

**INFORME DE LA GERENCIA GENERAL POR EL PERIODO
TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2015**

De conformidad con las disposiciones de la Ley de Compañías y del Estatuto vigente de International Business Solution Ibsol Cía. Ltda., me permito someter a consideración de los señores accionistas de la Compañía, el informe del Administrador correspondiente al ejercicio terminado al 31 de Diciembre de 2015.

1. DESCRIPCIÓN DEL ENTORNO ECONÓMICO.

Sector Real

Los principales indicadores macroeconómicos del Ecuador, determinados al cierre de octubre de 2015 o los más próximos disponibles a dicha fecha, se presentan a continuación:

Rubro	Valor	Rubro	Valor
PIB (millones USD 2015) Previsión	70.028	Inflación anual	3,38%
Precio Promedio barril petróleo WTI	33,62	Riesgo país	1,592
Balanza Comercial	(2092,00)	Deuda pública	20,40%

El **Producto Interno Bruto (PIB)**, Desde el año 2011 se observa un importante crecimiento en este indicador que pasó de US\$ 60,883 (en millones) en el 2011 a US\$ 70,028 (en millones) en el 2015, debido entre otros factores a la importante inversión pública, el incremento del consumo y de la producción.

Sin embargo desde el año 2012 se observa una caída pronunciada en la tasa de variación del PIB que registró 4,88% en el 2012, y que cerró al 2015 en 0,57%, debido a la desaceleración de nuestra economía principalmente dada por la caída en los precios internacionales del petróleo y la apreciación del dólar.

El **Precio del petróleo** promedio del barril de petróleo WTI de acuerdo a cifras del BCE, al cierre de enero del 2016 alcanzó un valor promedio de US\$ 31,28 por barril. De acuerdo a cifras del Banco Central del Ecuador, el precio promedio a enero de 2015 se ubicó en USD 41,40 por barril, mostrando una reducción de US\$ 10,12 o del 24,44%.

Con este precio la balanza comercial petrolera es menos superavitaria que en años previos y que la balanza comercial total sea más deficitaria, además de que el déficit fiscal se incremente.

La **Balanza Comercial** a Diciembre de 2015 registró un déficit de US\$ - 2,092 millones, resultado que refleja un aumento en el déficit comercial en relación al 2014 en US\$ 1,379 millones si se compara con el registrado en diciembre de 2014 (US\$ 713 millones), este comportamiento se explica por una disminución importante de las exportaciones, en relación con la reducción de las importaciones. BCE.

Entre enero y noviembre del 2015 las exportaciones totales sumaron un valor FOB de US\$ 17,03 mil millones, inferior en 29,2% frente a lo alcanzado en el mismo periodo de 2014 (US\$ 24,06 mil millones). La cifra de las exportaciones petroleras en valor FOB entre enero a noviembre del 2015, al ser comparada con la alcanzada en el mismo periodo de 2014, muestran una disminución de 49,8% pasando de US\$ 12,68 mil millones a US\$ 6,36 mil millones respectivamente, mientras que las exportaciones no petroleras registradas durante el año 2015, totalizaron un valor FOB de US\$ 10,67 mil millones, monto inferior en 6,3% con respecto al mismo periodo en el año anterior, que fue de US\$ 11,39 mil millones.

Las salvaguardias impuestas por el gobierno son una parte de un paquete de medidas derivadas de la baja del precio del petróleo y la consecuente reducción de los ingresos fiscales.

Las salvaguardias afectarían al 31% de las importaciones y se reflejaría en el 54% de las importaciones de bienes de capital, 17% de las materias primas y el 52% de los bienes de consumo. Se aplican salvaguardias a materias primas y bienes de capital (salvo que se produzcan competitivamente en el país, lo cual es improbable), pues se supone que los unos y las otras sirven para incrementar la producción nacional.

Con base en los datos del Banco Central, FEDEXPOR estima que sobre 8.500 millones de dólares de importaciones, los aranceles serían de 1.144 millones y la sobretasa sumaría 2.284 millones.

La recaudación arancelaria efectiva, dice FEDEXPOR, alcanzaría en promedio al 40% del valor de las importaciones.

La inflación en el país a partir de la circulación del dólar de los Estados Unidos como moneda oficial del Ecuador, ha logrado mantener la variación del crecimiento de precios estable, en cifras próximas e incluso menores al 3% anual.

A enero de 2016 la inflación anual fue de 3,09%, porcentaje inferior al de igual mes del año 2014 (3,53%).

La inflación estuvo impulsada principalmente por el incremento en alimentos y bebidas no alcohólicas, comunicaciones, transportes y prendas de vestir y calzado.

Riesgo país. En cuanto a la calificación crediticia del país en mercados internacionales, en el mes de agosto de 2015, la firma Standard & Poor's redujo la calificación que había otorgado al Ecuador, llevándola de "B+" (Positivo) a "B" bajo una perspectiva estable, debido a un deterioro de las cuentas fiscales y externas, producto de la caída en los precios del petróleo, así como una mayor tensión entre el gobierno y la sociedad.

Por otro lado en el mes de diciembre de 2014, la agencia calificadora Moody's Investors Service subió la calificación del país a "B3" (estable), manteniendo su perspectiva estable. En este punto resulta importante mencionar que la calificación crediticia que posee Ecuador ha ocasionado un importante incremento en el riesgo país, lo cual dificulta el conseguir financiamiento en el mercado internacional, manteniendo únicamente la fuente de financiamiento proveniente de China, la misma que en ciertos casos es desfavorable debido a las altas tasas de interés o por la venta futura de petróleo.

La calificación de riesgo ecuatoriana es una de las más elevadas de Suramérica lo que ha hecho que el costo del financiamiento extranjero sea de los más altos de la región, (8,50% y 10,50%) frente a Chile que colocó sus bonos soberanos en 3,19% y 1,74%, y los plazos también se ven reducidos 5 años para Ecuador versus 10 años Chile.

Paralelamente los montos de inversión son muy bajos en comparación a países como Colombia que al 2014 recibió US\$ 16,054 millones, Perú US\$ 7,607 millones y Ecuador tan solo US\$ 774 millones.

Deuda Pública. Para el mes de noviembre de 2015, de acuerdo a información presentada por el BCE, el saldo de la deuda externa pública fue de US\$ 20.461,7 millones, monto que presentó un incremento de 20,98% con respecto a noviembre de 2014 (US\$ 16.913,6 millones), mientras que el saldo de deuda externa privada hasta noviembre de 2015 fue de US\$ 6.944,4 millones, evidenciando un incremento de 7,77% frente a lo registrado a noviembre de 2014 (US\$ 6.443,9 millones).

Asimismo, un punto importante a ser mencionado en este ámbito es que el gobierno nacional todavía tiene espacio para contratar deuda de acuerdo a la norma legal vigente considerando que según lo establece la normativa respectiva, el límite legal para la relación deuda pública total/PIB es del 40%, la misma que según el BCE y el Ministerio de Finanzas del Ecuador a diciembre de 2015, se encuentra en 20,4%.

2. DESARROLLO DE LAS LÍNEAS DE NEGOCIO DE IB SOL CÍA. LTDA.

Mercado De Valores. En el año 2015, la compañía solo realizó un proceso de emisión de deuda, esto ocasionado por la falta de estabilidad jurídica y política del país. El mercado de valores ha dejado de ser una opción debido a la falta de liquidez en el sistema y a la caída de la demanda en los productos y servicios demandados por el mercado nacional. Esta situación genera que las empresas sean más conservadores al tener un riesgo de mercado y de liquidez restringido.

Para mitigar esta situación la compañía se ha visto en la necesidad de asesorar en temas de auditoría externa a fin de poder cubrir los costos operativos de la empresa.

3. DE LA ADMINISTRACIÓN DE LA COMPAÑÍA.

- Como parte de sus obligaciones la Gerencia General ha procurado mantener en orden las cuentas con los entes de control, a fin de evitar notificaciones, el pago de multas y otras sanciones.
- La ausencia por alrededor de (5) cinco años de los dos socios de la empresa, ha exigido que el Gerente General y único socio diligente de la empresa asuma la responsabilidad total frente a los organismos de control, proveedores, financistas, clientes y socios estratégicos; así como asumir la totalidad de los gastos que demanda la operación, a través de los ingresos que por sus propia iniciativa ha logrado generar para sustentar la misma.

4. RECOMENDACIONES DEL ÚNICO SOCIO DILIGENTE PARA LA GERENCIA GENERAL:

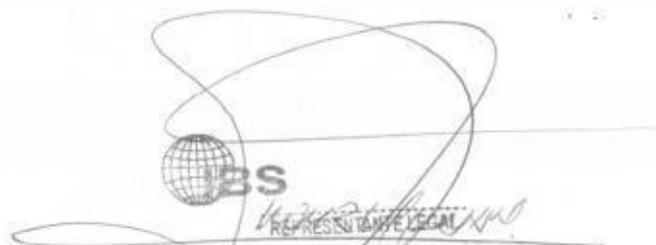
Las siguientes recomendaciones las sugiere el señor William Suárez como único socio diligente, al cargo de Gerente General de la compañía:

- La Gerencia General implementará estrategias que se enfoquen en lograr la excelencia, productividad y competitividad en la línea de mercado de valores y de asesoría financiera en general.
- Se mantendrá favorablemente las relaciones de negocios con los partícipes de su actividad, en el giro de su negocio, bajo los valores de transparencia y honestidad a fin de generar confianza y credibilidad.

5. EVENTOS SUBSECUENTES

Con fecha martes 23 de Marzo de 2016, el socio Freddy Jácome Proaño procedido a ceder sus participaciones correspondientes a 134 participaciones de US\$ 1.00 cada una y que resultan en US\$ 134.00 dólares de los Estados Unidos de América, de capital suscrito y pagado, y que representan el 33,25% del capital social de la compañía, a favor del señor William Suárez.

De esta manera el señor William Suárez posé 266 participaciones de US\$ 1.00 cada una y que resultan en US\$ 266.00 dólares de los Estados Unidos de América, de capital suscrito y pagado, y que representan el 66,50% del capital social de la compañía



Sr. William Suárez G.
Gerente General
International Business Solution
Ibsol Cía. Ltda.