



INDUSTRIAL MERCANTIL ITMA-T CIA. LTDA.

**INFORME DE GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL
ORDINARIA DE SOCIOS DE INDUSTRIAL MERCANTIL ITMA-T
LTDA. DE MARZO DEL 2013**

Señores socios:

Someto a su consideración el siguiente informe que cubre el desarrollo de negocios de la empresa correspondiente al periodo Enero 1ro a Diciembre 31 de 2012.

1) REPRESENTACIONES

"Las actividades desarrolladas en el 2012 de venta de químicos especiales con servicio técnico, no básicos, correspondiente al área de representaciones comerciales internacionales, permitió a la empresa contar en el periodo con un ingreso importante de US\$ 90.758,28, situación que se espera pueda mantenerse para el año 2013", ya que el mismo fue indispensable y de mucha ayuda para la operación de la empresa.

**2) COMERCIALIZACION DE PRODUCTOS GOURMET PARA EL
MERCADO NACIONAL**

Frutas secas:

En el ejercicio 2012 hemos tenido una disminución en la venta de frutos secos comparados con las ventas del 2011, estas han aportado con un 7,88% del total de las ventas de frutos secos que fueron del 75,32%.

Nuez de Macadamia:

La participación de las ventas en este rubro fue del 67,44% frente al 62,18% registrado el año 2011, la misma que genero una variación positiva del 18,34% en términos de valor real. Es importante mencionar que persiste la falta de producción de nuez de macadamia a nivel nacional y mundial, la misma que impide el crecimiento económico en este producto que desde su inicio a permitido operar a la empresa, además es importante indicar que la competencia desleal viene posesionándose en el mercado de manera más firme con un producto de menor calidad a precios mucho más bajos.

En lo referente a la venta de nueces recubiertas de Chocolate se puede observar una variación positiva del 50,59% comparadas con el año 2011, sin embargo el aporte de este producto a los ingresos de la empresa solo alcanzaron el 0,43% esto debido principalmente a su precio.

3. ANALISIS ECONOMICO

En el año 2012, se puede observar, que los ingresos operacionales aumentaron con relación al ejercicio 2011 esto debido principalmente a las actividades de representaciones que aportaron favorablemente al giro del negocio, en el análisis de los ingresos totales del ejercicio 2012 se podría decir que fue positivo para la empresa ya que alcanza una variación positiva del 9,20% frente al 2011. Es necesario insistir en que se deben buscar alternativas de negocio que nos ayuden a generar ingresos y contribuyan a la operación de la empresa, además de mejorar la política de austeridad en la economía, esto es reduciendo costos y principalmente gastos mediante la calificación de los mismos, priorizando necesidades urgentes.

Los costos de producción y ventas del 2012 aumentaron en un 20,78% frente a los del año 2011, esto debido al incremento en los precios de compra de los bienes no producidos por la compañía. La evolución de los gastos operacionales en el 2012 muestran una mínima reducción del 4,26% frente a los del 2011, esta variación es normal ya que se demuestra que los gastos operacionales que en su mayoría

Germán Alemán E12-28 y Juan Ramíres
Telés.: (593) 212460-330 Fax: (593) 2247075 E-mail: fanny@vialitma.com.ec
P.O. Box: 17-07-9240 QUITO - ECUADOR, S.A.

son fijos se han logrado mantener pese al incremento de sueldos y otros gastos producto de la inflación creciente y real que vive nuestro país.

4) ANALISIS FINANCIERO

En las razones de liquidez del 2012 se genera una ligera disminución frente al 2011, esto debido al incremento del pasivo corriente así:

Índice de Liquidez Corriente: Existe una mínima reducción de 0,25 puntos en relación al 2011 esto es un 9,33% menos; En el 2012 se alcanza a 2.68 veces mientras que en el 2011 se llegó a 2.93 veces. Se puede observar un ligero incremento en el Pasivo Corriente que genera esta reducción.

Prueba Acida: Se establece un incremento de 0.49 puntos en comparación con el 2011, llegando a un valor de 1.74 veces en el 2012.

Solvencia: El 1.30 de relación entre el Activo y el Pasivo Totales es positivo en la posición financiera de la empresa, esto debido a que se ha cumplido con los compromisos adquiridos para la operación a corto plazo. La compañía aún mantiene un buen porcentaje de créditos a los socios, y ha generado una provisión para Jubilación Patronal y Desahucio para todos sus empleados dando observancia a la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera (Niifs).

Rentabilidad Bruta: Esta disminuyó en un 5,59% respecto al 2011, llegando en el 2012 a 40,42%.

Rentabilidad Operacional: Corresponde al -1,43% en el 2012. Muestra una reducción del 3,66% frente al 2011, esto debido principalmente al robo de que fue víctima la empresa y de la cual tienen conocimiento las autoridades de ley.

Rentabilidad al Patrimonio: Se produce una reducción del 39,13% con respecto al 2011, llegando en el 2012 al -27,12%, esto como consecuencia del robo mencionado con anterioridad.

Los índices financieros muestran que la empresa en el 2012, obtuvo una posición negativa desde los puntos de vista económicos financieros que fueron producto de circunstancias adversas que dieron como consecuencia resultados negativos, además de la falta de producto para comercializar, por tal motivo es necesario considerar la búsqueda de alternativas de negocio que permita seguir con la operación, además de un incremento en los precios de venta de la nuez de macadamia, ya que estos se mantuvieron durante el ejercicio 2012. La generación de ingresos adicionales con márgenes razonables que contribuyan al resultado de la empresa, debe ser el objetivo primordial, ya que solo así se dará valor agregado a la operación de la empresa. Al 31 de diciembre del 2012, el patrimonio de los socios fue de 30.840 dólares. La Administración confirma el cumplimiento de las disposiciones efectuadas por la Junta

5) RECOMENDACIONES:

Buscar alternativas de negocios que permitan seguir con el Negocio en Marcha, capitalizar la empresa tomando los recursos de la Reserva de Capital y Legal en su totalidad, así como los de utilidades no distribuidas de ejercicios anteriores hasta completar la suma propuesta solicitada en ejercicios anteriores que es de USD\$ 10.000.



Matthias Tapernoux
Gerente General
Industrial Mercantil Itma-T Cia. Ltda.

Quito, Marzo 20 - 2013