



INDUSTRIAL MERCANTIL ITMA-T CIA. LTDA.

**INFORME DE GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL
ORDINARIA DE SOCIOS DE INDUSTRIAL MERCANTIL ITMA-T
LTDA. DE MARZO DEL 2014**

Señores socios:

Someto a su consideración el informe que cubre el desarrollo de negocios de la empresa correspondiente al periodo Enero 1ro a Diciembre 31 de 2013.

1) REPRESENTACIONES

"Las actividades desarrolladas en el 2013 de venta de químicos especiales con servicio técnico, no básicos, correspondiente al área de representaciones comerciales internacionales, permitió a la empresa contar en el periodo con un ingreso de US\$ 73.592,04, situación que se espera pueda mantenerse para el año 2014", ya que el mismo fue necesario y de mucha ayuda para la operación de la empresa.

**2) COMERCIALIZACION DE PRODUCTOS GOURMET PARA EL
MERCADO NACIONAL**

Frutas secas:

Durante el ejercicio 2013, hemos tenido una disminución en la venta de otros frutos secos comparados con las ventas del 2012, estas han aportado apenas con un 5,81% del total de las ventas de frutos secos que asciende al 78,43% del total de ingresos.

Nuez de Macadamia:

La participación de las ventas de este rubro fue del 72,69% frente al 67,44% registrado el año 2012, sin embargo genero una variación negativa del 2,80% en términos de valor real debido a que en este periodo hubo una disminución en la venta de este producto comparado con el 2012. Es importante recalcar que persiste la falta de producción de nuez de macadamia a nivel nacional y mundial, la misma que impide el crecimiento económico de este producto que desde su inicio permitió operar a la empresa.

En lo referente a la venta de nueces recubiertas de Chocolate se puede observar una variación negativa del 46,89% comparadas con el año 2012, el aporte de este producto a los ingresos de la empresa solo alcanzaron el 0,26%, debido principalmente a su precio.

3. ANALISIS ECONOMICO

En el año 2013, se puede observar, que los ingresos operacionales disminuyeron con relación al ejercicio 2012, esto debido principalmente a la disminución de actividades de representaciones que disminuyeron considerablemente, de igual manera las ventas de frutos secos, especialmente de nuez de macadamia tuvieron un pequeño descenso, esto debido a la falta de producto a nivel nacional y mundial. En el análisis de los ingresos totales del ejercicio 2013 se puede indicar que arrojó una variación negativa del 9,82% comparados con el 2012. Es necesario insistir en que se deben buscar alternativas de negocio que nos ayuden a generar ingresos y contribuyan a la operación de la empresa, además de mejorar la política de austeridad en la economía, esto es reduciendo costos y principalmente gastos mediante la calificación de los mismos, priorizando necesidades urgentes.

Los costos de producción y ventas del ejercicio económico 2013 disminuyeron en un 10,87% frente a los del año 2012, esta reducción se debe principalmente a la disminución de las ventas; sin embargo en lo

Germán Alemán E12-28 y Juan Ramírez

Teléfono: (091) 212460-530 Fax: (091) 1247075 E-mail: german@industrialmercantil.com.ec
P.O. Box: 17407-0240 QUITO - ECUADOR, S.A.

que se refiere a la evolución de los gastos operacionales, el 2013 muestran una reducción considerable del 13,64% frente a los del 2012, lo cual demuestra que los gastos operacionales han sido calificados en base a prioridades.

4) ANALISIS FINANCIERO

En las razones de liquidez del 2013 se genera una ligera disminución frente al 2012, esto debido al incremento del pasivo corriente así:

Índice de Liquidez Corriente: Existe una reducción de 0,46 puntos con relación al 2012 esto es un 20,72% menos. En el 2013 se alcanzó a 2,22 veces mientras que en el 2012 se llegó a 2,68 veces. Se puede observar un incremento en el Pasivo Corriente que genera esta reducción.

Prueba Ácida: Se puede observar una mínima disminución de 0,05 puntos en comparación con el 2012, llegando a un valor de 1,69 veces en el 2013.

Solvencia: En lo que se refiere a la solvencia, el 1,28 de relación entre el Activo y el Pasivo Totales es positivo en la posición financiera de la empresa, esto debido a que se ha cumplido con los compromisos adquiridos para la operación a corto plazo. La compañía mantiene un buen porcentaje de créditos a los socios, y una considerable provisión para Jubilación Patronal y Desahucio para todos sus empleados dando observancia a la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera (Nifs).

Rentabilidad Bruta: Esta aumento en un 1,32% frente a la rentabilidad bruta del 2012, llegando en el 2013 al 41,74%.

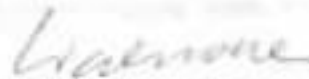
Rentabilidad Operacional: En este ejercicio económico la utilidad operacional alcanza el 1,78% lo que muestra un incremento del 3,19% frente a la del 2012.

Rentabilidad al Patrimonio: Se produce un incremento del 35,40% comparada con el ejercicio 2012, llegando en el 2013 al 8,28%, lo que demuestra que pese a la disminución de las ventas la empresa ha logrado mantenerse a flote y recuperar su rentabilidad.

Los índices financieros muestran que la empresa en el 2013, ha logrado recuperar su rentabilidad, lo que demuestra que la gestión administrativa ha dado resultados desde los puntos de vista económicos financieros, sin embargo es urgente considerar la búsqueda de alternativas de negocio que permita seguir con la operación. La generación de ingresos adicionales con márgenes razonables que contribuyan al resultado de la empresa, debe ser el objetivo primordial, ya que solo así se dará valor agregado a la operación de la empresa. Al 31 de diciembre del 2013, el patrimonio de los socios fue de 33.625 dólares.

5) RECOMENDACIONES:

La principal recomendación es la búsqueda de alternativas de negocios que permitan seguir con el Negocio en Marcha, y capitalizar la empresa.



Matthias Tapernoux
Gerente General
Industrial Mercantil Itma-T, Cia. Ltda

Quito, Marzo 21 - 2014