

## INFORME DE GERENCIA AÑO 2019

Dando cumplimiento a los estatutos de la sociedad y de conformidad con las normas legales vigentes, presento a la Asamblea General de ACCIONISTAS / Junta de socios el Informe de mi gestión correspondiente al año 2019, donde se describen los hechos y actividades más relevantes dentro de la Compañía.

La situación económica y política que vive el Ecuador, no brinda la seguridad y confianza para que las Empresas extranjeras realicen inversiones en nuestro País, el Gobierno sigue en su afán por endeudarse en lugar de recortar la estructura pública, existen muchas denuncias de corrupción y de actos ilícitos, que al parecer se ha convertido en algo normal en nuestra sociedad, sin que las autoridades de Gobierno, Congreso Nacional y función judicial tomen acción; las leyes existen pero no hay una autoridad competente que las haga cumplir y que endurezca las penas en lugar de ser benevolentes con los que comenten delitos. Mientras las autoridades de Gobierno tengan influencia sobre la función judicial, y esta última no tome en serio el rol que le corresponde, y permita que funcionarios públicos sigan cambiándose de puesto entre entidades públicas tratando de evadir las diferentes denuncias, y no se les incaute sus bienes mal habidos cuando ocupan puestos públicos, seguiremos igual y quizás peor; y tendremos que soportar a ineptos y corruptos con sueldos por encima del Presidente, que solo piensan en lucrar del trabajo de las Empresas y personas que desean seguir adelante.

### ANALISIS DEL ESTADO FINANCIERO

Los ingresos totales para este año 2019 fueron de USD 276.254,10 y representan un 42.2% menor a los ingresos del año anterior 2018, esto se debe a la separación del personal de ventas involucrado directamente en la línea principal de promoción en la Compañía, por otra parte algunos proyectos no se pudieron facturar a finalizar este año y quedaron pendientes para el año 2020.

En cuanto a los activos, se vendió un vehículo Chevrolet Sail que lo utilizaba el departamento de ventas, el producto de esta venta fue para cubrir los gastos de liquidación del personal del departamento de Ventas por acuerdo entre las partes ante el Ministerio de Relaciones Laborales.

### ANALISIS DEL AREA COMERCIAL

A inicios del primer trimestre se continúa promocionando la línea de productos SINETAMER, ELSPEC, DAN THERM, BERNARD CONTROLS, GPE, PARTEX; siendo Sinetamer la línea principal de productos en la Empresa. Existe la posibilidad de incrementar una nueva línea de negocios con la Empresa ADVANTECH, la cual es fabricante de Equipos para la industria 4.0 (iot), cuyo potencial de negocios nos permitirá potenciar la Empresa en una nueva área, donde la mayoría de industria estarán a la vanguardia de los cambios tecnológicos que se implementarán a corto plazo, en miras de potenciar esta área de negocios, se asiste a un curso de entrenamiento en el mes de mayo en la ciudad de Bogotá a fin de conocer los productos Advantech.

Se realiza gestión para conseguir la distribución de Rectificadores de la marca Tecibat y baterías FIAMM de Italia. Se consiguió cerrar un negocio con OCP para el suministro de baterías marca

FIAMM, esto permitirá participar en otro segmento de mercado complementario a la línea de productos de Energía.

Se realizó una gestión efectiva para introducir los productos ELSPEC hacia EPPETROECUADOR, y realizar la instalación de 5 Equalizer.

La Empresa Dantherm informa que se ha dividido y existe una incertidumbre de los productos.

Se realizó una gestión efectiva para vender los productos BERNARD CONTROLS y VALVITALIA hacia EPPETROECUADOR y estuvimos trabajando en el segmento de agua potable con la Empresa Minevol.

Se realizó una gestión efectiva para realizar la instalación de 21 sistemas Free Cooling vendidos el año 2018 y la gestión para instalar 100 Supresores a nivel nacional con la Empresa CLARO.

## **ANALISIS DEL AREA ADMINSTRATIVA Y RECUROS HUMANOS**

Al primer trimestre del año 2019, se mantiene el mismo personal del año 2018, el Señor Armando Llangarí, Sra. Cristina Villalba trabajan en el área de Ventas y el Tecnólogo Ricardo Obando brinda soporte Técnico/Comercial. En el área contable trabaja la Sra. Gabriela Cazar y en el área administrativa trabaja la Sra. María Cristina Gonzalez y el Sr. Economista Luis Gonzalo Llangarí, quién lamentablemente fallece el 04 de abril del 2019, esta lamentable perdida golpea grandemente al Gerente General debido a su afinidad y grado de confianza que mantiene con su padre, a fin de suplir el trabajo administrativo que realizaba Luis Gonzalo se solicita la colaboración para distribuir el trabajo con el área Contable, administrativa y Gerencia por un periodo de tres meses (mayo-Junio-Julio), sin embargo se ve la necesidad de contratar otra persona a fin de cubrir las actividades que realizaba Luis Gonzalo, se contrata a la Empresa Multitabajos y se selecciona una persona para el área de Secretaria General / Recepción y la Sra. María Cristina Gonzalez se traslada al área de Ventas.

Al primer trimestre del año 2019, el personal administrativo tiene discrepancias con el área de ventas y no existe una buena relación y compañerismo entre las personas, la persona a cargo de la línea de productos Sinetamer no asiste a las oficinas en más de 2 años y no muestra respeto por las personas que permanecen en oficinas, no presenta informes y la persona que brinda soporte al área de ventas tampoco tiene una buena relación con el personal que trabaja en oficinas; se conversa con las personas a fin de llevar una buena convivencia y se busca una Empresa que pueda trabajar en las relaciones interpersonales, no se concretó ninguna actividad en este sentido debido a la pérdida de un funcionario en la Empresa.

A inicios del mes de Junio del año 2019, se recibe una factura a nombre de la Empresa Geinsotec al correo [info@equipoil.com](mailto:info@equipoil.com) correspondiente a servicios que la Empresa EQUIPOIL S.A no realizó, se averigua la fuente de la misma y se “DESCUBRE” que la factura es para el socio Armando Gonzalo Llangarí, quien estaba realizando trabajos por su cuenta a escondidas y a nombre de otra Empresa que la había creado desde el año 2017, este descubrimiento permitió darnos cuenta de la inasistencia de esta persona hacia las oficinas, permitió darnos cuenta de los gastos de viáticos fuera de lo presupuestado, permitió darnos cuenta de los gastos de movilización adicionales, permitió darnos cuenta de las contrataciones que realizaba por instalación de Supresores a título personal y que luego Equipoil pagaba, permitió darnos cuenta que la Empresa EQUIPOIL realizaba el financiamiento al Sr. Jaime Guillén (otro socio en la

Empresa Geinsotec) de las ventas que los funcionarios Cristina Villalba y Armando Llangari realizaban por los equipos Sinetamer, con financiamiento a más de 3 meses, sin que las personas de Ventas hicieran gestión para cobrar a tiempo, y sin ninguna consideración para la Empresa EQUIPOIL que tenía que cubrir a tiempo con el proveedor extranjero.

Debido a estos antecedentes, se solicita una reunión al socio de Equipoil (Armando Llangari) a fin de solicitar que continúe sus labores en forma independiente con su otra Empresa sin lucrar de los recursos de Equipoil, se llega a un acuerdo para la desvinculación de la Empresa EQUIPOIL, la cesión de acciones y liquidación de sus haberes ante el Ministerio de trabajo incluido utilidades de años anteriores, comisiones, sueldos pendientes hasta el mes de Junio, adicional se propone un acuerdo para trabajo mutuo desde el mes de Julio a fin de continuar la promoción de los productos en la marca Sinetamer, sin embargo no existe respuesta, y a poco tiempo la Empresa Energy Control System (Sinetamer) indica su decisión de dividir el Territorio Ecuatoriano en dos distribuidores para atender las dos regiones, Costa para Geinsotec y Sierra para Equipoil.

A partir del mes de Agosto se inicia la labor de ventas en la región Sierra en aquellos clientes que EQUIPOIL vendía, sin embargo no existe respeto por la región asignada de parte del otro distribuidor, y continua vendiendo en una región que no le corresponde, pese a los reclamos realizados a fábrica, no existe reacción y respuesta del Fabricante Sinetamer, y el funcionario representante de fábrica Sr. Neftali Zapata que visita el Ecuador tiene afinidad por el otro distribuidor, lo cual es notorio y nos incomoda el trabajo con esta persona.

El escenario para trabajar con la Empresa Energy Control Systems (Sinetamer) no es favorable y se inicia la búsqueda de un fabricante de Supresores de Transientes de sobrevoltaje.

Ha sido un año 2019 muy complicado, y pese a todas las dificultades que se han tenido en este año, se ha cumplido todas las obligaciones patronales y legales a tiempo, se han realizado todas las gestiones en el ámbito de Salud y seguridad ocupacional exigido por las Empresas privadas y Ministerio de relaciones laborales.

Atentamente  
**RENE EDUARDO  
LLANGARI  
BARRIONUEVO**

Digitally signed by RENE EDUARDO LLANGARI  
BARRIONUEVO  
DN: c=EC, o=SECURITY DATA S.A., ou=ENTIDAD  
DE CERTIFICACION DE INFORMACION,  
serialNumber=170320122059, cn=RENE  
EDUARDO LLANGARI BARRIONUEVO  
Date: 2020.06.08 00:56:02 -05'00'

Ing. Eduardo Llangari  
Representante legal