

INFORME DE GERENCIA 2015

En cumplimiento de la reglamentación y las disposiciones de la Ley de Compañías vigente, me permito presentar el presente Informe de Gerencia para su conocimiento y aprobación:

1.- ANTECEDENTES:

La información se refiere a todo lo actuado en el periodo del 01 de enero al 31 de diciembre del 2015.

Para Representaciones Wit Cía. Ltda., cuyo giro de negocio es fundamentalmente la importación de maquinaria, el 2015 representó un año extremadamente complicado; debido a la crisis económica del país que se reflejó en una notoria contracción de circulante.

La dificultad de conseguir financiamiento a través de las instituciones financieras se pudo contrarrestar casi exclusivamente con clientes que arriesgando su patrimonio realizaron compras de contado; y, al financiamiento directo que ofrece la Empresa a determinados clientes.

2.- VENTAS:

Este ejercicio reporta un incremento de ventas de 6 unidades, respecto al 2014, de las cuales 4 son mono cabezas y 2 multicabezas, lo que significa un incremento de \$ 120.143,15. (Ciento veinte mil ciento cuarenta y tres con 15/100 dólares).

3.- UTILIDADES:

La cuenta de resultados arroja una cifra de \$ 123.267,30 y está compuesta por una utilidad del presente ejercicio de \$ 61.062,03 y por \$ 62,205.27 correspondiente a utilidades de ejercicios anteriores.

4.-ACTIVIDADES:

FERIAS

- Participación en el seminario técnico de Long Beach dos personas.
- Participación en la Feria de Medellín dos personas.



JANOME



- En agosto del 2015 se recibió la invitación para participar en el seminario Técnico y la feria JIAM 2016 OSAKA-JAPON en la cual se exhibirán los nuevos modelos de máquinas (que en estos momentos se encuentra realizando, con la participación de 1 persona).
- Participación en Feria Xpotex 2015.
- Se logró una alianza estratégica con el antiguo personal técnico de la marca Toyota, contribuyendo a impulsar las ventas de las máquinas de 1 cabeza.

REMODELACIONES:

Las necesidades de ampliación y remodelación del showroom se realizaron paralelamente a la remodelación del local de Camisería Inglesa como un proyecto conjunto para mejorar la imagen de acceso al edificio de la Empresa.

Se destinó una importante área para almacenaje de las maquinas que permanecían a la intemperie.

En este proyecto se aprovechó para reutilizar varios elementos que se encontraban embodegados como son: Vidrios templados y buena parte de los muebles y enseres.

5.-CONCLUSIONES:

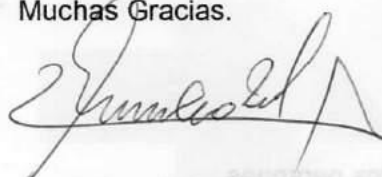
El producto más importante de Representaciones WIT Cia. Ltda., son las máquinas bordadoras Tajima; conocidas por su calidad indiscutible; pero también conocidas por un precio diferenciado con las de la competencia; a pesar de lo cual se ha logrado posicionar aún más en el mercado esta marca a diferencia de muchas marcas asiáticas que como lo vimos en la feria de este año, ya no se las exhibe.

Representaciones Wit Cía. Ltda., también ha logrado un reconocimiento por el servicio en venta, post venta y técnico que ofrece. Se evidencia que ahora hay clientes que dicen tener otra marca pero prefieren Tajima.

Esperamos que las aspiraciones personales de los clientes y visitantes se concreten; pero sobre todo se logre superar la crisis económica para la obtención de mejores resultados.

Aprovecho para destacar el importante aporte de todo el equipo de trabajo de Representaciones Wit Cía. Ltda. en estos momentos de dificultades.

Muchas Gracias.



WILSON TORRES H.
GERENTE GENERAL
REPRESENTACIONES WIT CIA. LTDA.