contratar un equipo de ventas que ayude a obtener un desarrollo más razonable.

Otro punto que se lo esta tratando para el próximo año, es el cambio de ubicación de la oficina, al negociar el arrendamiento de una bodega cercana a la aduana, en donde las actividades se centran más al giro del negocio.

Sr. Edwin Jouve PRESIDENTE

Sr. Luis Felipe Guzmán GERENTE GENERAL