INFORME DE GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS SAFE WORK SEGURIDAD Y SALUD LABORAL CIA.LTDA.

Dando cumplimiento con lo dispuesto en los Estatutos vigentes de la empresa, y de acuerdo a las disposiciones legales establecidas, en mi condición de Gerente General, pongo a su consideración, señores Accionistas, el presente Informe de Actividades correspondientes al ejercicio económico del 1 de enero al 31 de diciembre 2016, en los siguientes términos:

1. ENTORNO EMPRESARIAL

A inicios de año el movimiento político y económico fue muy activo, el gobierno del Presidente Correa, firmó con la banca china un crédito por USD 970 millones, como venta anticipada de petróleo. Para los meses de julio, septiembre y diciembre se realizaron distintas emisiones de bonos del estado en mercados internacionales por un monto de USD2.750 millones, a una tasa de aproximadamente 10% y con vencimiento en los años 2.022 y 2.026.

A inicios del 2016, el precio del petróleo tuvo una baja, situándose en USD 30 el barril a nivel internacional, pero en el transcurso del año siguió subiendo hasta llegar a USD52 el barril a fin de año. Las exportaciones petroleras se redujeron en un 18% en relación al 2015, las exportaciones totales ascienden a USD5.459 millones. En enero 2017, Ecuador se ha comprometido a reducir su producción de petróleo a 522.000 barriles por día, como parte de un acuerdo internacional con la OPEP y otros países productores.

Las exportaciones totales a más de petróleo, como el banano, camarón, flores, cacao y más se redujeron un 8%, mientras que las importaciones bajaron un 24%, en relación al año 2015. Esto se tradujo en un superávit en la balanza comercial de USD1.247 millones al cierre del año.

El gobierno mantuvo los cupos, salvaguardia y otras restricciones a las importaciones de automóviles y teléfonos celulares y hasta junio del presente año está previsto el desmontaje total de las salvaguardias.

El 16 de abril de 2016, nuestro país sufrió el terremoto de 7.8 de magnitud, especialmente en las provincias de Manabí y Esmeraldas. El costo de reconstrucción para el país ascendió a USD3.344 millones. Con la Ley Solidaria que implementó el gobierno con el alza del IVA del 12% al 14%, el incremento del 3% adicional sobre el impuesto a la renta, la contribución del 0.9% sobre el patrimonio de las personas naturales y el aporte proporcional de un día de sueldo para aquellas personas que ganen más de mil dólares al mes, financiaron la reconstrucción.

La inflación acumulada fue de 1.12%, la deuda pública a diciembre fue de USD38.136 millones, el desempleo fue de 5.2% mientras que el subempleo cerro en 19.6%.

Hechos adicionales económicos y sociales como la inauguración la central hidroeléctrica Sopladora, proyecto complementario a Paute y Coca-Codo Sinclair, se firmó el tratado comercial con la Unión Europea, el cual fue ratificado por la Asamblea Nacional, la resolución para dejar sin efecto la alerta amarilla decretada por la posible erupción del

volcán Cotopaxi; los casos de corrupción en Petroecuador y la firma brasileña Odebrecht que involucran a funcionarios del gobierno ecuatoriano y las constantes tensiones entre el presidente y los militares en servicio activo y pasivo.

2. OBJETIVOS Y METAS

Los ingresos durante este año se vieron disminuidas, porcentual en el orden del 34% en relación a los ingresos del 2015, como consecuencia de la recesión país que se marca desde el tercer segundo trimestre a consecuencia de la caída de los precios del petróleo y cierre de empresas de nuestro nicho mercado; se mantiene el nicho mercado en la elaboración, revisión y mas actividades conexas a las exigencias de los entes de control como son IESS y Ministerio de Trabajo.

INGRESOS TOTALES USD$

AÑO 2016	AÑO 2015
152.224	230.585

SITUACION FINANCIERA

La compañía, mantiene al momento una cuenta corriente en un banco local cuyos saldos al cierre son.

EFECTIVO CAJA BANCOS USSD$

AÑO 2016	AÑO 2015
19.649	44.612

SECTOR ASESORÍA A EMPRESAS

Las políticas económicas no han ayudado al crecimiento de este segmento, puesto que las directrices del gobierno provocaron la reducción de proyectos de la mayoría de empresas multinacionales y grandes industrias del país.

Sin embargo, con una estrategia comercial y usando la red de contactos de la gerencia y presidencia de la compañía, se han cumplido objetivos importantes para el primer año de operación de SAFE WORK.

El informe del gerente está enmarcado dentro de los requisitos establecidos en la resolución 92.14.3.0013, y se desarrolla como sigue:

1.- Las metas económicas y de expansión fueron cubiertas en un 80%, esta meta obedece a los siguientes aspectos:

- La operación de la compañía está encaminada a atender las exigencias de los entes de control al sector empresarial, referente a seguridad y salud laboral;
- La empresa en este periodo ha centralizado sus operaciones en grandes clientes y empresas del sector petrolero; sin embargo, se llegó a

concretar nuestro servicio a un cliente del sector público en un monto considerable.

- Uno de los sectores económicos en que orienté los esfuerzos comerciales, con éxito, fue el de servicios financieros, habiendo consolidado como nuestro principal cliente a uno de los más grandes bancos del país.

2.- Las disposiciones de las juntas generales y directorio se cumplieron según lo dicho.

3. Todas las funciones administrativas y operativas de la compañía se manejan bajo la modalidad de contratos de servicios y honorarios profesionales, así también personal bajo relación de dependencia.

4.- La situación financiera y los resultados obtenidos en el año 2016 son como sigue:

DETALLE	VALOR	%
Gasto de personal	42.608	26,75%
Servicios profesionales	44.366	27,85%
Arriendos	12.000	7,53%
Mantenimientos	3.088	1,94%
Combustible y Lubricantes	1.443	0,91%
Publicidad y Propaganda	2.013	1,26%
Suministros y Materiales	4.774	3,00%
Impuestos y Contribuciones	865	0,54%
Gastos Financieros	58	0,04%
Seguros	6.473	4,06%
Gastos de Gestión	4.274	2,68%
Gastos Viaje	13.484	8,46%
Depreciaciones	4.943	3,10%
Servicio comunicaciones	7.115	4,47%
Otros Gastos Administrativos	11.790	7,40%

5.- Las perspectivas de la compañía:

- Determinar dentro del presupuesto un rubro representativo para mercadeo, con el objetivo de darnos a conocer especialmente en Guayaquil, cuyo nicho de mercado es más grande que el de Quito.

Al concluir la presente memoria, la gerencia extiende su agradecimiento a todos sus socios y el directorio por su confianza y permanente apoyo recibido.

Pablo Suasnavas, MSc MBA
Gerente General

Marzo 2017