



INGENIERIA ELECTRICA / CONTROL INDUSTRIAL / COMUNICACIONES

EQUIPOIL INGENIERIA, COMERCIO Y REPRESENTACIONES S.A
Daniel Hidalgo 133 (OE1-30) y Av. 10 de Agosto
Edificio Maldonado Donoso, Of. 304
Phone/Fax: (+593-2-) 250-7007
Celular: (+593-9-) 586-7908
E-mail: info@equipoil.com
www.equipoil.com
Quito - Ecuador

Quito, 28 de Abril del 2010

Señores Accionistas

De mi consideración:

A continuación Usted se servirá conocer un informe detallado de labores cumplidas por la Administración de la Compañía durante el Ejercicio Económico 2009.

Uno de los principales objetivos propuestos para el 2009 por parte de esta Administración fue el buscar líneas de productos que se complemente a la línea de Supresores Sinetamer, nuestras aspiraciones se lograron en parte puesto que logramos contactos y establecer relaciones comerciales con Whirlpower fabricante de herramientas e instrumentos de medición Kyoritsu, no fue posible conseguir un acuerdo de representación por el volumen de ventas de inventario exigido por los fabricantes.

En el año 2009, pese al constante entrenamiento que tuvieron los Ingenieros de ventas, los frutos no fueron satisfactorios, puesto que las ventas de los Supresores Sinetamer alcanzaron apenas el 25% de la cuota total asignada por fábrica para el año 2009.

El constante esfuerzo por parte de la administración por incrementar las ventas, permitieron que se ejecute un proyecto de instalaciones eléctricas en el Servicio de Rentas Internas, que permitió cubrir en parte nuestros costos fijos anuales que son muy altos. Hemos contratado el servicio para incluir la Compañía en páginas amarillas y tenemos nuestra página web.

El reiterado afán por incrementar las ventas nos a obligado a participar en varias licitaciones de productos que no son afines a línea del negocio de la Empresa, si bien es cierto no se ganaron licitaciones en este tema, el resultado fue en parte positivo puesto que se adquirió la representación de una línea de medidores de Flujo para el sector industrial.

Por lo expuesto, a más de mantener los costos operativos, tenemos que estar en una búsqueda constante de nuevas oportunidades, tratando de diversificarnos para realizar ventas y servicios que requieran avance tecnológico, en campos que por su especialidad y técnica no se tenga mucha competencia, que no es tarea fácil porque hemos visto reducirse nuestros márgenes de utilidad.

La utilidad del ejercicio al 31 de diciembre del 2009, arroja un saldo positivo de 1050.54 (un mil cincuenta con 54/100 dólares) fruto de la última factura por servicios a la Refinería Amazonas, adicional se cumplió con todas las obligaciones ~~fiscales~~ en el periodo 2009.

Atentamente,
EQUIPOIL S.A


Ing. Eduardo Llangari
GERENTE GENERAL

