

INFORME DE GERENCIA DE LA COMPAÑÍA REMESIG S.A.

Quito, 20 de abril de 2015

Señores
SOCIOS REMESIG S.A.
Presente.-

De mis consideraciones:

Yo Guillermo Rosado Jaime, en mi calidad de Gerente General y Representante General de la Compañía Remesig S.A., presente el informe de labores del año 2014.

1. En el 2014 el volumen de ventas prácticamente se mantuvo igual al año pasado, habiendo un pequeño incremento de 7% en ventas.
2. La utilidad este año subieron con respecto a la utilidad del año anterior en un 33% aproximadamente, pero esta se vio mermada por los impactos de NIFF, el mismo que se debió aplicar el año pasado y decidió aplicarse este año, por esta razón los dividendos de los socios bajaron.
3. En este año se tomó la decisión de cerrar la sucursal de la ciudad de Guayaquil, la misma que no incremento las ventas, esta fue una decisión estratégica a fin de disminuir los gastos.
4. En mayo de 2014 la Gerencia se vio obligada a cambiar de contador general debido a que el tiempo que dedicaba esta persona a la empresa no cubría su trabajo, en reemplazo se encuentra la Señora Susana Claudio, la misma que está laborando hasta la presente, contando con mi total confianza.
5. La empresa debe entrar en este año 2015 en el proceso de facturación electrónica, para lo cual ha realizado una contratación por diez mil dólares. La Gerencia acordó que este monto será cancelado a la entrega satisfactoria de este software.
6. A continuación detallo los principales Índices Financieros donde se demuestra la liquidez, nivel de endeudamiento, actividad y rentabilidad de la empresa:

REMESIG S.A. INDICADORES FINANCIEROS AÑO 2014

INDICE DE LIQUIDEZ

Razón Corriente	$\frac{\text{Activo Circulante}}{\text{Pasivos Circulantes}} = \frac{289,055.72}{278,679.80} \quad 1.03$	Capacidad de pago a corto plazo
Prueba Ácida	$\text{Activos Circulantes} - \text{Inventarios} = 158,047.28 \quad 0.56$	Solvencia Inmediata para pagar



Pasivos Circulantes 278,679.80

INDICE DE ENDEUDAMIENTO

Nivel de Endeudamiento $\frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Activo Total}} = \frac{283,654.54}{353,833.6} 0.80$ Financiamiento de activos por acreedores

INDICES DE ACTIVIDAD

Rotación de Inventarios $\frac{\text{Costo de Ventas}}{\text{Inventario}} = \frac{223,156.14}{131,008.44} 1.70$ Veces que ha rotado el inventario

Período promedio de Cobro $\frac{\text{Cuentas por Cobrar}}{\text{Ventas Anuales}/360} = \frac{101,286.76}{1,245.88} 81.30$ Promedio de días en que las cuentas por cobrar están pendientes de cobro

INDICES DE RENTABILIDAD

Margen Neto en Ventas $\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Ventas}} = \frac{33,236.13}{448,519.93} 0.08$ Por cada \$1.00 vendido genero \$0.17 de utilidad neta

Rentabilidad del Patrimonio $\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Patrimonio}} = \frac{33,236.13}{70278.97} 0.47$ Por cada \$1.00 inversión genero \$26.03 de utilidad neta

La Gerencia ha contado con la colaboración y confianza de los socios para desempeñar mi gestión, por este gesto de confianza agradezco la gentileza de todos sus colaboradores donde nos veremos beneficiados todos quienes conformamos Remesig S.A.



Guillermo Rosado
Gerente General
REMESIG S.A.