



Quito, marzo 10 del 2009

**INFORME DEL GERENTE GENERAL DE  
MAXDRIVE SA POR EL EJERCICIO  
ECONOMICO DEL AÑO 2008**

Señores Socios:

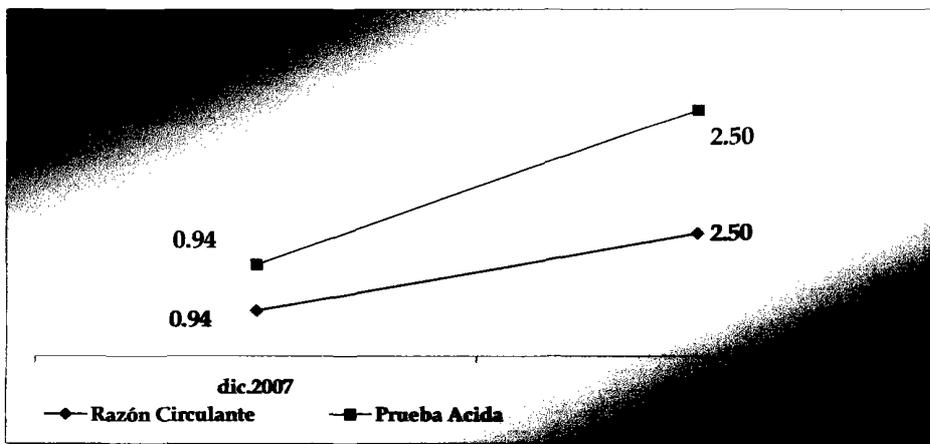
De acuerdo a disposiciones legales y conforme a los Estatutos, presento a consideración de ustedes, el Informe relativo a las actividades de Maxdrive S.A. en el año 2008.

- Debido a una particular coyuntura determinada por una notable inversión pública y la eliminación de aranceles a los tractocamiones, nuestros objetivos fueron ampliamente superados, logrando una facturación de cerca de 240 vehículos a diciembre de 2008. Además nos instalamos en nuestras nuevas instalaciones, las cuales fueron inauguradas con la presencia de los principales ejecutivos de Daimler Trucks México. El taller de servicios está equipado y el área de postventa se ha fortalecido notablemente. Las evaluaciones realizadas por Daimler han sido satisfactorias. Igualmente en la sucursal de Guayaquil se ha equipado el taller y se ha mejorado la gestión general.
- La gestión administrativa se ha enfocado en optimizar los recursos humanos de la empresa para lo cual se han implementando las herramientas necesarias para mejorar el trabajo en todas las áreas, con una filosofía de mejora continua. Hemos cumplido con todos los requerimientos legales, tributarios y sociales, así como con las normas que regulan la propiedad intelectual.
- Los Estados Financieros, a ustedes entregados, presentan los siguientes datos relevantes:
  1. El activo total es de USD 9'709.117. El incremento notable respecto del año 2007 es debido al importante trabajo comercial desarrollado.
  2. El activo corriente es de 8'481.747, siendo el activo realizable de USD 5'620.303, lo cual significa el 66.26% de participación.
  3. El activo fijo es de USD 137640.
  4. El patrimonio es de USD 796.611.
  5. Los ingresos por ventas de vehículos ascendieron a USD 20'731.657.
  6. Los ingresos por ventas de repuestos fueron de USD 273.860.
  7. Las ventas por servicios en el taller fueron de USD 48.929
  8. La utilidad del ejercicio es de USD 519.064
  9. Los indicadores económicos nos dan una visión de una empresa con cifras financieras saludables y con una tendencia importante de crecimiento. A continuación se presentan los principales indicadores con los datos comparativos del año 2007.



INDICADORES DE LIQUIDEZ Y SOLVENCIA

RUBRO	dic.2007	dic.2008
<b>LIQUIDEZ:</b>		
<b>Cobertura de Obligaciones Inmediatas:</b>		
Capital de Trabajo (Activo Corriente-Pasivo Corriente)	(157,472.82)	5,090,351.00
Razón Circulante (Activo Corriente/Pasivo Corriente)	0.936	2.501
Prueba Acida (Activo Corriente - Inventarios)/(Pasivo Corriente)	0.936	2.501
Índice de Tesorería (Caja y Bancos + Inversiones Temporales)/(Pasivo Corriente)	0.191	0.148
<b>Financiamiento No Bancario:</b>		
Período Promedio de Cobro (Cuentas por Cobrar Clientes)/( Ventas Netas) * 360	36.13	17.66
Período Promedio de Pago ((Cuentas por Pagar Proveedores)/(Costo de Ventas))*360	29.13	17.40
<b>SOLVENCIA:</b>		
Total de Activo / Patrimonio	6.96	12.19
Total de Pasivo / Patrimonio	5.96	11.19



④

156534

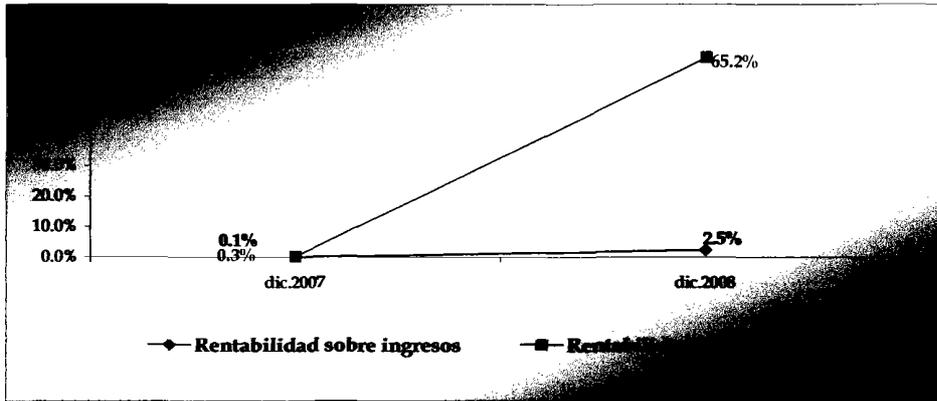


INFORME DEL GERENTE GENERAL.  
EJERCICIO ECONÓMICO 2008

INDICADORES DE RENTABILIDAD Y EFICIENCIA

RUBRO	dic.2007	dic.2008
<b>RENTABILIDAD:</b>		
Sobre Ingresos (1) (Utilidad Neta)/(Ingresos)	0.1%	2.5%
Rotación de Activos (2) (Ingresos Operativos + Ingresos No Operativos)/(Total Activos)	0.45	2.17
Apalancamiento (3) (Total Activos) / (Patrimonio)	6.96	12.19
Sobre Patrimonio (1)*(2)*(3) (Utilidad Neta)/(Patrimonio)	0.3%	65.2%

<b>EFICIENCIA:</b>		
Ingresos sobre Activos (Ingresos Operativos + Ingresos No Operativos)/(Total de Ingresos sobre Capital de Trabajo)	0.45	2.17
Ingresos sobre Capital de Trabajo (Ingresos Operativos + Ingresos No Operativos)/(Fondo de Maniobra)	-9.89	4.14



Ⓢ

156534



INFORME DEL GERENTE GENERAL.  
EJERCICIO ECONÓMICO 2008

INDICADORES DE SALUD FINANCIERA

RUBRO	dic. 2007	dic. 2007
Z1: ((Utilidad antes de Impuestos + Intereses Pagados)/(Total de Activos)) * 3,3	0.001	0.176
Z2: (Ingresos Operativos + Ingresos No Operativos/Total de Activos) * 1	0.452	2.169
Z3: (Valor de Mercado de Capital/Total de Pasivos) * 0,6	0.101	0.089
Z4: ((Reservas Líquidas + Utilidades Retenidas)/(Total de Activo)) * 1,4	0.000	0.000
Z5: (Capital de Trabajo)/(Total de Activo) * 1,2	-0.055	0.629
Indice de Salud Financiera	0.499	3.063

RIESGO DE QUIEBRA

Alto

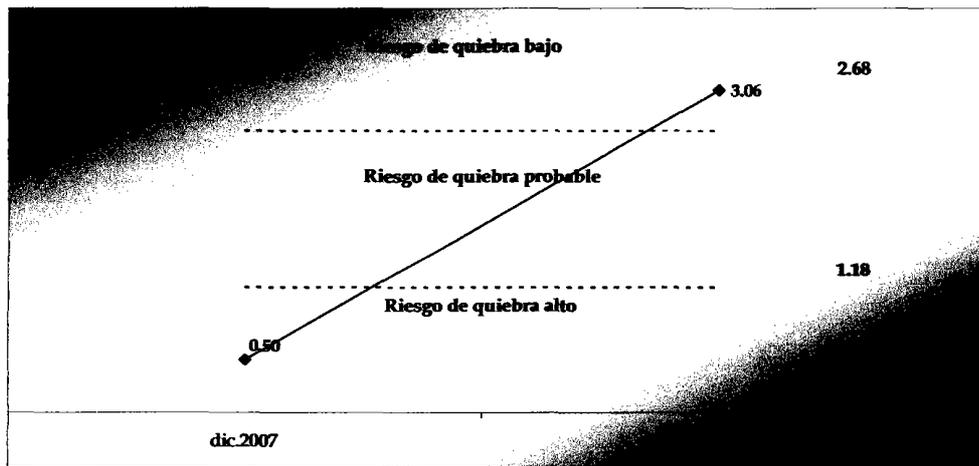
Bajo

VALOR ECONOMICO AGREGADO:	Alto	Bajo
VEA 1: ((Utilidad Neta/Patrimonio) - (Costo de Oportunidad)) * Patrimonio	1,505	519,064
Valor de Mercado del Capital (VEA1 + Patrimonio)	496,701	1,315,675

FONDO DE MANIOBRA

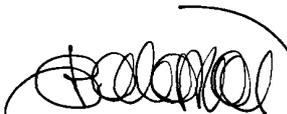
-157

5,090



Estos resultados son fruto de la acción conjunta de todo el personal que labora en la empresa, por lo que expreso mi agradecimiento a los señores socios, empleados y colaboradores por la confianza depositada en mi gestión y por el constante apoyo recibido.

Atentamente,

  
Ing. Juan Galarza  
GERENTE GENERAL