

INFORME DE GERENTE S.J. JERSEY ECUATORIANO C.A.

EJERCICIO ECONOMICO 2007

Pongo a consideración de los señores accionistas, el informe correspondiente al ejercicio económico del 2007, con lo cual doy cumplimiento al artículo undécimo de los estatutos de la compañía.

Los puntos más importantes son:

1. CARTERA

Al 31 de Diciembre del 2007 la cartera arroja un saldo en Cuentas por Cobrar de U.S.D.3.445.180.37, en el año 2006 representaba U.S.D.2.623.616.07 esto equivale a un incremento de 31.31% en relación a la cartera del año anterior

En el año 2007 la cartera equivale a 3.16 meses de venta.

El incremento se debe básicamente al incremento en Ventas de Mercado Nacional y a los plazos que exigen los clientes.

El porcentaje de provisión para cuentas incobrables al cierre del periodo económico se dejó en (11.531.92).

2. INVENTARIOS

Los inventarios se han valorado con el sistema de Promedio Ponderado.

3. ACTIVOS FIJOS

a) Se han incorporado a nuestros activos fijos en el área de Tejeduría dos máquinas circulares Mayer, una máquina MCS para el área de Tintorería; en el área de Hilatura una Hila Bobunadora y una Hila Rieter. Esto no has permitido ser más flexibles en nuestra producción..

4. PASIVO EN MONEDA EXTRANJERA

a) La deuda en moneda extranjera se debe a la importación de materia prima algodón, polyester, colorantes y compra de activos fijos con financiamiento directo del Proveedor.

5. PASIVO OBLIGACIONES BANCARIAS

a) Todo lo relacionado a deudas con el Produbanco a corto plazo.

6. PASIVO A LARGO PLAZO

a) En el Pasivo a Largo Plazo tenemos la Jubilación Patronal que es actualizado anualmente con el calculo actuarial y deudas por préstamos de personas naturales y la porción correspondiente a obligaciones bancarias al Banco del Pacífico y Produbanco..

7. PATRIMONIO

- a) *El Capital Social de la compañía representa U.S.D. 4.363.000, 00*
- b) *El Balance en su cuenta Utilidades o Pérdidas del Ejercicio, arroja una Utilidad Neta de U.S.D.962.078.06, después de amortizar pérdidas por U.S.D.78.099.23 y deducir el 10% de Reserva Legal.*

8. PRECIOS DE VENTA

- a) *En relación a los precios de venta de hilo y tela en el mes de Mayo nos vimos obligados a aumentar los precios por el encarecimiento del costo de materia prima; en el Hilo de Algodón se incrementó 0.05 centavos de dólar; en el Poliéster 100% 0.21 centavos de dólar; en Polyalgodón 0.15 centavos de dólar; en telas de algodón y polyalgodón 0.15 centavos de dólar y en polyester 100% 0.22 centavos de dólar; el otro incremento se lo realizó el 01 de Agosto del 2007, se subió en todos los hilos 0.10 centavos de dólar y en las telas 0.20 centavos de dólar, por efecto de materia prima más cara..*

9. POLITICA DE SALARIOS

- a) *A partir del mes de Enero del 2007 los sueldos se incrementaron alrededor del 3.5%. En cuanto a la área de Ventas se mantiene un esquema de pago de comisiones por cumplimiento de presupuesto.*
- b) *Se mantiene un sistema de bonos de gestión por cumplimientos de objetivos..*

DATOS SIGNIFICATIVOS

Los puntos más relevantes han sido mencionados anteriormente, a continuación pongo a consideración un análisis de datos más significativos:

- a) *La suma del balance en el año 2007 fue de U.S.D 10.443.618.05 y en el 2006 fue de U.S.D.9.003.775.37 lo cual representa un incremento del 15.99%. Esto se debe a la compra de Activos Fijos ; incremento de Cuentas por Cobrar por la variación positiva en Ventas..*
- b) *El Pasivo en el año 2007 fue de U.S.D.5.020.855.75 y en el año 2006 fue de U.S.D.4.368.440.14, lo que representa un aumento del 14.93% por efecto mayor endeudamiento a Proveedores del Exterior por compra de Materia Prima y Maquinaria.*
- c) *El Capital y Reservas en el año 2007 fue de U.S.D.5.422.762.30 y en el año 2006 fue de U.S.D.4.635.335.23, lo que representó un incremento del 16.99% por efecto de variación de la Utilidad del Ejercicio, la amortización de la Pérdida del año anterior y la Reserva Legal..*
- d) *Las Ventas en el año 2007 fue de U.S.D.13.050.502,00; en el año 2006 alcanzó la suma de U.S.D 10.363.563.00; que dio como efecto un incremento del 25.93% que se debió a la recuperación del mercado nacional..*
- e) *El Costo de Ventas en el año 2007 fue de U.S.D.9.047.303,00; en el año 2006 alcanzó la suma de U.S.D.7.850.945.14 un aumento del 15,24% , que tiene relación con un incremento en función de consumo de materia prima a un costo mayor; producción más alta relacionado con el incremento de ventas..*

- f) *En el año 2007 se refleja una Utilidad del Ejercicio de U.S.D.962.465.31; en el año 2006 una Utilidad de U.S.D.360.078.06; fue amortizada la pérdida de años anteriores en U.S.D.78.099.23; en la Utilidad se generó un incremento del 167.29% que va relacionado con el aumento de las Ventas y el control del costos de producción y de gastos....*
- g) *La Contabilidad en el año 2007 se lo realizo a través del sistema computarizado CG y con ayuda del software TIM en la parte productiva y de ventas.*
- h) *Todas las obligaciones tributarias están al día con el Servicio de Rentas Internas.*
- i) *En el transcurso del año de procedió a la recertificación del Sistema de Gestión de Calidad Iso 9001-2000, Sistema de Gestión Medio Ambiental Iso 14000 certificado aprobado por BVQi el 06 de Noviembre del 2007.*

Todas las políticas internas han sido aprobadas por todos los Accionistas, a quienes agradezco por la confianza depositada, a los grupos de apoyo en la parte administrativa y productiva que han permitido que mi labor sea realizada de la mejor manera.

Atentamente,



Dr. Gilberto Valderrábano
Gerente General

Quito, 24 de Marzo del 2008