

**INFORME DE GERENTE
A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA
COMPAÑÍA ECUATORIANA DE CONVERSION
ECUACONVERSION S.A.**

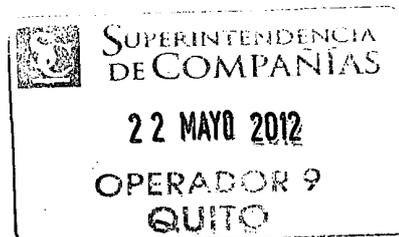
Señores Accionistas:

Para dar cumplimiento a las disposiciones vigentes en la Ley de Compañías, procedo a presentar el Informe de Gerente de la Compañía Ecuacónversión S.A. sobre la gestión realizada en el ejercicio económico del año 2011.

En primer lugar, debo informar que todo el año se dio cumplimiento a las disposiciones de la Junta General en cuanto a procedimientos y desarrollo de actividades de la Compañía, en particular al objetivo planteado de brindar servicio de asesoría y acompañamiento en la creación y desarrollo de nuevos productos y mercados principalmente en la rama de papeles corrugados y empaques.

En el año 2011, por la situación del país y por los cambios que hubieron, nuestro volumen de ventas disminuyó en un 23% aprox., mientras que los costos que realizamos para el mejoramiento de los procesos de producción y entrega efectiva y puntual de los productos de la sección microcorrugado en INDUSTRIAS OMEGA C.A. disminuyeron en un 33%. Esto quiere decir que nuestra inversión se encamina a una mejor forma de hacer las cosas optimizando los procesos.

En cuanto a la Situación Financiera de la Compañía al cierre del Ejercicio Económico, el 31 de diciembre del 2011 obtuvo resultados positivos:



En el Balance General, los **ACTIVOS**, al igual que el año anterior, se conforma mayoritariamente por las Cuentas por Cobrar a INDUSTRIAS OMEGA y también incrementó los préstamos a las Compañías CORPORACION SERVIMOS y LAVNATURA, para su constitución y desarrollo inicial.

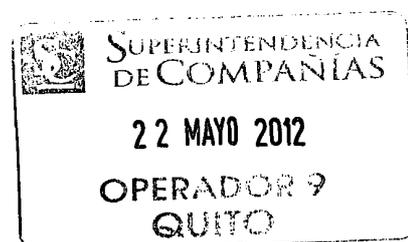
Los **PASIVOS** se conforman por las deudas que mantenemos con nuestros facilitadores de servicios de laminado, empaque, descartonado, control de producción y mantenimiento general. Además, un préstamo obtenido del Banco Bolivariano.

El **Patrimonio**, sigue incrementándose debido a que las utilidades de este año y las de los años anteriores.

El **Estado de Resultados** refleja unos costos por US\$ 83.135,99, (por los rubros mencionados anteriormente) y que corresponden al 25% de las ventas; los que comparados con las Ventas de US\$ 336.495,40 dan una utilidad bruta del 75% aprox.. Los **gastos operacionales** suman un total de US\$ 113.762,37 (34% aprox.), al restarlos de la Utilidad Bruta nos refleja una **Utilidad del Ejercicio** por US\$ 139.597,24 que corresponde al 41.5%.

Al ver estos porcentajes, ustedes pueden comprobar el porque digo que los resultados fueron positivos ya que a comparación del año 2010 que se obtuvo un porcentaje de utilidad del 32,44%, aunque las ventas disminuyeron.

Al terminar nuestro cuarto año de operaciones deseo manifestarles que muy aparte de cumplir con nuestros objetivos, tenemos que encaminar las utilidades de la Empresa a iniciar nuevas expectativas de negocio en otros ámbitos que tengan relación con los objetivos fijados en



nuestras escrituras de constitución. Además debemos seguir realizando trámites para obtener otro contrato de asesoramiento.

En este año, nuevamente propongo hacer un AUMENTO DE CAPITAL con las utilidades acumuladas, para obtener mejor presencia crediticia.

Agradezco la confianza puesta en mi persona y me comprometo a seguir colaborando para que esta Empresa supere el éxito obtenido hasta hoy.

Atentamente,



Fernando Córdoba S.
GERENTE GENERAL

