

Quito, Marzo 10 del 2011

INFORME DE GERENCIA

Señores Accionistas:

En mi calidad de Gerente General de Editorial Océano Ecuatoriana (Ediocéano) S.A., y en cumplimiento a lo dispuesto por la Ley de Compañías, pongo en conocimiento de ustedes el informe correspondiente al ejercicio económico del año 2010.

ASPECTOS GENERALES

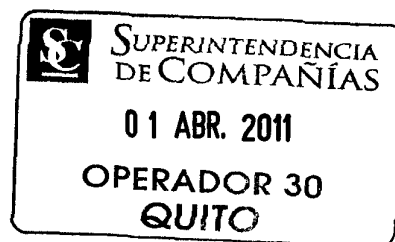
ENTORNO ECONOMICO SOCIAL

Ecuador durante el año 2010 sigue atravesando cambios económicos, productivos, laborales y tributarios originados en los cambios a las leyes existentes, incrementos salariales en porcentajes mayores a la inflación, modificación a la Ley de Régimen Tributario Interno y su Reglamento, entre otros.

En materia tributaria los principales cambios vigentes para el 2010 es la creación de un impuesto mínimo del impuesto a la renta que es independiente de la generación de una utilidad o de una pérdida, creación de incentivos fiscales principalmente para empresas nuevas pero no para las existentes, incremento del impuesto a los dividendos que grava a las rentas de las personas naturales.

En cuanto a la inflación, según los reportes oficiales disminuyó del 4.31 % al 3.33 % en relación con el año 2009, pero el incremento del sueldo básico fue del 10 % al pasar de los Usd. 240 a Usd. 264, cifra que impacta de manera importante en los costos y gastos de la empresa.

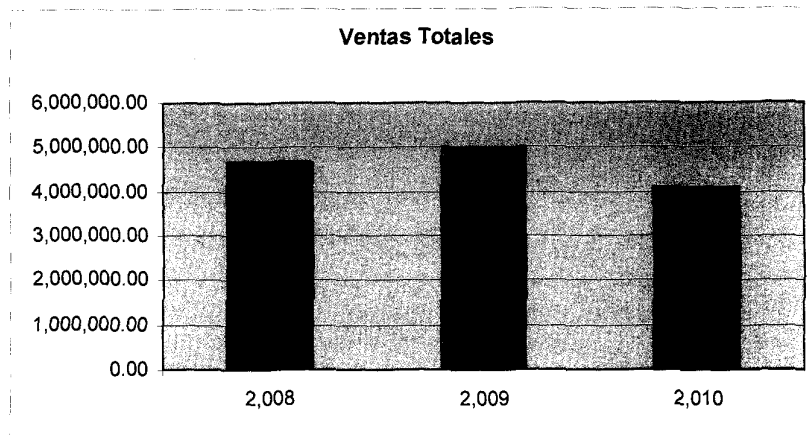
De todo lo expuesto puedo decir que la situación económica del país no mejora lo cual se ha visto reflejado en la operación de nuestra Compañía por el año 2010, las ventas de libros no suben, al contrario han bajado y no se tiene una proyección de que las cosas mejoren a corto plazo, sin embargo es difícil mantener fijos los costos y gastos los cuales son susceptibles de la inflación a pesar de que la misma ha bajado se siguen presentando incrementos en los bienes y servicios que contratamos, y el incremento en los sueldos afecta a nuestros costos y gastos, disminuyendo de forma significativa la rentabilidad.



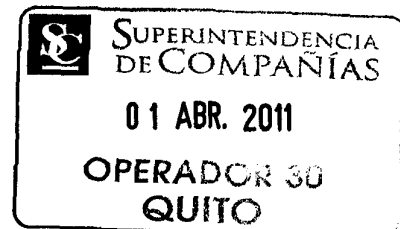
INFORMACION FINANCIERA

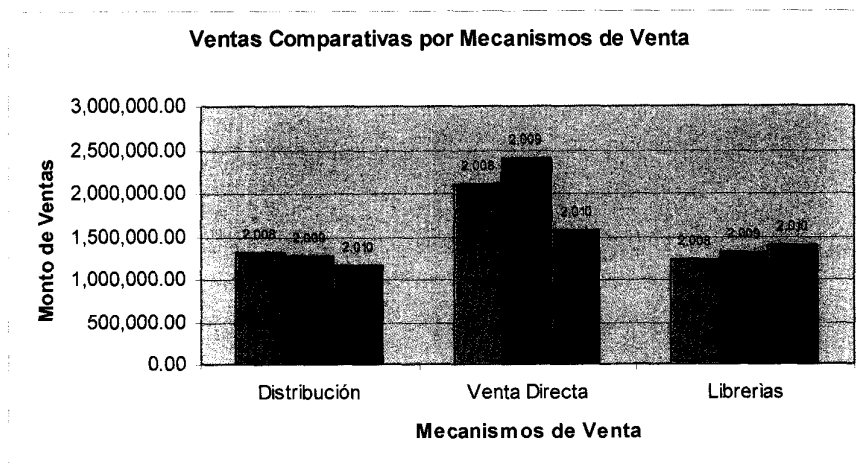
VENTAS

En términos generales las ventas disminuyeron en un 17,60 % en relación al año anterior y un 11,60 % en relación al año 2008, esta variación se visualiza en el siguiente gráfico:

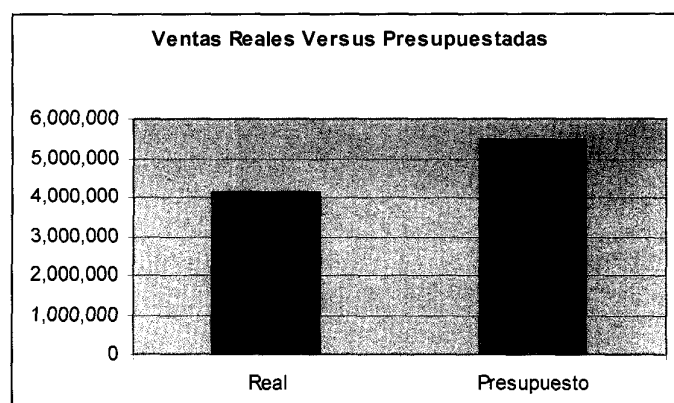


Los mecanismos de ventas utilizados en años anteriores no han cambiado, pero el comportamiento de cada uno de ellos fue diferente, la diferencia radica en los segmentos de mercado. El mecanismo de distribución es el que más se afecta cuando no existe liquidez en el mercado, reflejándose en la disminución del 9,10 % de las ventas en relación con el año 2009 y del 11,32 % en relación con el año 2008; el área de venta directa está dirigida a segmentos medios y altos con acceso a tarjetas de crédito y crédito directo, segmento que hasta el año 2009 iba en crecimiento, pero el año 2010 sufre una baja importante en la venta, es así que las ventas disminuyeron en un 35, 09% en relación con el año 2009 y un 25,88 % en relación con el año 2008, y por último el área de librerías que tiene su clientela exclusiva y para quienes los libros no son bienes suntuarios presentan un incremento del 6,24 % en las ventas tomando como referencia el año 2009 y un incremento del 12,30 % en relación con el año 2008.

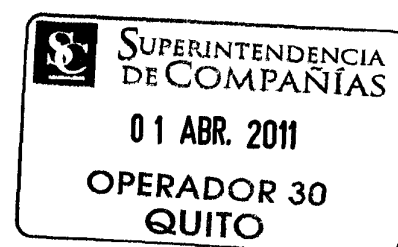


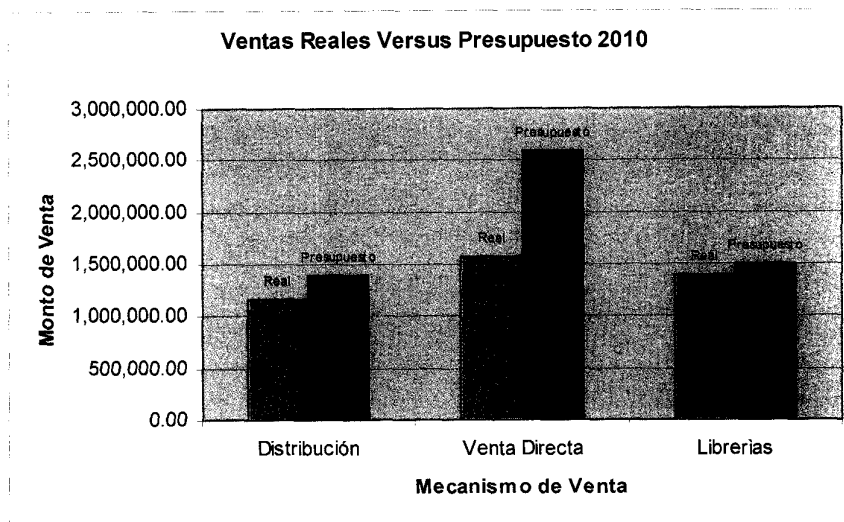


La disminución de ventas en el área de Distribución y Venta directa ha sido importante y ha incidido significativamente en el no cumplimiento de las ventas presupuestadas a pesar de existir un incremento del monto de ventas en el área de Librerías, es así que las ventas reales fueron inferiores a las presupuestadas en un 24,94 %, tal cual se lo visualiza en el cuadro siguiente:



Segregado por mecanismos de ventas la falta de cumplimiento de las ventas en relación con el presupuesto es como se detalla a continuación:

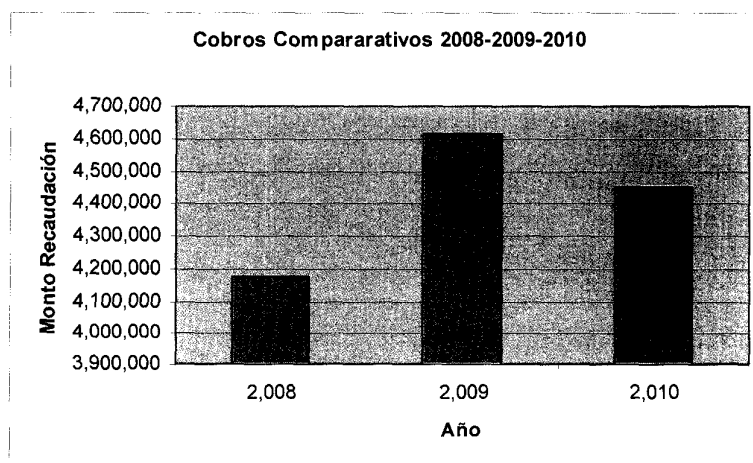


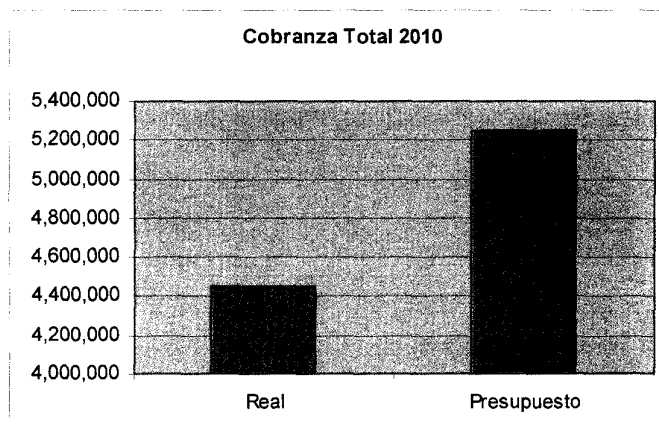


INGRESOS Y PAGOS

INGRESOS

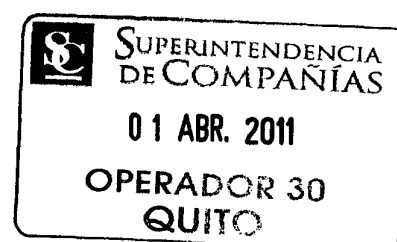
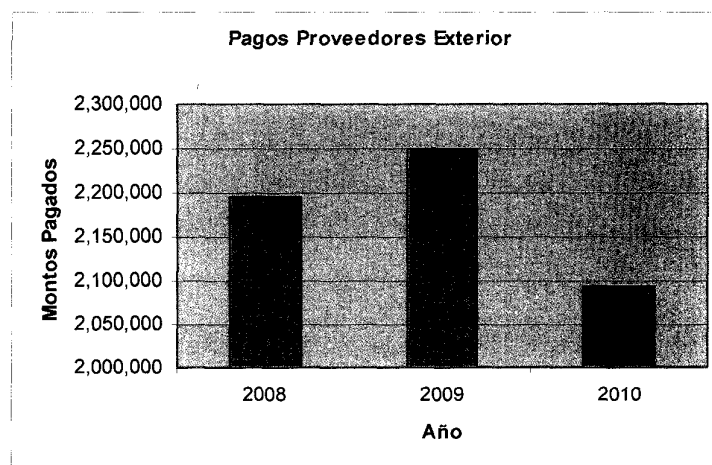
Durante el año 2010 al igual que el 2009 la gestión de cobranza tuvo que esforzarse para lograr recuperar la cartera y, evitar que se vuelva antigua o de difícil recuperación. Es un hecho que la falta de dinero en el mercado fue una constante en el año 2009 y mucho más en el 2010, afectando las cobranzas de manera significativa, es así que la recuperación de cartera del año 2010 fue inferior en un 3,5 % al 2009 y fue superior en un 6,58 % en relación con el año 2008, pero la expectativa de cobro durante el año 2010 no logró cumplirse en un 18,03 % en relación al presupuesto. Esta situación se refleja en los gráficos siguientes:





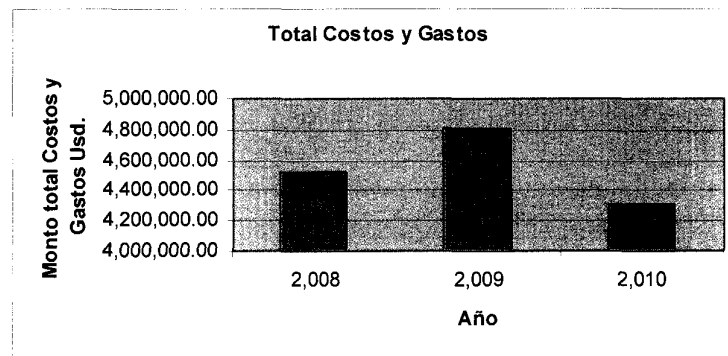
PAGOS

En relación a los pagos, si bien los cobros no cumplieron el presupuesto, a pesar de esta situación se ha logrado cubrir con los compromisos de pago a proveedores locales y del exterior. A todo eso, debemos considerar que, gracias a nuestro principal proveedor, conocedor de la situación que atraviesa el país, nos ha brindado su apoyo, permitiéndonos trabajar con tranquilidad y en ningún momento nos ha presionado por la deuda, aunque somos concientes de que las condiciones pueden modificarse en un futuro. Es importante mencionar que en el año 2010 sigue observándose una situación económica difícil, se sigue pagando el impuesto a la salida de divisas, nuestras bajas ventas y un cobro difícil ha originado que los pagos a nuestro principal proveedor del exterior en relación con el año 2009 disminuyan en un 6,95 %, y si consideramos el año 2008 bajaron en un 4,67 %.



COSTOS Y GASTOS

El año 2010 presenta un resultado negativo, principalmente porque las ventas disminuyeron; pero se sigue trabajando en políticas de control de gastos que permitan compensar el efecto de la inflación, aparentemente los costos y gastos disminuyeron, situación que se debe principalmente a que existe un tipo importante de gastos que están relacionados directamente con las ventas, al disminuir las ventas también disminuyeron los gastos relacionados con esas ventas; la estructura de costos y gastos disminuyeron en un 10,39 % en relación con el año 2009 y un 4,83 % en relación con el año 2008.



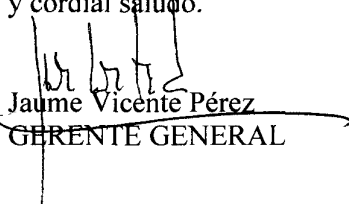
Es importante mencionar que el resultado anual obtenido fue una pérdida por un monto de Usd. 192.947,53, resultado que a pesar de ser una pérdida incluye el impuesto a la renta mínimo implementado a partir del año 2010 por un monto de Usd. 38.091,18; impuesto que independiente de si se tiene rentabilidad o no debe ser cancelado afectando significativamente en el flujo de caja y en los resultados del ejercicio.

En relación al resultado del ejercicio propongo que se absorba por los resultados de años anteriores que forman parte del patrimonio de la Compañía.

VARIOS

Como todos los años es importante destacar que con los “Derechos de Propiedad Intelectual y de Autor” no existe nada que comentar, pues nosotros no editamos, sino, tan solo comercializamos y distribuimos libros de editoriales de una trayectoria muy conocida en el ámbito internacional. Adicionalmente a que es conocida en el mercado, nuestra honorabilidad y la ética comercial que siempre hemos mantenido.

En la confianza de haber cumplido la labor encomendada y poniéndome enteramente a disposición de Ustedes, para cualquier aclaración que correspondiere, reciban un respetuoso y cordial saludo.


Jaime Vicente Pérez
GERENTE GENERAL

