INFORME DE LOS ADMINISTRADORES DE BUSINESSWISE S.A. A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS

Quito, 22 de enero de 2016

I. ENTORNO ECONOMICO

En el año 2014, las cifras macroeconómicas del país reflejaron un decrecimiento, esto con motivo de la situación económica mundial, la cual ha afectado la economía del país, producto de la disminución del precio del petróleo, principal fuente de ingresos del Presupuesto General del Estado lo que generaría un déficit presupuestario durante el 2015. Adicional a esto, la revalorización del Dólar de los Estados Unidos de América, ha tenido un impacto negativo en las exportaciones no petroleras del país. Las autoridades económicas están diseñando diferentes alternativas para enfrentar a estas situaciones, dentro de las cuales se puede señalar: reajustes al Presupuesto General del Estado de manera tal de priorizar las inversiones, disminución del gasto corriente, financiamiento del déficit fiscal a través de la emisión de bonos del Estado, obtención de financiamiento a través de organismos internacionales y gobiernos extranjeros (China), entre otros.

Adicionalmente, durante los años 2014 y 2013 ha establecido ciertas medidas con el fin de mejorar la balanza comercial, como lo son: incremento de salvaguardas y derechos arancelarios, así como restricciones a la importación de ciertos productos, entre otras medidas.

La tasa de crecimiento anual del PIB fue del 3.7% en el 2014, menor a la del 2013 que se estableció en 4.6%.

Los principales indicadores económicos culminaron con las siguientes cifras:

Inflación: 3.67% (2013: 2.70%)

Tasa de desempleo: 4.54% (2013: 4.86%).

Tasa activa referencial: 8.19% (2013: 8,17%)

II. EVOLUCION DE LA EMPRESA

En el año 2014, existe un decremento en la facturación en un 8.73% con relación al año inmediato anterior, esto por cuanto la facturación de las ventas de la Operadora CLARO se incluyen hasta el 22 de Octubre del referido ejercicio.

La fuerza de Ventas Directas en Quito y Guayaquil permitió aperturar más PDV directos, los mismos que en el año 2014 facturaron un monto de US$10.501.554 superior en un 7.6% que el año inmediato anterior, con un promedio mensual de ventas en el 2014 de US$875.130,00.

Scanned by CamScanner

II.A GESTION COMERCIAL

En el ámbito comercial, en el 2014 BUSINESSWISE continuó creciendo dentro de los segmentos de negocio en los que opera, no obstante, existe un decremento de 8.73% en la facturación respecto al año 2013, debido a que la facturación de ventas de la Operadora CLARO se incluyen hasta el 22 de Octubre.

En el referido ejercicio fiscal, existió crecimiento de la red de clientes, debido a la confianza puesta en la compañía, sin embargo, y, además de lo indicado en el párrafo precedente, existió una disminución en ventas debido fundamentalmente a la baja de comisiones que se suscitaron en el 2014 en Operadoras como DIRECTV y MOVISTAR, establecidas contractualmente.

II.B IMAGEN, PUBLICIDAD Y PROMOCION

En el año 2014 la empresa invirtió US$59 mil en publicidad, es decir un 88% más que en el año 2013, no siendo valores representativos con respecto al margen de la empresa.

II.C TALENTO HUMANO

En el 2014 se continuó con la inversión en talento humano de la empresa ya que se contrató personal en posiciones importantes de la compañía, así mismo se efectuaron algunas capacitaciones necesarias para el personal. Durante el 2015 se continuara trabajando en brindar capacitación al personal en aspectos que apoyen y contribuyan al desenvolvimiento de las funciones encomendadas a los colaboradores.

Adicionalmente, se consolidó la contratación de fuerza de ventas, así como se crearon nuevos cargos que vinieron a apoyar en la estructura de la Organización.

II. D ASPECTOS CONTABLES - FINANCIEROS

Una vez efectuada la revisión de los Auditores Externos, y a la fecha de emisión del informe, la Compañía mantiene un contingente tributario con el SRI por anticipos del impuesto a la renta del 2012 y por reclamos de retenciones en la fuente del impuesto a la renta del 2011, los cuales están siendo llevados por los abogados externos y el status actual de estos trámites es que luego de haber pasado el término de prueba, y, realizado la exhibición contable, están para emisión de sentencia por parte del Tribunal. Los abogados además concluyen que existe una contingencia remota, por lo cual no consideran que se deba reconocer una provisión en los Estados Financieros de la Compañía.

En lo que respecta al área Financiera, durante el año 2014 se siguió operando con el sistema administrativo actual, no obstante se tiene previsto que para abril del 2015, la Compañía ya ponga en operación el nuevo sistema adquirido, ERP SPYRAL de Carrasco & Asociados, mismo que apoyará la operación de la compañía y sus futuros planes de expansión.

Scanned by CamScanner

II. E NORMATIVA NIC/NIIF

Al 31 de diciembre de 2014, no existieron ajustes provenientes de la adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera "NIIF", y, los efectos que resultaron al cierre del ejercicio 2013, se registraron en el patrimonio en la cuenta Resultados acumulados, subcuenta "Efectos provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF", como un saldo acreedor.

III. CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR

Se establecieron y se comunicaron a los miembros de la organización los procedimientos para asegurar que se cumplan las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor. El área de Contraloría es el encargado de realizar el respectivo seguimiento.

IV. INFORME FINANCIERO DEL AÑO 2014

PRINCIPALES VARIACIONES DEL ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS (2013 vs. 2012)

a. Ingresos por comisiones y descuentos recibidos

Los ingresos por comisiones y descuentos recibidos en el año 2014 se incrementaron en un 3.25% con respecto a las del año 2013, alcanzando los US$3.025 mil.

b. Facturación por servicios prestados y costos de operación

A su vez la facturación por servicios prestados y costos de operación decrecieron en un 8.73%, pasando de US$96.358 mil a US$87.942, lo cual a su vez constituyen el costo de la operación bruta. La variación se explica en el punto II.A del presente informe.

c. Gastos de Administración y Ventas

Los gastos administrativos crecieron en un 56.3% en el 2014 con relación al año 2013, llegando a US$1.781 mil, cuando en el 2013 se tenía US$1.139 mil.

Scanned by CamScanner

Por otro lado, los gastos de ventas de la empresa también se incrementaron en un 21.5% con respecto al año anterior, llegando a US$454 mil, cuando en el 2013 se tenía US$373 mil.

d. Gastos Financieros

Los gastos financieros se incrementaron en el 2014 con relación al año anterior, alcanzando US$306 mil, que representa un crecimiento del 38%, lo cual principalmente se suscita con motivo de los mayores gastos bancarios generados en el año, así como al pago del financiamiento de una póliza de cartera que se mantiene con la Operadora Movistar.

Importante indicar que en septiembre 2014 se obtuvo un crédito de US$350 mil con el Banco Pichincha, y, de US$127 mil y US$93 mil con el Banco del Austro obtenidos en los meses de octubre y noviembre, respectivamente, cuyos intereses proporcionales fueron considerados en el 2014.

e. Resultado

En el año 2014, se generó una utilidad, misma que alcanzó US$175 mil antes de impuestos, superior a la del 2013 en un 3.3%.

CUENTAS DEL BALANCE GENERAL, COMPARATIVO 2014 - 2013

a. ACTIVO

Corriente

EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

Existe un decremento en los fondos disponibles de la empresa que para el cierre del año 2014 quedaron en US$92 mil, 92% menor en relación al año 2013, año en el cual se tuvo un total disponible de US$1.167 mil. Es importante indicar que este decremento se origina con motivo de los sobregiros contables mantenidos por la compañía al cierre del ejercicio fiscal 2014.

CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y RELACIONADAS

Las cuentas por cobrar de la empresa se incrementaron en US$218 mil (56%) pasando de US$389 mil del 2013 a US$607 mil en el 2014, debido en su mayor parte a valores por comisiones pendientes de pago por parte de las Operadoras OTECEL y DIRECTV al cierre del ejercicio.

En cuanto a las cuentas por cobrar a Relacionadas, se incrementaron en US$692 mil (193%) pasando de US$359 mil del 2013 a US$1.052 mil al cierre del ejercicio 2014.

Scanned by CamScanner

IMPUESTOS POR RECUPERAR

En el año 2014 se incrementaron en un 23%, pasando de US$1.126 mil del 2013 a US$1.384 mil en el 2014. Estos valores están compuestos por retenciones de impuesto a la renta.

Es importante indicar que el 11 de marzo 2013 el SRI notificó a la Compañía con la liquidación del anticipo de Impuesto a la Renta del 2012 según No. 1720131300285, donde se indica que la Compañía debió registrar dicho anticipo considerando los valores reportados en su declaración del Impuesto a la Renta del año 2011, donde adicionalmente señala que por efectos de este anticipo, el monto del mismo asciende a US$51.544,65. Actualmente este trámite se encuentra en término de prueba, y se está impugnando mediante juicio No. 2013-0027, el cual se ventila en la Primera Sala del Tribunal Distrital de lo Fiscal No.1.

Adicionalmente, el SRI atendió un reclamo de la Compañía por pago en exceso de retenciones del Impuesto a la renta del 2011 por US$264 mil, según Resolución No. 11701203RREC020935, cuyo trámite actualmente se encuentra en término de prueba, y, este juicio a su vez se ventila en la Cuarta Sala del Tribunal Distrital de lo Fiscal No. 1.

En julio 2014 el Servicio de Rentas Internas notificó a la Compañía el inicio del proceso de determinación del Impuesto a la Renta del año 2013, el cual finalizó el 18 de septiembre del 2015 con la emisión del acta de determinación definitiva en la que se establece una disminución del crédito tributario de Impuesto a la Renta generado por la Compañía en dicho año por US$50,257, valor que fue aceptado por la Compañía.

Un resumen de los impuestos por recuperar así como de los impuestos por pagar se expone a continuación:

	2014	2013
Crédito tributario de Impuesto a la Renta	1,384,398	1,126,680
	1,384,398	1,126,680

	2014	2013
Retenciones en la fuente de Impuesto a la Renta	1,051,349	1,186,093
Retenciones - IVA en ventas	78,960	77,898
	1,130,309	1,263,991

INVENTARIOS

En el año 2013 no se tenía un monto registrado de inventarios, y, para el cierre del 2014 quedó un saldo de US$4 mil por este concepto generado de la comercialización de chips en zonas adjudicadas por la Operadora OTECEL.

Scanned by CamScanner

ANTICIPOS ENTREGADOS

En el año 2014 se incrementaron los anticipos, pasando de US$32 mil del 2013 a US$1.759 mil en el 2014, originado por los valores anticipados a las Operadoras para la adquisición de tiempo aire para la atención de la demanda de clientes en fin de año.

OTRAS CUENTAS POR COBRAR

En el año 2014 se redujeron en un 1%, pasando de US21$ mil del 2013 a US$20 mil en el 2014. Estos valores en el 2014 están conformados principalmente por préstamos a empleados, y otros conceptos menores.

ACTIVOS FIJOS Y OTROS ACTIVOS

En el año 2014, los activos fijos se incrementaron en un 62%, pasando de US$55 mil del 2013 a US$89 mil en el 2014. Estos valores están conformados en su mayoría por equipos de cómputo y, por muebles y enseres y equipos de oficina en un valor menor. El incremento en el 2014 se suscita en su mayor parte por la compra de mobiliario y equipos de cómputo.

Con relación a Otros Activos, en el año 2014 estos activos se incrementaron en un 14%, pasando de US$136 mil del 2013 a US$156 mil en el 2014. Estos valores tienen que ver principalmente con conceptos activados por desarrollo de herramientas informáticas.

b. ***PASIVO***

PRÉSTAMOS Y OBLIGACIONES FINANCIERAS

Este pasivo de la empresa aumentó en US$293 mil, esto debido principalmente a que en septiembre de 2014, se obtuvo un préstamo con el Banco Pichincha por un monto de US350 mil a un plazo de 365 días y con una tasa de interés del 9,74%, y, US$220 mil correspondientes a dos préstamos otorgados por el Banco del Austro, uno por US$127 mil otorgado en octubre del 2014 a un plazo de 548 días y una tasa de interés del 11.71% y el otro por US$93 mil a un plazo de 547 días y una tasa de interés 10.12%. En relación al 2013, en diciembre de ese año se obtuvo un crédito con el Banco Bolivariano por US$100 mil a 3 meses plazo a una tasa del 9.36%, y, se tenía un saldo menor de obligaciones por pagarés a la Orden.

Al cierre del ejercicio 2014, también se reflejó un sobregiro bancario de US$635 mil.

CUENTAS POR PAGAR PROVEEDORES, OTRAS CUENTAS POR PAGAR Y RELACIONADAS

En lo que respecta a cuentas por pagar, al cierre del 2014 existe una variación en más de US$437 mil en estas cuentas, con relación al 2013, pasando de US$1.404 mil del 2013 a US$1.841 mil en el 2014.

Scanned by CamScanner

Estas cuentas están principalmente conformadas por US$1.252 mil a Operadoras celulares, US$548 mil a préstamos de terceros, y, US$42 mil a proveedores de bienes y servicios y distribuidores minoristas y mayoristas.

En el ejercicio 2014 se generó US$467 mil como cuentas por pagar a Relacionadas.

IMPUESTOS POR PAGAR

En lo que respecta a impuestos por pagar, se registró un decremento del 11%, pasando de US$1.263 mil del 2013 a US$1.130 mil en el 2014, cuyos valores están principalmente conformados por retenciones en la fuente del impuesto a la renta y en una menor proporción por retenciones de IVA en ventas.

Importante comentar que la compañía mantiene actualmente impugnaciones con el SRI por temas de pago en exceso de retenciones en la fuente del año 2011, y por diferencia en la liquidación del Anticipo a la Renta del 2012.

En cuanto al ejercicio 2013, en julio del 2014 el SRI notificó a la Compañía del inicio del proceso de determinación del Impuesto a la Renta del año 2013, el cual finalizó el 18 de septiembre del 2015 con la emisión del acta de determinación definitiva en la que se establece una disminución del crédito tributario de Impuesto a la Renta generado por la Compañía en dicho año por US$50,257, el cual fue aceptado por la compañía. El año 2014 podría ser sujeto de una probable revisión por parte del SRI.

BENEFICIOS SOCIALES

En relación a los beneficios sociales, la compañía experimentó un crecimiento del 9% con respecto al 2013, llegando a US$59 mil en el 2014. Estos valores están principalmente conformados por provisiones laborales como décimos, fondos de reserva, seguros y bonos.

En relación a las obligaciones sociales de largo plazo, la compañía experimentó un incremento del 33% con respecto al 2013, llegando a US$19 mil en el 2014 por concepto de provisiones de Jubilación Patronal y Desahucio.

c. ***PATRIMONIO***

CAPITAL SOCIAL Y RESULTADOS ACUMULADOS

Al 31 de diciembre de 2014, el capital de BUSINESSWISE S.A. se mantiene en US$250.000,00.

En cuanto a los Resultados Acumulados, mediante acta celebrada el 29 de septiembre de 2014, la Junta General de Accionistas resolvió la absorción de pérdidas acumuladas de los años 2007, 2008 y 2010 cuyo monto ascendió a US$319,622, mediante la utilización de los aporte futuras capitalizaciones que mantenía la Compañía por US$252,104 y mediante la utilización de parte de las utilidades no distribuidas del ejercicio fiscal 2009 por US$30,948.

Scanned by CamScanner

RESULTADOS DEL EJERCICIO

La utilidad antes de impuestos al 31 de diciembre del 2014 asciende a US$175 mil, para finalmente quedar en una utilidad neta de US$93 mil.

El patrimonio neto de la empresa quedó al cierre del año 2014 en US$443 mil, lo que representa un crecimiento del 26% en comparación con lo registrado al cierre del período 2013.

Scanned by CamScanner

CONCLUSIÓN

El 2014 fue un año de continuidad en la consecución de logros y objetivos de la empresa, por cuanto la facturación siguió creciendo, no obstante se presenta un decremento de un 8.73% con relación al año inmediato anterior, suscitado porque la facturación de las ventas de la Operadora CLARO se incluyen hasta el 22 de Octubre en BWISE. Con respecto a los gastos de ventas y operacionales, los mismos se han mantenido en niveles moderados, controlados y de manera general dentro del presupuesto.

Lo anteriormente indicado, se refleja en la utilidad lograda antes de impuestos por US$175 mil aproximadamente, incrementando en un 3.39% sobre la utilidad del ejercicio 2013 que fue de US$169 mil aproximadamente, esto logrado a pesar que de que durante el 2014 hubo baja de comisiones en las Operadoras DIRECTV y MOVISTAR establecidas contractualmente.

En el año 2015, impulsaremos el crecimiento en otras líneas de negocio como lo son la comercialización de chips de la Operadora MOVISTAR, empresa que ha adjudicado a BUSINESSWISE S.A. varias zonas del país para la comercialización de este producto. Así mismo, el lanzamiento de la nueva Operadora virtual TUENTI, permitirá el crecimiento de la empresa en los segmentos chips y recargas. Durante el 2015, seguiremos trabajando para incrementar el nivel de venta de recargas electrónicas de telefonía y de televisión pre pagada y por tanto de comisiones por la comercialización de tiempo aire; siendo más rentables y tratando de superar los resultados obtenidos en el año 2014. Lo anterior se podrá lograr con el impulso de los nuevos productos y servicios, así como con la culminación de la implementación del nuevo sistema administrativo que soporte la operación de la Compañía, lo cual permitirá disponer de información en línea y estar preparados para una expansión futura.

Se han cumplido con los objetivos y disposiciones de la Junta General de Accionistas.

Los logros obtenidos y el futuro que tiene la empresa, son fruto de la confianza ganada de nuestros Socios Comerciales y Accionistas y al continuo compromiso de nuestros colaboradores. A todos ellos les presentamos nuestro agradecimiento.

ANDRES GUERRA C.
Representante Legal

Scanned by CamScanner