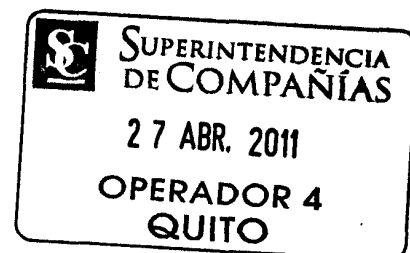


FARMAGE ECUATORIANA S.A

Quito dm, 15 de abril de 2011

Señores
ACCIONISTAS DE FARMAGE ECUATORIANA S.A.
Presente.-



De mi consideración:

En calidad de Gerente General de **FARMAGE ECUATORIANA S.A**, presento el siguiente informe de actividades correspondientes al ejercicio 2010.

ANTECEDENTES

FARMAGE ECUATORIANA, inicia sus actividades en el año 2006, con la finalidad de importar, comercializar todo tipo de productos farmacéuticos sean nacionales o extranjeros, así como, la representación de empresas farmacéuticas nacionales o extranjeras.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

Durante el presente año, se ha logrado cumplir con las expectativas de nuestros clientes, así como también la venta de los artículos que se han lanzado al mercado hasta la planificación presupuestada en nuestro cronograma de actividades, sin embargo deberíamos mejorar nuestro nivel de ventas para reducir las pérdidas generadas.

CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES

Se ha cumplido las disposiciones de la Junta General de Accionistas, así como también el cumplimiento del artículo cuarenta y cuatro del Código de Procedimiento Civil.

HECHOS RELEVANTES

Se logrado durante el período 2010 la fijación de precios de los productos, los avances y resultados, han contribuido al desarrollo institucional, para efectos de retroalimentación al proceso de planificación y toma de decisiones para una mejor calidad en nuestros servicios, lo anterior se ha logrado por la buena disposición de la administración, en la generación de recursos para la

adquisición de los elementos necesarios y generación de los espacios para su evaluación y seguimiento.

SITUACION FINANCIERA

El presente período refleja las siguientes cantidades:

ACTIVO	486.580,89
PASIVO	740.108,34
PATRIMONIO	<u>8.376,57</u>
PÉRDIDA DEL EJERCICIO	(261.904,02)

RECOMENDACIONES

A los directivos, disponer recursos necesarios para el lanzamiento de nuevos productos dentro y fuera de la ciudad en la que se encuentra la matriz de la empresa.

Reestructurar el lado administrativo para mejorar procedimientos y optimizar recursos dentro de la empresa.

Implementar nuevos productos y dejar de comercializar productos que no generan rentabilidad a la empresa.

Agradezco la confianza depositada en mi persona para la gerencia de la empresa, y seguiré contribuyendo de la forma más adecuada para el crecimiento y robustecimiento a la misma.

Atentamente,


Roberto Montalvo Guevara
Gerente General

