

INFORME DE GERENCIA POR EL PERIODO TERMINADO
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2011



SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS

11 ABR. 2012

OPERADOR 3
QUITO

1) ANTECEDENTES

De la Compañía IBSOL CÍA. LTDA.

Conforme el Acta de la Junta General Universal de Socios de la Compañía INTERNATIONAL BUSINESS SOLUTION IBSOL CÍA. LTDA., del 3 de Agosto del 2011, se resolvió elegir como Gerente General al Sr. William Suárez. Acta que fue inscrita en el Registro Mercantil el 11 de Octubre del 2011, fecha a partir de la cual tiene vigencia jurídica el nombramiento.

Sin embargo de la referencia expuesta, se hace un análisis al año fiscal 2011, en virtud de la responsabilidad societaria, tributaria, comercial con clientes y proveedores, con los socios estratégicos de la Compañía, que siguen vigentes, aún cuando la representación legal de la administración anterior no haya sido delegada y ejercida.

2) DESARROLLO DE LAS LÍNEAS DE NEGOCIO DE IBSOL CÍA. LTDA.

Mercado De Valores

Durante el 2011 la Compañía se concreto en desarrollar la línea de financiamiento local a través del Mercado de Capitales, para ello estableció nuevas relaciones de negocios con varios de los participantes en los procesos de estructuración de emisiones de deuda. El propósito fue evitar la concentración de los procesos con las mismas casas de valores, calificadoras de riesgo, etc., para ser eficientes en los tiempos de estructuración, colocación y costos.

Durante el año 2011, se lograron suscribir varios procesos de emisión que hasta la presente fecha se los sigue trabajando.

Factoring de Exportación y Factoring Local

Estas líneas de negocios se han suspendido debido a factores tales como:

- la situación política que vive el Ecuador, ha generado desconfianza en algunas de las compañías de factoring con las que mantiene vínculos Ibsol Cía. Ltda., ya que estas al estar ubicadas en el exterior ven con cierto escepticismo el poder desarrollar negocios financieros en el país. Por ello han preferido esperar, hasta ver un mejor escenario en el país que brinde confianza y seguridad.
- la falta de mercadeo de estos productos financieros no ha permitido que estas líneas sigan creciendo a pesar de sus enormes ventajas.

3) DE LA ADMINISTRACIÓN DE LA COMPAÑÍA POR PARTE DE LA NUEVA GERENCIA GENERAL.

WS
8
P
A

Como parte de los deberes y atribuciones que recaen en la función de Gerente General, y al haberse designado por parte de la Junta General Universal de Socios una nueva administración, como se lo describe en el literal A ANTECEDENTES, fue necesario establecer el estado administrativo y financiero de la compañía a fin de tomar los correctivos de ser el caso y fortalecer proceso de negocio en marcha de Ibsol Cía. Ltda.

De este análisis se estableció que:

- a. no existieron archivos de las conciliaciones bancarias ni de los estados de cuenta bancarios que hubieran permitido tener un adecuado control del saldo de la cuenta corriente de la empresa,
- b. los pago de impuestos con el Servicio de Rentas Internas se hallaban retrasados y con el Ilustre Municipio de Quito aún está pendiente la cancelación del impuesto del uno por mil sobre los activos totales,
- c. la compañía no tenía actualizada su información domiciliaria en el Servicio Rentas Internas a fin de actualizar el Registro Único de Contribuyentes y solicitar nuevas facturas y comprobante de retención,
- d. con la Superintendencia de Compañías no se han actualizado los datos de su domicilio entre otros. Esto se corregirá con la presentación de los estados financieros del año 2011 en los siguientes días,
- e. se estableció la existencia de cheques post fechados de Ibsol Cía. Ltda., a nombre de terceros, relacionadas con la gerencia general,
- f. se estableció que la gerencia general utilizó recursos a su nombre por aproximadamente US\$ 2,500.00, adicionalmente está pendiente de cobro un crédito autorizado por lo socios de la compañía en Junio del 2009 por US\$ 2,000.00. De estos rubros se ha cancelado US\$ 1,800.00.
- g. el proceso de conversión de los estados financieros de NEC a NIIFs, tampoco fue atendido por la gerencia anterior, por lo que aún no se ha presentado a la Superintendencia de Compañías la conciliación del patrimonio que debió hacerse en el año del 2011.
- h. la gerencia general anterior no ha entregado los cheques entregados en garantía y el contrato de inversión suscrito entre Ibsol Cía. Ltda., y la señora Consuelo Loza.

4) RECOMENDACIONES.

Generales:

- Es adecuado refrescar y fortalecer la relación societaria, aprovechando las fortalezas de sus líneas de negocios y complementariedad profesional y personal entre sus socios.
- Procurar el compromiso de los socios para activar las líneas de financiamiento a través del factoring local y de exportación, mercado de capitales y otros negocios en los cuales la compañía pueda participar, ello permitirá generar ingresos para cancelar las obligaciones pendientes.

WS



Específicas:

- a) instrumentar como política normal de la compañía elaborar conciliaciones bancarias que permitan fortalecer al ambiente de control interno,
- b) establecer como política recurrente de la administración la actualización permanente, presentación y declaración de los impuestos, patentes y contribuciones con los organismos de control a fin de evitar sanciones pecuniarias y legales,
- c) Disponer al Gerente General Anterior el pago inmediato de las obligaciones monetarias a favor de Ibsol Cía. Ltda., por el uso de los recursos detallados en el literal e), numeral 3), de este informe.
- d) Instrumentar como política normal de la compañía, no emitir cheques posfechados y cuando se estrictamente necesario, hacerlo con la autorización de la Junta de Socios.



Sr. William Suárez G.
Gerente General
International Business Solution
Ibsol Cía. Ltda.

171053422 1

