

**INFORME DE GERENTE  
A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA  
COMPAÑÍA ECUATORIANA DE CONVERSION  
ECUACONVERSION S.A.**

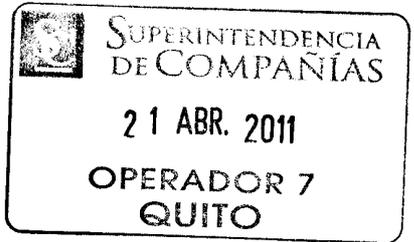
Señores Accionistas:

Para dar cumplimiento a las disposiciones vigentes en la Ley de Compañías, procedo a presentar el Informe de Gerente de la Compañía Ecuacónversión S.A. sobre la gestión realizada en el ejercicio económico del año 2010.

En primer lugar, debo informar que todo el año se dio cumplimiento a las disposiciones de la Junta General en cuanto a procedimientos y desarrollo de actividades de la Compañía, en particular al objetivo planteado de brindar servicio de asesoría y acompañamiento en la creación y desarrollo de nuevos productos y mercados principalmente en la rama de papeles corrugados y empaques.

Con certeza puedo informar que la Empresa cumplió sus objetivos pues incrementó su volumen de ventas en un 38%, sirviéndose al igual que el año anterior del mejoramiento de los procesos de producción y entrega efectiva y puntual de los productos de la sección microcorrugado en INDUSTRIAS OMEGA C.A.. En cuanto a estas inversiones se tuvo una diferencia muy positiva al bajar los costos, es decir se encontró la mejor forma de hacer las cosas optimizando los procesos.

En cuanto a la Situación Financiera de la Compañía al cierre del Ejercicio Económico, el 31 de diciembre del 2010 obtuvo resultados positivos:



En el Balance General, los **ACTIVOS**, al igual que el año anterior, se conforma mayoritariamente por las Cuentas por Cobrar a INDUSTRIAS OMEGA.

Los **PASIVOS** se conforman por las deudas que mantenemos con nuestros facilitadores de servicios de laminado, empaque, descartonado, control de producción y mantenimiento general. Además, aproximadamente un 54% lo conforma la deuda con mi persona, por la condición bien sabida por ustedes de que las facturas de INDUSTRIAS OMEGAS son canceladas a los 360 días, según acuerdo llegado con nosotros.

El **Patrimonio**, sigue incrementándose debido a que las utilidades de los dos últimos años no han sido retiradas por ninguno de nosotros.

El **Estado de Resultados** refleja unos costos por US\$ 161.830,80, (por los rubros mencionados anteriormente) y que corresponden al 37% de las ventas; los que comparados con las **Ventas** de US\$ 441.203,49 dan una **utilidad bruta** del 63% aprox.. Los **gastos operacionales** suman un total de US\$ 136.266,54 (31% aprox.), al restarlos de la Utilidad Bruta nos refleja una **Utilidad del Ejercicio** por US\$ 143.106,15 que corresponde al 32.44%.

Al ver estos porcentajes, ustedes pueden comprobar el porque digo que los resultados fueron positivos ya que a comparación del año 2009 que se obtuvo un porcentaje de utilidad del 16.37%, en este año se duplicó al 32,44%, aunque las ventas se incrementaron solo el 38%.

Al terminar nuestro tercer año de operaciones deseo manifestarles que muy aparte de cumplir con nuestros objetivos, tenemos que encaminar las utilidades de la Empresa a iniciar nuevas expectativas de negocio en otros ámbitos que tengan relación con los objetivos fijados en

nuestras escrituras de constitución. Además debemos seguir realizando trámites para obtener otro contrato de asesoramiento.

Aprovecho la oportunidad para proponer un AUMENTO DE CAPITAL con las utilidades acumuladas, para obtener mejor presencia crediticia.

Agradezco la confianza puesta en mi persona y me comprometo a seguir colaborando para que esta Empresa supere el éxito obtenido hasta hoy.

Atentamente,

  
Fernando Córdoba S.  
GERENTE GENERAL

