

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL POR EL PERIODO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2012

De conformidad con las disposiciones de la Ley de Compañías y del Estatuto vigente de International Business Solution Ibsol Cía. Ltda., me permito someter a consideración de ustedes el informe del administrador correspondiente al ejercicio 2012.

Los seis años del Gobierno del presidente Rafaela Correa han estado marcados por la fortaleza macroeconómica y una impresionante inversión pública que han permitido que el Ecuador suba en la clasificación de competitividad. Sin embargo el clima económico ha sido poco amistoso para las empresas y la banca local, así también las fuertes críticas y confrontación con la prensa ecuatoriana.

En el ámbito nacional se destacan algunos hechos tales como son: el crecimiento del Producto Interno Bruto que según el BCE y la CEPAL, estiman será de entre el 4% y 4,8% al cierre del año 2012; el precio del barril de petróleo ecuatoriano habría promediado a Diciembre 2012 en US\$ 93,9 /b, con una tendencia alcista que en Enero sería de US\$ 99,1 /b. La producción de crudo subió 1,452 bpd de Octubre a Noviembre, llegando a sumar en Noviembre 504,317 bpd., con un total acumulado a Noviembre de 5,539 (en miles de bpd)

El déficit comercial retorna en Noviembre, con US\$ 243 m, luego de un resultado neutro en Octubre. En los doce meses a Noviembre, hay un déficit comercial de US\$ 239m.

1) DESARROLLO DE LAS LÍNEAS DE NEGOCIO DE IBSOL CÍA. LTDA.

Mercado De Valores

Durante el 2012, la Compañía concluyó varias operaciones contratadas en el 2011, y pudo concretar nuevas emisiones que permitieron que esta línea tenga un crecimiento en el ingreso bruto de 2,31 veces en relación al 2011, pasando de US\$ 16,282 a 53,875. Este incremento se debió a la comercialización agresiva de este producto, a la confianza generada con los clientes, a la atención personalizada que se les brinda y a las relaciones de negocios con varios de los participantes en los procesos de estructuración de emisiones de deuda.

Factoring de Exportación.

Esta línea de negocios prácticamente ha quedado inactiva debido a la falta de mercadeo. La compañía al estar administrada por una sola persona no tiene la estructura suficiente para cubrir adecuadamente sus dos líneas de productos.

En todo caso los financiamientos vía mercado de valores y factoring se han convertido en opciones atractivas para las empresas ecuatorianas, según hemos observado en el mercado ecuatoriano.

2) DE LA ADMINISTRACIÓN DE LA COMPAÑÍA.

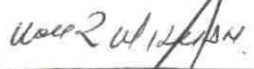
Como parte de los deberes y atribuciones de la Gerencia General, la compañía ha procurado mantenerse al día en el cumplimiento de sus obligaciones tributarias, societarias, laborales y municipales.

Adicionalmente se ha realizado un esfuerzo importante para cumplir con las resoluciones de la Superintendencia de Compañías relacionadas con el proceso de implementación en la transición de las Normas Ecuatorianas de Contabilidad (NEC) hacia las Normas Internacionales de Información Financiera NIIFs, para ello se ha entregado a la autoridad de control lo siguiente:

- a) Acta de la Junta General Universal Extraordinaria de socios de la compañía International Business Solution Ibsol Cía. Ltda., sobre el proceso de implementación de la NIIFs
- b) Cronograma de implementación.
- c) Informe de diagnóstico.
- d) Acta de la Junta General de Socios de la Compañía International Business Solution Ibsol Cía. Ltda., mediante la cual se dio a conocer la conciliación del Patrimonio al 31 de Diciembre del 2011 dentro del proceso de implementación de las NIIFs.
- e) Cuadro de la conciliación del Patrimonio neto al inicio del periodo de transición de NEC a NIIF's al 1 de enero 2012, y sus respectivos registros contables.

3) RECOMENDACIÓN:

Es adecuado intensificar el trabajo en las líneas de negocio de la empresa, y aprovechar las oportunidades que brinda el mercado y las necesidades de financiamiento permanente de las empresas en Ecuador.


Sr. William Suárez G.
Gerente General
International Business Solution
Ibsol Cía. Ltda.