



Quito, 31 de Enero del 2010

Señores accionistas:

De acuerdo a lo dispuesto en los estatutos de la compañía, cumpla en informar sobre el ejercicio económico terminado el 31 de Diciembre del 2009.

En el ejercicio 2009, se produjo un lento crecimiento en el nivel de ventas en parte producto de la creciente competencia en la calle Farina, razón por la cuál no se cumple el presupuesto que fue de 240.000 USD de venta logrando ventas solamente por USD 190.000, lo cuál generó una pérdida en el ejercicio de aproximadamente 2.000 USD, en este período se ha logrado estabilizar la compañía como negocio en marcha, lo que proyecta como una base sólida de crecimiento para los ejercicios futuros.

La calle Farina se ha convertido en un centro de negocios importante con un crecimiento de negocios similares (restaurantes & bares) que hace presumir la centralización de los clientes en esta calle. Adicionalmente, el Valle de los Chillos a experimentado un importante crecimiento en vivienda y en servicios, lo que resulta en un incremento del mercado.

Los activos de la compañía se han logrado consolidar hasta alcanzar un nivel que permite el manejo adecuado del negocio, el negocio generó fondos disponibles por 9.295 USD y se incrementó el activo fijo hasta alcanzar la cifra de 12.068 USD. Con esto se logra un activo total de USD 24626. El nivel tan bajo de activos corresponde a que la compañía arrienda el local y el incremento de activos corresponde a decoración y compra de equipos.

La compañía tiene un pasivo, básicamente con los accionistas, producto del arrendamiento no pagado del local por USD 14.552 y por las provisiones legales realizadas para pago de obligaciones patronales y tributarias. El patrimonio asciende a USD 7.646 que es producto de utilidades no repartidas en años anteriores, neteando la pérdida del ejercicio por USD 2.404.

Los ingresos provenientes por ventas alcanzaron la cantidad de USD 190.814; y los costos principales fueron suministros y materiales, sueldos y salarios, arrendamiento del local, suma que asciende a USD 193.218, generando una pérdida por USD 2.404.

Para el 2010, se espera alcanzar un nivel de ventas de USD 240.000 con una rentabilidad del 10% del valor de las ventas. Adicionalmente, en cuanto al personal, se ha logrado estructurar el nivel adecuado y necesario para el buen desenvolvimiento de la compañía.

En cuanto a la información se cuenta con un software que nos permite el control adecuado de las operaciones de la compañía, así como de la información adecuada para realizar los estados financieros con mayor confiabilidad.

Agradezco a los funcionarios y empleados de la compañía quienes han contribuido a crear la estructura adecuada para consolidar la empresa en los años venideros.

Ponga a disposición los estados financieros correspondientes para su aprobación.

Atentamente,



GONZALO ANTONIO CARRILLO CALDERON

REPRESENTANTE LEGAL

