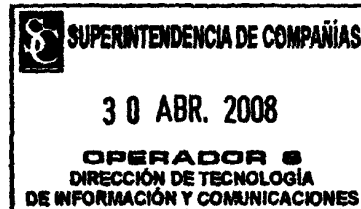


Quito, 30 de abril del 2008



INFORME DE GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE

Estimados señores:

En cumplimiento con lo previsto en los Estatutos Sociales en la Escritura de Constitución de la Compañía, y de acuerdo al Artículo Trigésimo Segundo, en cuanto a mis deberes, obligaciones y atribuciones y basándome en las normas de la Superintendencia de Compañías, a continuación, me permito poner a su consideración el Informe de Gerencia, en el cual se describe la situación de la empresa durante el ejercicio económico 2007 y su situación al cierre del mismo.

ENTORNO EMPRESARIAL DURANTE 2007

A finales de el 2006 Sumincom Cia. Ltda. incrementó nuevas líneas de productos dentro de la genero de cortinería que son nuestros productos estrella. Llegando a nuevos segmentos de clientes con productos de lujo como las cortinas Romanas, Españolas, etc que durante el año 2007 tuvieron gran aceptación.

ASPECTOS OPERACIONALES Y ACTIVIDADES DE LA COMPAÑÍA

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

En el aspecto operacional y administrativo, la compañía., durante el año 2007, sus ingresos provinieron de la venta de accesorios y suministros de cortinería y cortinas europeas, alcanzaron los USD \$ 693.050,78 de ingresos brutos al termino del año fiscal 2007.

Hemos tratado de mejorar nuestra imagen, incrementando los servicios a clientes, como el servicio de asistencia en las construcciones, midiendo cada ambiente del hogar, oficina o negocio, sugiriendo calidades, colores acordes a la ubicación de la construcción, al uso del espacio y la decoración del lugar, evitando así al cliente más gastos, el cliente se beneficia de pagar todo y no preocuparse de nada que vaya

solamente a aprobar las sugerencias y nosotros como empresa nos encargamos de todo.

Con este fin se esta programando el viaje de personal de la empresa a Vertilux Miami en el segundo trimestre del próximo año para capacitación en esta área.

La administración de la empresa contrato los servicios de la Ing. Mónica Pazmiño como Asistente de Presidencia por el resto se ha dado cumplimiento de las disposiciones y resoluciones de la Junta General de Accionistas.

En lo referente a los aspectos administrativos, laborables y legales, en el período correspondiente al año 2.007, se caracterizó por varios inconvenientes debido a la puesta en marcha de un nuevo programa contable que es el Siigo, lo que genero un retraso en la entrega de información exacta de la realidad económica de la empresa, con el esfuerzo del área contable estos inconvenientes se han solucionado y a la fecha la situación esta solucionada casi en su totalidad.

SITUACIÓN FINANCIERA

De un análisis breve de los Resultados por el ejercicio económico del 2007, podemos destacar lo siguiente:

INGRESOS

- Los ingresos operacionales en el período, alcanzaron la suma de \$693.050,78 dólares.

COSTOS

- Los costos operacionales y gastos alcanzaron la suma de \$680.444,34 dólares.

RESULTADO DEL EJERCICIO

- La utilidad del ejercicio, fue de \$ 12.606,44 dólares

PATRIMONIO

El patrimonio de los socios, al cierre de cada ejercicio fue el siguiente:
(valores en dólares americanos)

	2007
Capital Social	400
Utilidad (Pérdida del ejercicio)	
Después de Participaciones,	
Impuestos y Reservas	19.251,59

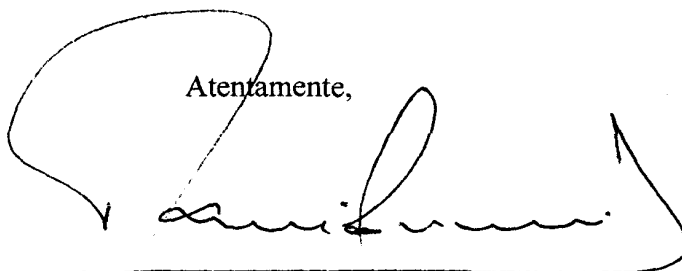
CONCLUSIONES.-

La empresa ha conseguido mantener un alto prestigio a nivel de las grandes cadenas comerciales del país en las cuales nuestros productos gozan de un buen nivel de ventas mensuales. Se ha logrado cumplir con los objetivos planteados desde un inicio, se han realizado controles semanales, mensuales y trimestrales. Se ha hecho un control de la cartera y un seguimiento constante de nuestros clientes. Siendo estas parte de nuestra fortaleza, por las que se permitido el crecimiento de la empresa.

En el 2008 entramos con un plan agresivo de ventas, por lo que se va a contratar un Gerente de Ventas y una persona adicional para que atienda el almacén de Eurocort, adicional se va a contratar a una persona para que realice las actividades de mercaderista para impulsar las ventas en las cadenas comerciales en las que se espera incrementar las ventas y hay el compromiso del equipo de trabajo de cumplir con las metas propuestas.

Confío que este informe satisfaga sus inquietudes, cualquier información adicional que al respecto se requiera, estaré gustoso de entregarla, me suscribo de ustedes.

Atentamente,

A large, stylized handwritten signature in black ink, appearing to read 'Geovanny Villacreces', is written over a horizontal line.

GEOVANNY VILLACRESES
REPRESENTANTE LEGAL