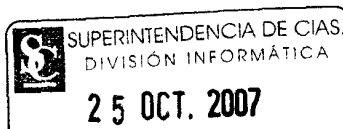


Quito, 15 de abril del 2007



INFORME DE GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE

Estimados señores:

En cumplimiento con lo previsto en los Estatutos Sociales en la Escritura de Constitución de la Compañía, y de acuerdo al Artículo Trigésimo Segundo, en cuanto a mis deberes, obligaciones y atribuciones y basándome en las normas de la Superintendencia de Compañías, a continuación, me permito poner a su consideración el Informe de Gerencia, en el cual se describe la situación de la empresa durante el ejercicio económico 2006 y su situación al cierre del mismo.

ENTORNO EMPRESARIAL DURANTE 2006

El año 2006 Sumicol Sociedad de Hecho se vio en la necesidad de constituirse jurídicamente como Compañía Limitada principalmente para solicitar al Banco Central de Ecuador la cédula de importadores, en vista que el 60% de los productos que comercializa son importados, es así, que se resuelve crear Sumincom Cía. Ltda., formada por los activos y pasivos que al 30 de septiembre del 2006 poseía, Sumicol Sociedad de Hecho.

Al crear la empresa también se incrementó nuevas líneas de productos dentro de la género de cortinería que son nuestros productos estrella. Llegando a nuevos segmentos de clientes con productos de lujo como las cortinas Romanas, Españolas, etc que durante el último trimestre del año tuvieron gran aceptación.

Pese a que el año 2006 fue un año políticamente inestable, debido a las elecciones presidenciales que se dieron lugar, afectando a la economía nacional, por la incertidumbre de no saber que partido político y con que tendencias sociales gobernaría el país los próximos 4 años, por tal motivo se encontraron suspendidas las líneas de crédito de las instituciones financieras con los cuales trabaja la empresa y en medio de este panorama la empresa se esforzó por mantener niveles de ventas aceptables para cubrir el punto de equilibrio fijado y no entrar en crisis económica.

ASPECTOS OPERACIONALES Y ACTIVIDADES DE LA COMPAÑIA

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

En el aspecto operacional y administrativo, la compañía, durante el año 2006, sus ingresos provinieron de la venta de accesorios y suministros de cortinería y cortinas europeas, alcanzaron los USD \$ 83.766,31 de ingresos brutos al termino del año fiscal 2006.

Hemos tratado de mejorar nuestra imagen, incrementando los servicios a clientes, como el servicio de asistencia en las construcciones, midiendo cada ambiente del hogar, oficina o negocio, sugiriendo calidades, colores acordes a la ubicación de la construcción, al uso del espacio y la decoración del lugar, evitando así al cliente más gastos, el cliente se beneficia de pagar todo y no preocuparse de nada que vaya solamente a aprobar las sugerencias y nosotros como empresa nos encargamos de todo.

Con este fin se esta programando el viaje de personal de la empresa a Colombia en el primer trimestre del próximo año para capacitación en esta área.

La administración de la empresa ha dado cumplimiento de las disposiciones y resoluciones de la Junta General de Accionistas. Y no presentó ningún tipo de cambio en cuanto al personal administrativo y en el área de ventas. En diciembre ingresó Edison Loarte como Jefe de Ventas del Almacén Eurocort el que iniciara sus actividades en Enero del 2007

En lo referente a los aspectos administrativos, laborables y legales, en el periodo correspondiente al año 2.006, se caracterizó por varios inconvenientes debido a las disposiciones del SRI referente a la presentación de los Anexos Transaccionales que lo dispuso que desde este año la presentación sea mensual de estos archivos fisicos y en medios magnéticos la empresa cambio dos veces de programas contables en los meses mayo y octubre, por no llenar las necesidades de la empresa, estos cambios generaron problemas internos que estuvieron fuera nuestro alcance solucionarlos más ágilmente, motivando que en determinados momentos no se tenga información exacta de la realidad económica de la empresa, con el esfuerzo del área contable estos inconvenientes se han solucionado y a la fecha la situación esta solucionada casi en su totalidad.

SITUACIÓN FINANCIERA

De un análisis breve de los Resultados por el ejercicio económico del 2006, podemos destacar lo siguiente:

INGRESOS

- Los ingresos operacionales en el periodo, alcanzaron la suma de \$83.766.31 dólares.

COSTOS

- Los costos operacionales y gastos alcanzaron la suma de \$82.099.07 dólares.

RESULTADO DEL EJERCICIO

- La utilidad del ejercicio, fue de \$ 1.667.44 dólares

PATRIMONIO

El patrimonio de los socios, al cierre de cada ejercicio fue el siguiente:
(valores en dólares americanos)

	2006
Capital Social	400
Utilidad (Pérdida del ejercicio)	
Después de Participaciones,	
Impuestos y Reservas	1,320.19

CONCLUSIONES.-

La empresa ha conseguido mantener un alto prestigio a nivel de las grandes cadenas comerciales del país en las cuales nuestros productos gozan de un buen nivel de ventas mensuales. Se ha logrado cumplir con los objetivos planteados desde un inicio, se han realizado controles semanales, mensuales y trimestrales. Se ha hecho un control de la cartera y un seguimiento constante de nuestros clientes. Siendo estas parte de nuestra fortaleza, por las que se permitido el crecimiento de la empresa.

En el 2007 entramos con un plan de austeridad en los gastos, y hay el compromiso del equipo de trabajo de cumplir con las metas propuestas.

Confío que este informe satisfaga sus inquietudes, cualquier información adicional que al respecto se requiera, estaré gustoso de entregarla, me suscribo de ustedes.

Atentamente,



RENE ARAUZ
GERENTE GENERAL