

De conformidad con las disposiciones de la Ley de Compañías y del Estatuto vigente de International Business Solution Ibsol Cía. Ltda., me permito someter a consideración de los señores accionistas de la Compañía, el informe del Administrador correspondiente al ejercicio terminado al 31 de Diciembre de 2014.

1. DESCRIPCIÓN DEL ENTORNO ECONÓMICO.

Sector Real

Los principales indicadores macroeconómicos del Ecuador, determinados al cierre de octubre de 2014 o los más próximos disponibles a dicha fecha, se presentan a continuación:

Rubro	Valor		Rubro	Valor
PIB (millones USD 2007) 2014 Previsión	69,770,35		Inflación anual (XI/2014)	3,76%
Precio Promedio barril petróleo WTI (USD X/2014)	84,4		Inflación acumulada (XI/2014)	3,55%
Balanza Comercial (millones USD X/2014)	135,2		Desempleo (IX/2014)	4,7
RILD (millones USD XI/2014)	5,863,30			

El Producto Interno Bruto (PIB). Durante los últimos meses, en especial septiembre y octubre de 2014, el precio promedio del crudo ecuatoriano muestra una tendencia a la baja y se estaría cotizando en precios por barril por debajo de lo presupuestado y previsto por el Gobierno (USD 79,7 por barril de petróleo). Entre las actividades que han presentado una mayor contribución al PIB en el último año, podemos destacar: petróleo y minas, actividades profesionales, manufactura y transporte.

Las **exportaciones** totales a enero y octubre del año 2014 sumaron USD 22.033,9 millones, aumentando en un 6,6% frente a lo alcanzado en el mismo periodo de 2013 (USD 20.673,5 millones). La cifra de las exportaciones petroleras en volumen a octubre del 2014, al ser comparada con la alcanzada en octubre de 2013, muestra un incremento de 6,6% pasando de USD 20,67 mil millones a USD 22,03 mil millones. Mientras que las exportaciones no petroleras registradas durante los meses de enero y octubre de 2014, totalizaron un valor FOB de USD 10,32 mil millones, monto superior en 17,4% con respecto al mismo periodo en el año anterior, que fue de USD 8,79 mil millones. Dentro de las exportaciones no petroleras, los productos que mayor participación porcentual tuvieron hasta octubre del 2014 fueron: banano y plátano, camarón, enlatados de pescados, productos mineros, flores naturales, cacao y elaborados, entre otros.

Para el periodo comprendido entre los meses de enero y octubre del 2014 las **importaciones** sumaron un valor FOB de USD 21,90 mil millones, superiores en 0,1% al monto importado en similar periodo de 2013 que fue de USD 21,89 mil millones. En valor FOB, los grupos de productos que crecieron fueron: Combustibles y Lubrificantes y Materias Primas, mientras que disminuyeron: Bienes de Capital, Bienes de Consumo y Productos diversos. El Gobierno Nacional entre sus políticas económicas fundamentales para los próximos años, se ha planteado la sustitución de productos y servicios importados, con el fin de mejorar la balanza comercial y desarrollar la Industria nacional.

La Inflación. Para el 2014 la CEPAL estimó una tasa inflacionaria de 3%, incentivada por el crecimiento de la economía ecuatoriana estimada entre el 4,5% y 5%. Al 30 de noviembre de 2014 la inflación anual fue de 3,76%, porcentaje superior al de igual mes del año 2013 (2,30%).

Al referirnos a la **tasa de desempleo** (tasa de desocupación total) a septiembre de 2014, llegó a 4,7%, presentando una disminución de 0,1 puntos porcentuales, frente a lo establecido

en el mes de septiembre de 2013 (4,6%), apoyado por un mayor nivel de demanda de empleo por parte del sector público.

La acumulación de **reservas internacionales** en los últimos tres años ha mantenido una tendencia positiva que se traduce en niveles adecuados, garantizando una fuente de liquidez de rápido acceso. Las reservas en el 2013 se incrementaron a USD 4.360,5 millones, producto de mayores depósitos de algunas entidades del sector público. Al 30 de noviembre de 2014 la RILD registró un saldo de USD 5.863,3 millones.

En términos generales, coherentemente con la propuesta del Gobierno, se ha profundizado la actividad económica del Estado, lo que se ha facilitado por el alto ingreso de recursos que tiene como consecuencia del precio de barril de petróleo en los mercados internacionales, aunque como se indicó anteriormente, este se ha reducido en los últimos meses.

A la par de la disminución en el precio del petróleo, se debe mencionar el alza que viene presentando el dólar en comparación de las principales monedas del mundo, el mismo que para el mes de agosto de 2014, se apreció en 1,65% en relación al euro, mientras que al compararlo con el yen, este se apreció en 1,2%. Quienes ganan con esta alza son los consumidores, que tendrán acceso a productos importados a menores precios, sin embargo, los que pierden podrían ser las empresas que se dedican a la producción, por las dificultades de exportar y por la competencia interna del país.

2. DESARROLLO DE LAS LÍNEAS DE NEGOCIO DE IBSOL CÍA. LTDA.

2.1 Mercado De Valores

En el año 2014, la compañía realizó varios procesos de emisión de deuda, además generó otros ingresos por otros servicios de asesoría financiera. La línea de Mercado de Valores representó el 89,88% o US\$ 34.400.00, monto inferior al registrado en el 2013 por US\$ 35.972.00, lo que representó un decrecimiento en el 4,37%. Los otros ingresos representaron el 10,12% de las ventas o US\$ 3.875.00.

La mayor parte de las empresas ubicadas en Ecuador tienen como primera opción el financiamiento a la banca privada, por otro lado la banca pública tiene tasas de interés competitivas, aunque las garantías requeridas son las comunes, reales hipotecarias, y en ciertos casos se exigen salvaguardas adicionales.

Sin embargo creemos que debido a la caída en el precio del barril de petróleo ecuatoriano principal producto de exportación, y generador de alrededor del 50% del presupuesto de ingresos del estado, los recursos de la banca pública se verán reducidos con la consecuente disminución en los niveles de crédito.

Las exenciones tributarias establecidas en la ley Orgánica de Régimen Tributario Interno en relación con los procesos de emisión de deuda se presentan como ventajas que hay que aprovechar frente al cliente.

2.2 Factoring de Local y de Exportación.

Desde el año 2011 esta línea de negocio no ha generado ingresos, fundamentalmente por la ausencia de los ejecutivos/ socios de la Compañía. Por este motivo la línea ha quedado inactiva.

3. DE LA ADMINISTRACIÓN DE LA COMPAÑÍA.

3.1 Como parte de sus obligaciones la Gerencia General ha procurado mantener en orden las cuentas con los entes de control, a fin de evitar notificaciones, el pago de multas y otras sanciones.

Sin embargo por desconocimiento técnico del contador, la compañía se halla en un proceso de revisión por parte de la Superintendencia de Compañías y Valores ya que ésta entidad consideró a Ibsol Cía. Ltda., en causal de disolución.

Para revertir esta situación se presentó los estados financieros al 31 de diciembre de 2013, los mayores generales de varias cuentas, el informe de la Gerencia General de 13 de Agosto de 2014 y el acta de la Junta General Extraordinaria que se celebró el 28 de Agosto.

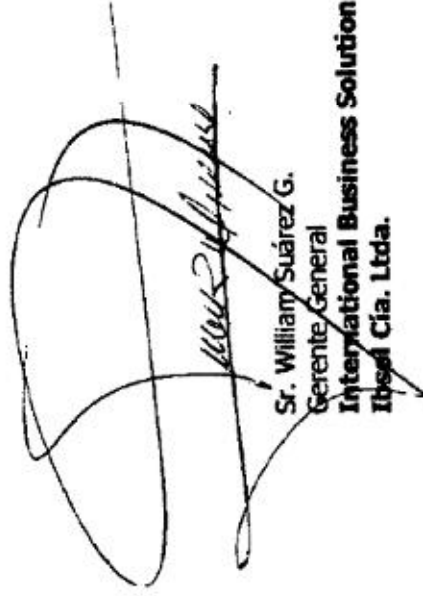
En estos documentos se indica el error de registro y concepto que causó esta situación, sin embargo el ente de control espera que se presente los estados financieros a diciembre de 2014 para sanear esta situación.

3.2 La ausencia por alrededor de (4) cuatro años de los dos socios de la empresa, ha exigido que el Gerente General y único socio diligente de la empresa asuma la responsabilidad total frente a los organismos de control, proveedores, financistas, clientes y socios estratégicos; así como asumir la totalidad de los gastos que demanda la operación, a través de los ingresos que por sus propia iniciativa ha logrado generar para sustentar la misma.

4. **RECOMENDACIONES DEL ÚNICO SOCIO DILIGENTE PARA LA GERENCIA GENERAL:**

Las siguientes recomendaciones las sugiere el señor William Suárez como único socio diligente al cargo de Gerente General de la compañía:

- La Gerencia General implementará estrategias que se enfoquen en lograr la excelencia, productividad y competitividad en la línea de mercado de valores y de asesoría financiera en general.
- Se mantendrá favorablemente las relaciones de negocios con los participantes de su actividad, en el giro de su negocio, bajo los valores de transparencia y honestidad a fin de generar confianza y credibilidad.



Sr. William Suárez G.
Gerente General
International Business Solution
Ibsol Cía. Ltda.