

INFORME DE GERENCIA DE LA COMPAÑÍA REMESIG S.A.

Quito, 31 de marzo de 2011

Señores
ACIONISTAS REMESIG S.A.
Presente.-

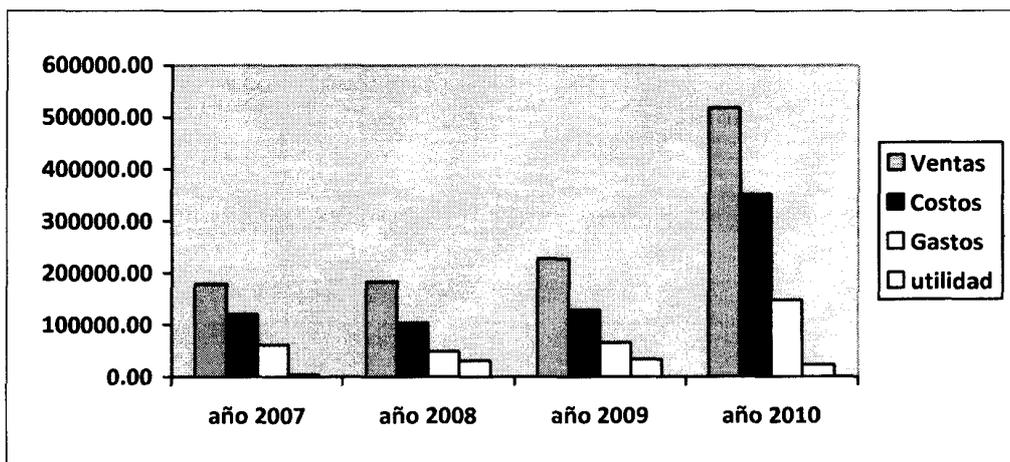
De mis consideraciones:

En mi calidad de Gerente General y Representante Legal de la Compañía Remesig S.A., presento el informe de labores del año 2010.

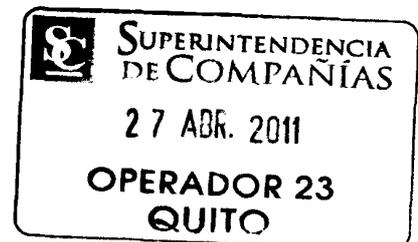
Como principal objetivo trazado y cumplido este año la empresa ha fortalecido su departamento de ventas dándole todos los recursos y apoyo a su gestión para incrementar los ingresos y hacer crecer nuestra cartera de clientes como lo describo en los principales logros alcanzados este año en mi gestión.

1. La ventas de la empresa se han incrementado en este año en un 43.96% en relación al año anterior que tuvo un crecimiento del 8%, esto avizora que la empresa esta en constante crecimiento y luchando para mantenerse en el mercado frente a sus principales competidores tanto internacionales como locales, ofreciendo productos de calidad con precios asequibles para nuestros clientes.
2. Se adquirió otro vehículo para el área de ventas, para fortalecer la visita a nuestros clientes directos (clínicas, hospitales, consultorios, médicos etc.), nuestro principal objetivo fue el dar una herramienta necesaria e indispensable a esta área y que se evidencia en los resultados obtenidos este año.
3. A continuación detallo un resumen de los movimientos que ha tenido la empresa en sus resultados desde el inicio de sus operaciones hasta el año que estamos cerrando.

RESULTADOS ANUALES 1



[Handwritten signature]



4. Detallo a continuación los principales índices financieros de la empresa, como se evidencia la empresa esta en un estatus estable tanto en sus activos, pasivos y patrimonio para hacer frente a cualquier eventualidad a la misma.

REMESIG S.A.
INDICADORES FINANCIEROS
AÑO 2010

INDICE DE LIQUIDEZ

Razón Corriente	$\frac{\text{Activo Circulante}}{\text{Pasivos Circulantes}} = \frac{356,257.30}{354,924.32}$	1.00	Capacidad de pago a corto plazo
Prueba Acida	$\frac{\text{Activos Circulantes - Inventarios}}{\text{Pasivos Circulantes}} = \frac{264,787.26}{354,924.32}$	0.75	Solvencia Inmediata para pagar

INDICE DE ENDEUDAMIENTO

Nivel de Endeudamiento	$\frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Activo Total}} = \frac{356,183.02}{397,868.94}$	0.90	Financiamiento de activos por acreedores
------------------------	---	------	--

INDICES DE ACTIVIDAD

Rotación de Inventarios	$\frac{\text{Costo de Ventas}}{\text{Inventario}} = \frac{351,979.50}{91,470.04}$	3.85	Veces que ha rotado el inventario
Periodo promedio de Cobro	$\frac{\text{Cuentas por Cobrar}}{\text{Ventas Anuales/360}} = \frac{181,472.42}{1,439.49}$	126.07	Promedio de días en que las cuentas por cobrar están pendientes de cobro

INDICES DE RENTABILIDAD

Margen Neto en Ventas	$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Ventas}} = \frac{22,814.46}{518,215.33}$	0.04	Por cada \$1.00 vendido genero \$0.04 de utilidad neta
Rentabilidad del Patrimonio	$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Patrimonio}} = \frac{22,814.46}{18,871.46}$	1.21	Por cada \$1.00 inversión genero \$1.21 de utilidad neta

Esperamos seguir contando con la colaboración y la confianza de los accionistas en este nuevo año en las iniciativas y nuevas visiones que se pretende implementar y los proyectos de expansión que se tiene planificado para el crecimiento de la empresa donde nos veremos beneficiados todos quienes conformamos Remesig S.A.

Atentamente,


Ing. Guillermo Rosado
Gerente General

