

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL POR EL PERIODO
TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

De conformidad con las disposiciones de la Ley de Compañías y del Estatuto vigente de International Business Solution Ibsol Cía. Ltda., me permito someter a consideración de ustedes el informe del administrador correspondiente al ejercicio 2013.

1. DESCRIPCIÓN DEL ENTORNO ECONÓMICO.

La estabilidad económica y política que ha experimentado el Ecuador en los últimos 6 años, le ha permitido crecer a un nivel estable, con picos positivos muy importantes como el generado en el año 2011, en donde el país creció a un 7.8%, ubicándose muy por encima del promedio de la región. En el año 2012 el PIB se ubicó en USD 64,009 millones y su crecimiento, con relación al año 2011, fue de 5.1.

Ecuador en 2012 presentó un buen desempeño y está en el grupo de países de mayor crecimiento de América del Sur 3.7%, registrando una tasa de 5.1%.

Las políticas anti-cíclicas implementadas por el Gobierno Nacional, han permitido obtener estos resultados positivos llegando en el 2012 a un crecimiento del 5.1%.

En el primer semestre del 2013 el PIB tuvo un crecimiento de 3,5%, esto muestra que la economía ecuatoriana no ha dejado de crecer, sino que lo está haciendo a un ritmo más lento, manteniéndose la meta del Gobierno, que refleja la estabilidad económica del país. Se estima que se cerrará el año con 4,1%

2. DESARROLLO DE LAS LÍNEAS DE NEGOCIO DE IBSOL CÍA. LTDA.

2.1 Mercado De Valores

En el año 2013, la compañía realizó varios procesos de emisión de deuda, logrando incluir nuevos clientes a su portafolio. Sin embargo de ello esta línea de negocio tuvo un drástico decrecimiento pasando de US\$ 53,875 a diciembre del 2012 a US\$ 35,972 a diciembre de 2013, lo que significa una reducción en los ingresos de 49,77%.

Esto también se refleja en la Utilidad antes de Participación Trabajadores e Impuesto a la Renta, que pasó de US\$ 16,530 en diciembre del 2012 a US\$ 4,812 en diciembre de 2013, con un decremento de (243,50%)

Los gastos administrativos fueron similares entre el 2012 y 2013, pasando de US\$ 34,504 a US\$ 31,152 respectivamente, con una disminución de (10,73%).

Esta situación se debe a que las empresas siguen mirado como su primera opción de financiamiento a la banca privada, por otro lado la banca pública tiene tasas de interés competitivas, aunque las garantías requeridas son las comunes, reales hipotecarias, y en ciertos casos se exigen salvaguardas adicionales.

Así también varias empresas no están seguras de hacer inversiones de capital por la incertidumbre de varias políticas del gobierno, como el control a las importaciones a fin de equilibrar la balanza comercial negativa, las relaciones poco amistosas con el sector privado y el mayor énfasis que impone el gobierno en desarrollar con sus propios recursos la inversión en la obra pública.

Sin embargo de ello, miramos con optimismo el 2014, debido a la implementación de la nueva Ley de Mercado de Valores, los incentivos que ha propuesto el gobierno al sector real ecuatoriano en el

Código Orgánico de la Producción Comercio e Inversiones, como parte del cambio de la matriz productiva, política de estado gestada desde el gobierno.

2.2 Factoring de Exportación.

Tal como ocurrió en los años 2011 y 2012, esta línea de negocio no generó ingresos debido a la ausencia y desinterés de los otros socios fundadores de la empresa en participar en la operación de la misma. Por este motivo la línea ha quedado inactiva.

3 DE LA ADMINISTRACIÓN DE LA COMPAÑÍA.

Como hechos relevantes debo indicar:

3.1 En mi administración, Ibsol Cía. Ltda., liquidó el crédito que mantenía con la señora Clara Barrionuevo Aulestia, luego de llegar a un acuerdo con ella y previo a repartir este pasivo entre los socios conforme el acta de socios de International Business Solution Ibsol Cía. Ltda., celebrada el 27 de abril del 2012.

3.2 Como parte de sus obligaciones la Gerencia General ha procurado mantener en orden las cuentas con los entes de control, a fin de evitar notificaciones, el pago de multas y otras sanciones.

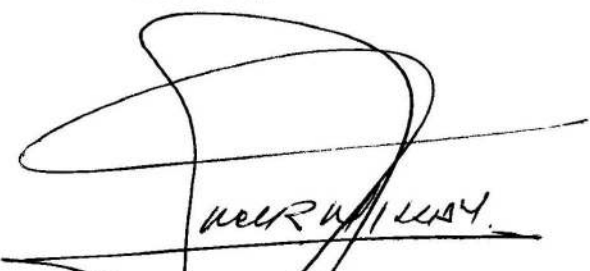
3.3 La ausencia por alrededor de tres años de los dos socios de la empresa, ha exigido que el Gerente General y único socio diligente de la empresa asuma la responsabilidad total frente a los organismos de control, proveedores, financistas, clientes y socios estratégicos; así como asumir la totalidad de los gastos que demanda la operación, a través de los ingresos que por sus propia iniciativa ha logrado generar para sustentar la misma.

4. RECOMENDACIONES DEL ÚNICO SOCIO DILIGENTE PARA LA GERENCIA GENERAL:

Dada la ausencia permanente de los socios, estas recomendaciones las sugiere el señor William Suárez como único socio diligente al cargo de Gerente General de la compañía.

Las políticas y estrategias que la Gerencia General implementará se enfocaran en lograr la excelencia, productividad y el mejoramiento de procesos.

Se mantendrá favorablemente las relaciones de negocios con los partícipes de su actividad, en el giro de su negocio, bajo los valores de transparencia y honestidad para generar confianza y credibilidad.



Sr. William Suárez G.
Gerente General
International Business Solution
Ibsol Cía. Ltda.