

1. INFORMACIÓN GENERAL

PHOTOPRINT S.A. fue constituida en la ciudad de Guayaquil – Ecuador mediante escritura pública de constitución del 04 de octubre del 2006 e inscrita en el Registro Mercantil el 18 de octubre del 2006. El objeto social de la Compañía constituye principalmente la importación y comercialización de equipos, maquinarias y suministros para rotulación tanto de lona como de neón y cualquier material que se utilice en el mercado.

La Compañía desarrolla sus actividades comerciales y administrativas en Lomas de Urdesa Av 6ta Mz. 2 S 2 en ciudad de Guayaquil.

2. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

- 2.1. Declaración de cumplimiento- Los estados financieros de PHOTOPRINT S.A., han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para PYMES).
- 2.2. Base de medición - Los estados financieros han sido preparados sobre las bases del costo histórico.

- 2.3. Moneda Funcional y de presentación – Las partidas incluidas en los estados financieros de PHOTOPRINT S.A se valoran utilizando la moneda del entorno económico en la que opera (moneda funcional). La moneda funcional de la Compañía es el dólar de los Estados Unidos de América (US\$) que constituye además, la moneda de presentación de los estados financieros. La república del Ecuador no emite moneda propia y en su lugar se utiliza el dólar de los Estados Unidos de América como moneda de curso legal.

- A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros
- 2.4. Efectivo y equivalentes de efectivo-Incluye aquellos activos financieros líquidos, depósitos financieros líquidos, que se pueden transformar rápidamente en efectivo en un plazo inferior a tres meses.

2.5. Inventarios – Son presentados al costo de adquisición o valor neto realizable, el

menor. Son valuados al costo promedio ponderado. Las importaciones en tránsito se encuentran registradas a su costo de adquisición. Los inventarios incluyen una provisión para reconocer pérdidas por obsolescencia, la cual es determinada en función de un análisis de la posibilidad real de utilización en la producción o venta.

La Administración ha determinado que si tuviera indicios de deterioro por obsolescencia o lenta rotación de los inventarios; se establecerá una provisión, la cual será calculada a partir del análisis de la intención de uso y la consideración de la potencial obsolescencia.

Al 31 de diciembre del 2014, los estados financieros no incluyen ninguna estimación por deterioro de los inventarios por no ser considerados necesarios.

2.6. Propiedades, maquinarias y equipos

2.6.1. Medición en el momento del reconocimiento – Las partidas de propiedades, maquinarias y equipo se miden inicialmente por su costo.

El costo de propiedades, maquinarias y equipo comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación y la puesta en condiciones de funcionamiento

2.6.2. Medición posterior al reconocimiento: modelo del costo – Después del reconocimiento inicial, las propiedades, maquinarias y equipo son registradas al costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas de deterioro de valor.

Los gastos de reparaciones y mantenimientos se imputan a resultados en el periodo en que se producen

2.6.3. Método de depreciación y vidas útiles – El costo o valor revaluado de propiedades, maquinarias y equipo se deprecia de acuerdo con el método de línea recta. La vida útil estimada, valor residual y método de depreciación son revisados al final de cada año, siendo el efecto de cualquier cambio en el estimado registrado sobre una base prospectiva.

A continuación se presentan las principales partidas de propiedades,

maquinaria y equipo y las vidas útiles usadas en el cálculo de la depreciación:

Item	Vida útil (en años)
Instalaciones	10
Vehículos	5
Equipos de Computación	3
Muebles y Enseres	10

2.6.4. Retiro o venta de propiedades, maquinaria y equipo – La utilidad o pérdida que surja del retiro o venta de una partida de propiedades, maquinaria y equipo es calculada como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo y reconocida en resultados.

2.7. Impuestos – El gasto por impuesto a la renta representa la suma del impuesto a la renta por pagar corriente.

Impuesto corriente – Se basa en la utilidad gravable (tributaria) registrada durante el año. La utilidad gravable difiere de la utilidad contable, debido a las partidas de ingresos y gastos imponibles o deducibles y partidas que no se verán gravables o deducibles. El cargo por impuesto a la renta corriente se calcula utilizando las tasas fiscales aprobadas a final de cada periodo. Las normas tributarias vigentes establecen una tasa de impuesto del 22%

2.8. Provisiones – Se reconocen cuando la compañía tiene una obligación presente (ya sea legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la compañía tenga que desprenderse de recursos que incorporen beneficios económicos, para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

El importe reconocido como provisión debe ser la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, al final de cada periodo, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres correspondientes.

2.9. Beneficios a empleados

2.9.1. Participación a trabajadores – La compañía reconoce un pasivo y un gasto por la participación de los trabajadores en las utilidades de la compañía. Este beneficio se calcula a la tasa del 15% de las utilidades líquidas de acuerdo con disposiciones legales.

2.10. Reconocimiento de Ingresos – Se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que la compañía pueda otorgar.

Los ingresos por venta de los productos agrícolas se reconocen, según sea el caso, cuando:

- Se transfiere al comprador los riesgos y beneficios importantes de la propiedad de los bienes;
- La Compañía no retiene ninguna clase de implicancia gerencial, en el grado generalmente asociado con la propiedad, ni el control efectivo sobre los bienes vendidos;

- El importe de los ingresos puede cuantificarse confiablemente;

- Es probable que los beneficios económicos relacionados con la transacción fluirán a la Compañía; y,

2.11. Costos y Gastos – Se registran al costo histórico. Los costos y gastos se reconocen a medida que son incurridos, independientemente de la fecha en que se haya realizado el pago, y se registran en el período más cercano en el que se conocen.

2.12. Compensación de saldos y transacciones – Como norma general en los estados financieros no se compensan los activos y pasivos, tampoco los ingresos y gastos, salvo aquellos casos en los que la compensación sea requerida o permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo de la esencia de la transacción. Los ingresos y gastos con origen en transacciones que, contractualmente o por una norma legal, contemplan la posibilidad de compensación y la compañía tiene la intención de liquidar por su importe neto o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en resultados.

2.13. Activos financieros – Todos los activos financieros se reconocen y dan de baja a la fecha de negociación cuando se realiza una compra o venta de un activo financiero y son medidos inicialmente al valor razonable, más los costos de la transacción, excepto por aquellos activos financieros clasificados al valor razonable con cambios en resultados, los cuales son inicialmente medidos al valor razonable y cuyos costos de la transacción se reconocen en resultados.

Todos los activos financieros reconocidos son posteriormente medidos en su totalidad al costo amortizado o al valor razonable y se presentan en activos no corrientes, excepto aquellos con vencimientos originales inferiores a 12 meses a partir de la fecha del estado de situación financiera, que se presentan como activos corrientes.

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías a valor razonable con cambios en resultados, activos financieros mantenidos hasta su vencimiento, cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar (préstamos y cuentas por cobrar) y activos financieros disponibles para la venta. La clasificación depende del propósito con el que se adquirieron los instrumentos financieros. La administración determina la clasificación de sus instrumentos financieros en el momento del reconocimiento inicial.

2.13.1. Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados – Son instrumentos financieros mantenidos para negociar o designados a valor razonable en el reconocimiento inicial por la Administración de la Compañía.

Los instrumentos de esta categoría se clasifican como activos corrientes y los cambios en su valor razonable se registran en resultados.

2.13.2. Activos financieros mantenidos hasta su vencimiento – Son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables y vencimiento fijo, que la administración de la Compañía tiene la intención y la capacidad de mantener hasta su vencimiento. Si la Compañía vendiese un importe significativo de los activos financieros mantenidos hasta su vencimiento, la categoría completa se reclasificaría como disponible para la venta.

Estos activos financieros son medidos inicialmente al valor razonable más los costos de transacción. Posteriormente, son medidos al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva menos cualquier deterioro.

2.13.3. Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar – Son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo.

Después del reconocimiento inicial a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier deterioro.

2.13.4. Deterioro de activos financieros al costo amortizado – Los activos

financieros que se miden al costo amortizado incluyendo los arrendamientos financieros por cobrar, son probados por deterioro al final de cada período.

El importe de la pérdida por deterioro del valor para un préstamo medido al costo amortizado es la diferencia entre el importe en libros y los flujos de efectivo estimados futuros descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente, excepto para las cuentas comerciales por cobrar, donde el importe en libros se reduce a través de una cuenta de provisión. Los cambios en el importe en libros de la cuenta de provisión se reconocen en el estado de resultados.

2.13.5. Baja de un activo financiero–La Compañía da de baja un activo financiero

únicamente cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, y transfiere de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo financiero. Si la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad y continúa reteniendo el control del activo transfiriendo, la Compañía reconoce su participación en el activo y la obligación asociada por los valores que tendría que pagar.

2.14.

Pasivos financieros e instrumentos de patrimonio emitidos por la Compañía – Los instrumentos de deuda y patrimonio son clasificados como pasivos financieros o como patrimonio de conformidad con la sustancia del acuerdo contractual.

Los pasivos financieros se clasifican como pasivo corriente a menos que la Compañía tenga derecho incondicional de diferir el pago de la obligación por lo menos 12 meses después de la fecha del estado de situación financiera.

2.14.1. Pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados – Se

clasifican como mantenidos para negociar al momento del reconocimiento inicial. Cualquier ganancia o pérdida surgida de la remediación del valor razonable se reconoce en el estado de resultados.

2.14.2. Pasivos financieros medidos al costo amortizado – Se reconocen

inicialmente a su costo, neto de los costos que se hayan incurrido en la transacción. Posteriormente, se miden a su costo amortizado y

cualquier diferencia entre los fondos obtenidos (neto de los costos necesarios para su obtención) y el valor del reembolso, se reconoce en el estado de resultados durante la vida del acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva.

2.14.3. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar – Son pasivos financieros, no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo.

Después del reconocimiento inicial, a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

2.14.4. Baja de un pasivo financiero– La Compañía da de baja un pasivo financiero si, y solo si, expiran, cancelan o cumplen sus obligaciones.

2.15. Nuevas Normas y Modificaciones adoptadas por la Compañía

Las NIIF para Pymes fueron emitidas en el año 2009, en el prólogo de dicha norma menciona que el IASB, espera proponer proyectos de reformas a las NIIF para Pymes cada tres años, hasta la emisión de este informe el IASB en mayo del 2015 ha aprobado y publicado enmiendas que se deberán aplicar a partir de enero del 2017

3. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES CRÍTICOS

La preparación de los presentes estados financieros en conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para Pymes) requiere que la Administración realice ciertas estimaciones y establezca algunos supuestos inherentes a la actividad económica de la entidad, con el propósito de determinar la valuación y presentación de algunas partidas que forman parte de los estados financieros. En opinión de la Administración, tales estimaciones y supuestos estuvieron basados en la mejor utilización de la información disponible al momento, los cuales podrían llegar a diferir de sus efectos finales.

A continuación se presentan las estimaciones y juicios contables críticos que la administración de la Compañía ha utilizado en el proceso de aplicación de los criterios contables:

3.1. Deterioro de activos – A la fecha de cierre de cada período, o en aquella fecha que se considere necesario, se analiza el valor de los activos para determinar si existe algún indicio de que dichos activos hubieran sufrido una pérdida por

deterioro. En caso de que exista algún indicio se realiza una estimación del importe recuperable de dicho activo. Si se trata de activos identificables que no generan flujos de efectivo de forma independiente, se estima la recuperabilidad de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en un activo en periodos anteriores son revertidas cuando se produce un cambio en las estimaciones sobre su importe recuperable incrementando el valor del activo con abono a resultados con el límite del valor en libros que el activo hubiera tenido de no haberse reconocido la pérdida por deterioro.

3.2.

Estimación de vidas útiles de vehículos, maquinaria y equipo – La estimación de las vidas útiles y el valor residual se efectúan de acuerdo a lo mencionado en la Nota 2.6.3.

4. ADMINISTRACION DEL RIESGO FINANCIERO

4.1.

Gestión de riesgos financieros – En el curso normal de sus negocios y actividades de financiamiento, la Compañía está expuesta a distintos riesgos de naturaleza financiera que pueden afectar de manera más o menos significativa al valor económico de sus flujos y activos y, en consecuencia, sus resultados.

La Compañía dispone de una organización y de sistemas de información, administrados por la Vicepresidencia Financiera Corporativa, que permiten identificar dichos riesgos, determinar su magnitud, proponer al Comité Ejecutivo medidas de mitigación, ejecutar dichas medidas y controlar su efectividad.

A continuación se presenta una definición de los riesgos que enfrenta la Compañía, una caracterización y cuantificación de éstos y una descripción de las medidas de mitigación actualmente en uso por parte de la Compañía, si es el caso.

4.1.1. *Riesgo en las tasas de interés*

– La Compañía mantiene préstamos a tasas de interés tanto fijas como variables. El riesgo es manejado por la Compañía manteniendo una combinación apropiada entre los préstamos a tasa fija y a tasa variable.

4.1.2. *Riesgo de crédito*

– El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que una de las partes incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Compañía.

La Administración de la Compañía considera que el riesgo crediticio se encuentra mitigado debido a sus políticas de calificación y evaluación de clientes previo al otorgamiento de créditos y periodos cortos de crédito (30 días en promedio), no habiéndose presentado problemas significativos de cobranza dudosas.

Las cuentas por cobrar comerciales se encuentran diversificadas entre diferentes clientes y diversas áreas geográficas a fin de evitar la concentración del riesgo. La evaluación de crédito continua se realiza sobre la condición financiera de las cuentas por cobrar.

4.1.3. *Riesgo de liquidez* – Administración es la que tiene la responsabilidad final por la gestión de liquidez.

La Administración ha establecido un marco de trabajo apropiado para la gestión de liquidez de manera que la Gerencia General pueda manejar así los requerimientos de financiamiento a corto, mediano y largo plazo como la gestión de liquidez de la Compañía. La Compañía maneja el riesgo de liquidez manteniendo reservas, facilidades financieras y de préstamo adecuadas, monitoreando continuamente los flujos efectivos proyectados y reales y conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros.

4.1.4. *Riesgo de capital* – La Compañía gestiona su capital para asegurar que estará en capacidad de continuar como empresa en marcha mientras que maximizan el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de deuda y patrimonio.

5. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

El efectivo y equivalentes de efectivo como se muestra en el estado de flujo de efectivo puede ser conciliado con las partidas relacionadas en el estado de situación financiera de la siguiente manera:

..Diciembre 31...		(en US dólares)	
2014	2013		
Caja	211	4,592	
Bancos Locales	90,590	36,628	
Total	90,801	41,220	

Al 31 de diciembre del 2014, la compañía mantiene un sobregiro bancario por US\$20,258 con un banco local.

6. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Un resumen de cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar es como sigue:

..Diciembre 31...		(en US dólares)	
2014	2013		
Cuentas por cobrar comerciales:			
Cientes Terceros	286,840	621,388	
Provisión para cuentas incobrables	(10,069)	(10,069)	
Subtotal	290,990	611,319	
Otras cuentas por cobrar:			
Anticipo a proveedores	245,966	257,773	
Funcionarios y empleados	2,641	2,548	
Otras Cuentas por Cobrar	-	28	
Total	522,378	871,668	

Al 31 de diciembre del 2014 y 2013, las cuentas por cobrar a clientes tienen vencimientos de contado y 30 días y no devengan intereses.

Al 31 de diciembre de 2014 anticipos a proveedores presentan anticipos otorgados principalmente a proveedores del exterior por la compra de inventarios.

7. INVENTARIOS

Un resumen de inventarios es como sigue:

..Diciembre 31...		(en US dólares)	
2014	2013		
1,142,629	803,970	Inventarios de Productos Terminados	
-	5,536	Inventarios en Tránsito	
1,142,629	809,506	Total	

Al 31 de Diciembre del 2014, inventario de mercaderías incluye principalmente lonas, cabezales, partes de máquinas, tintas y solventes.

8. IMPUESTOS

Activos y pasivos del año corriente – Un resumen de activos y pasivos por impuestos corrientes es como sigue:

...Diciembre 31...		(en US dólares)	
2014	2013		
127,568	62,652	Activos por impuestos corrientes	
		Crédito tributario por impuesto a la Salida de Divisas	
14,583	-	Crédito tributario por impuesto al Valor Agregado	
3,634	1,822	Crédito tributario por impuesto a la Renta	
145,785	64,474	Total activos por impuestos corrientes	
5,125	40,486	Pasivos por impuestos corrientes	
		SRI por pagar	
5,125	40,486	Total pasivos por impuestos corrientes	

Conciliación tributaria – contable del impuesto a la renta corriente – Una reconciliación entre la utilidad según estados financieros y el gasto por impuesto a la renta corriente, es como sigue:

2014	2013
Utilidad según estados financieros antes de impuesto a la renta	69,297
Gastos no deducibles	7,747
Utilidad gravable	77,044
Impuesto a la renta causado(1)	16,950
Anticipo calculado(2) (1)	25,919
Impuesto a la renta corriente cargado a resultados	25,919
	22,625

(1) De conformidad con disposiciones legales, la tarifa para el impuesto a la renta, se calcula en un 22% sobre las utilidades sujetas a distribución y del 12% sobre las utilidades sujetas a capitalización.

(2) De acuerdo con disposiciones legales, las pérdidas tributarias pueden ser compensadas con las utilidades gravables que se obtengan dentro de los cinco (5) periodos impositivos siguientes sin que exceda, en cada periodo, del 25% de las utilidades gravables.

(3) A partir del año 2010, se debe considerar como impuesto a la renta mínimo el valor del anticipo calculado, el cual resulta de la suma matemática del 0.4% del activo, 0.2% del patrimonio, 0.4% de ingresos gravados y 0.2% de costos y gastos deducibles.

Para el año 2014, la Compañía determinó como anticipo de impuesto a la renta de US\$25,919; sin embargo, el impuesto a la renta causado del año es de US\$16,950. Consecuentemente, la Compañía registró en resultados US\$25,919 equivalente al impuesto a la renta mínimo.

A la fecha de emisión de este informe, las declaraciones de impuesto a la renta correspondiente a los años 2010 al 2014, no han sido revisadas por el SRL.

9. PROPIEDADES, MAQUINARIAS Y EQUIPOS, NETO

Un resumen de propiedades, maquinaria y equipo es como sigue:

..Diciembre 31...
2014
2013
(en US dólares)

Vehículos	316,141	150,186
Instalaciones	37,224	16,967
Muebles y Enseres	18,089	-
Equipos de computación	4,061	4,061
Subtotal	375,515	171,214
(Menos) Depreciación acumulada	(75,140)	(44,897)
Total	300,375	126,317

Los movimientos de propiedades, planta y equipo fueron como sigue:

..Diciembre 31...
2014
2013
(en US dólares)

Costo:		
Saldos al 1 de enero	171,214	123,720
Adiciones, netas	204,301	47,494
Saldo final	375,515	171,214
Depreciación Acumulada:		
Saldos al 1 de enero	(44,897)	(27,641)
Gasto del año	(30,243)	(17,256)
Saldo final	(75,140)	(44,897)

10. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Un resumen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar es como sigue:

Corriente		(en US dólares)	
		2014	2013
		..Diciembre 31...	
Proveedores Locales	603,030	414,384	
Proveedores Exterior	130,891	12,229	
Otras cuentas por pagar (3)	=	21,523	
Total	733,921	448,136	

No Corriente			
		2014	2013
		..Diciembre 31...	
Accionistas (Ver Nota 13)	287,956	307,798	
Total	287,956	307,798	

Al 31 de diciembre del 2014 y 2013, las cuentas por pagar a proveedores locales los vencimientos son a 30 días promedio. Entre los principales proveedores locales se encuentran Sonicservice S.A. (Ver Nota 13), Expoprint S.A. y proveedores del servicio de transporte de mercadería. El vencimiento para proveedores del exterior se cancela de forma anticipada, previo al despacho de la mercadería.

11. PASIVOS ACUMULADAS

Un resumen de obligaciones acumuladas es como sigue:

..Diciembre 31...		(en US dólares)	
		2014	2013
Participación de trabajadores	12,229	14,523	
Beneficios Sociales	12,145	10,503	
Total	24,374	25,026	

Participación a Trabajadores.– De conformidad con disposiciones legales, los trabajadores tienen derecho a participar en las utilidades de la empresa en un 15% aplicable a las utilidades líquidas o contables.

12. SALDOS CON PARTES RELACIONADAS Y ACCIONISTAS

Un resumen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar es como sigue:

Cuentas por pagar/Accionistas	Corriente:		Sonicservice S.A	
	Total	No Corriente:	Ing. Javier González.	Total
..Diciembre 31...	2014	2013	(en US dólares)	
	118,952	118,952		
	118,952	118,952		
	287,956	287,956		
	307,798	307,798		

13. PATRIMONIO

Capital Social – Al 31 de diciembre del 2014 y 2013, el capital social está constituido por 800 (800 en el 2013) acciones ordinarias, pagadas y en circulación con un valor nominal de US\$1 cada una.

Aporte para futura capitalizaciones - Al 31 de diciembre del 2014 y 2013, representan aportes en efectivo para aumento de capital mediante acta de Junta General de Accionistas con fecha 28 de diciembre del año 2012.

14. HECHOS OCURRIDOS DESPUÉS DEL PERÍODO SOBRE EL QUE SE INFORMA

Entre el 31 de diciembre del 2014 y la fecha de emisión de los estados financieros (julio 20 del 2015) no se produjeron eventos que en opinión de la Administración pudieran tener un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

Ing. Javier González
Gerente General

CPA. José Quintana
Contador

