

Quito, DM 8 de Junio del 2010.

Srs.

Junta General de Accionistas.

Presente.-

Por medio de la presente pongo a su consideración el informe de gerencia de la empresa AGROPECUARIA Y COMERCIAL HARVESTCOMM S.A correspondiente al año 2009:

La empresa Harvestcomm en el año 2009 continuó con sus charlas técnicas en campo en el área de uso y manejo seguro de productos fitosanitarios. En el presente año su realizó una selección de nuestros clientes ya que la recuperación de cartera se dificultó, en especial en almacenes del sector de Pedro Vicente Maldonado.

Seleccionamos a nuestros proveedores en función del margen de rentabilidad y de ayuda técnica en campo así como también en la calidad de sus productos, ya que uno de los problemas más fuertes que se tuvo es la compra de glifosato a precios altos y por efecto de mercado a nivel interno y externo, el precio en dicho producto tendió a la baja, lo que ocasionó pérdida de rentabilidad, ya que los costos de movilidad y mercadeo y por otra parte recuperación de cartera se incrementaron. Esto nos ocasionó que muchos clientes no cancelen sus facturas, además que el clima no ha favorecido para el correcto desarrollo de los cultivos, conllevando a no cumplir con nuestros presupuestos mensuales de ventas.

La perspectiva para el 2010 es la venta de maquinaria y la especialización de líneas de productos y segmento de cultivos como palmito, palma y sector pecuario. Además de un ajuste en los gastos administrativos y operacionales en ventas.

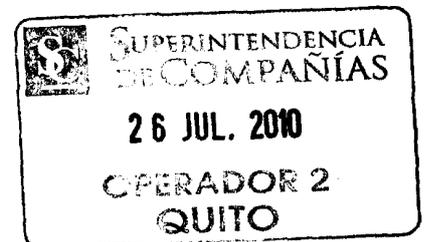
Esto es cuanto puedo informar en la parte más sustancial de la empresa a que represento AGROPECUARIA Y COMERCIAL HARVESTCOMM S.A.

Atentamente,



Ing. José Vergara O

Gerente General



AGROPECUARIA Y COMERCIAL HARVESTCOMM S.A.