

INFORME DE GERENCIA

Ibarra, 17 de agosto del 2008

Señores
Accionistas Aeroauto Cia. Ltda.
Ciudad.-

El año 2007 es el primer completo periodo de la compañía en la cual se posesiona nuestra marca, nueva en el mercado. La proyección de ventas establecida por el departamento comercial no se alcanzo por lo cual no llegamos al punto de equilibrio requerido. Esto se debe a que el mercado con el ambiente político y financiero existente, nos cerró las puertas a créditos de gran cantidad de clientes interesados en nuestros vehículos por la informalidad que estos clientes manejan.

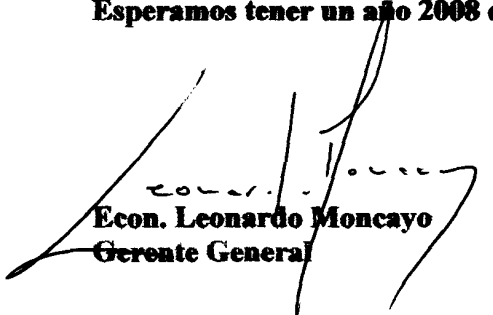
Este es el segundo año consecutivo que se tiene perdida sin embargo es importante recalcar que en el año 2006 fue el año en que Aeroauto nació y fue solo el último trimestre del año que estuvimos en operación.

Cabe señalar que contablemente se obtuvo un pequeña utilidad tributaria pero que sumado a los gastos operativos reales no tributarios la empresa obtuvo una perdida que perdidas fueron generadas porque tanto el gasto fijo como el variable no fueron cubiertos con las utilidades esperadas de ventas presupuestadas por lo que los socios tuvieron que hacer un aporte adicional para disponer del flujo de caja necesario.

Esperamos, con un objetivo esencial, tomar medidas en las cuales se justificaran todos los gastos con documentos aprobados por el Servicio de Renta Internas del Ecuador.

Además esperamos mantenernos en el 2008 con un crecimiento constante para lograr rebasar nuestro punto de equilibrio con el aumento de nuestro portafolio de vehículos como son carros, furgonetas, camionetas y camiones de distintas marcas. Además presionaremos a nuestros proveedores de vehículos que obtengan nuevos convenios financieros que nos faciliten la venta de sus productos.

Esperamos tener un año 2008 de equilibrio y constante crecimiento.



Econ. Leonardo Moncayo
Gerente General