INDUSTRIAL MERCANTIL ITMA-T CIA. LTDA.

INFORME DE GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS DE INDUSTRIAL MERCANTIL ITMA-T LTDA. DE MARZO DEL 2015

Señores socios:

Someto a su consideración el informe que cubre el desarrollo de negocios de la empresa correspondiente al periodo Enero 1ro a Diciembre 31 de 2014.

1) REPRESENTACIONES

Las actividades desarrolladas en el 2014 de venta de químicos especiales con servicio técnico, correspondiente al área de representaciones comerciales internacionales, en el ejercicio 2014 fue mínimo, debido a que la Unidad de Craqueo Catalítico Fluidizado - en la cual se utiliza Catalizador provisto por nuestra representada Grace (Estados Unidos de América) - entró en un paro programado desde Julio 23, 2014 a objeto de proceder a la instalación de una nueva Unidad, bajo el proyecto de " Rehabilitación de la Refinería de Esmeraldas". Está previsto para el mes de Septiembre del 2015 el inicio operativo de la nueva unidad, lo cual determinará el reinicio en el uso del Catalizador ya mencionado. El aporte económico de este rubro "Representaciones" alcanzo los USD$ 44.874, que comparados con los obtenidos en el ejercicio económico 2013 dio por resultado una variación negativa de 39,02%.

2) COMERCIALIZACION DE PRODUCTOS GOURMET PARA EL MERCADO NACIONAL

Frutas secos:

La venta de Otros frutos secos durante el ejercicio 2014, no variaron significativamente comparados con las ventas del 2013, estas aportaron con un 5% del total de los ingresos.

Nuez de Macadamia:

La participación de las ventas de este rubro en el 2014 fue del 75,19%, frente al 72,69% registrado en el año 2013, lo que significó una variación positiva del 12,70% en términos de valor real. Es importante recalcar que persiste la falta de producción de nuez de macadamia a nivel nacional y mundial, la misma que impide el crecimiento económico de este producto que desde su inicio permitió operar a la empresa.

En lo referente a la venta de nueces recubiertas de Chocolate se puede observar una variación positiva del 25,63% comparadas con el año 2013, sin embargo este resultado no es significativo para la empresa, ya que el aporte de este producto a los ingresos totales de la empresa solo alcanzaron el 0,29%.

3. ANALISIS ECONOMICO

En el año 2014, se puede observar, que los ingresos operacionales aumentaron en comparación con los obtenidos en el ejercicio 2013, esto debido principalmente al incremento del precio de venta de nuez de macadamia. En el análisis de los ingresos totales del ejercicio 2014 se observa una variación positiva del 8,96% comparados con el ejercicio 2013; sin embargo es necesario insistir en que se deben buscar alternativas de negocio que ayuden a generar ingresos y contribuyan a la operación de la empresa, es vital que se sigan manejando políticas de austeridad en la economía, priorizando necesidades urgentes.

Germán Alemán E12-28 y Juan Ramírez
Telfs.: (593-2)2460-530Fax: (593) 2247075 E-mail: [illegible]
P.O. Box: 17-07-9240 QUITO – ECUADOR, S.A.

Los costos de producción y ventas del ejercicio económico 2014 aumentaron en un 18,69% frente a los del año 2013, este incremento obedece principalmente al alza de precios en la compra de la nuez de macadamia; sin embargo en lo referente a la evolución de los gastos operacionales el 2014 muestran una reducción del 0,74% frente a los del 2013, lo cual demuestra que los gastos operacionales siguen calificándose en base a prioridades.

4) ANALISIS FINANCIERO

En las razones de liquidez en el ejercicio económico del 2014 se genera una disminución frente al 2013, esto debido a la disminución o pago del pasivo corriente así:

Índice de Liquidez Corriente: Existe una reducción de 0,26 puntos con relación al 2013 esto es un 11,46% menos; En el 2014 se llegó a 1,96 veces mientras que en el 2013 se llegó a 2,22 veces. Se puede observar una disminución en el Pasivo Corriente que genera esta reducción.

Prueba Acida: Se puede observar un incremento de 0.20 puntos en comparación con el 2013, ya que en el 2014 llega a un valor de 1,89 veces, en comparación con el 2013 que llegó a 1,69 veces.

Solvencia: En lo que se refiere a la solvencia el 1.24 de relación entre el Activo y el Pasivo Totales es positivo en la posición financiera de la empresa, esto debido a que se ha cumplido con los compromisos adquiridos para la operación a corto plazo. La compañía mantiene una considerable provisión para Jubilación Patronal y Desahucio para todos sus empleados dando observancia a la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera (Niifs).

Rentabilidad Bruta: Esta disminuyó en un 5,74% frente a la rentabilidad bruta del 2013, llegando en el 2014 al 36%.

Rentabilidad Operacional: En el ejercicio económico 2014 se obtuvo una pérdida operacional del 0,43% , lo que muestra una disminución del 2,19% frente a la del 2013.

Rentabilidad al Patrimonio: Se produce una disminución del 18,08% comparada con el ejercicio 2013, llegando en el 2014 al (9,80%), lo que demuestra que pese al incremento de los ingresos la empresa no ha logrado mantenerse a flote y ha perdido su rentabilidad.

Los índices financieros muestran que la empresa en el 2014, pese a ser una empresa solvente, no ha logrado mantener su rentabilidad, debido principalmente a la subida de los precios de compra de nuez de macadamia, así como también por el bajo aporte que se recibió por Representaciones. Es por esto que la administración considera urgente que se considere la búsqueda de alternativas de negocio que permita seguir con la operación. La generación de ingresos adicionales con márgenes razonables que contribuyan al resultado de la empresa, debe ser el objetivo primordial, ya que solo así se dará valor agregado a la operación de la empresa.

Al 31 de diciembre del 2014, el patrimonio de los socios es de 18.801,32 dólares.

5) RECOMENDACIONES:

La principal recomendación es la búsqueda de alternativas de negocios que permitan seguir con el Negocio en Marcha, y capitalizar la empresa.

Matthias Tapernoux
Gerente General
Industrial Mercantil Itma-T Cia. Ltda.

Quito, Marzo 25 - 2015