

## INFORME GERENCIAL DEL PERIODO ENERO – DICIEMBRE DEL AÑO 2007

### OBJETIVOS PLANTEADOS:

1. Aumentar la cartera de clientes nacionales por gestiones de TWS ECUADOR S.A.
2. Diversificar los tipos de informes, por cantidad de datos y precios más bajos para dar más opciones a los potenciales clientes nacionales.
3. Incluir la calificación de riesgo y el indicador de pagos en los informes de Ecuador.
4. Aumentar datos de importancia en los informes y hacerles más atractivos para el cliente.

### ACTIVIDADES REALIZADAS PARA ALCANZAR LAS METAS PLANTEADAS

1. Aumentar la cartera de clientes nacionales por gestiones de TWS ECUADOR S.A.
  - a. El año 2007, se reorganizó las responsabilidades ejecutivas con el fin de dar mayor impulso a la promoción de los informes en el mercado nacional. En el transcurso del año se realizaron entrevistas personales y telefónicas; así como seguimientos a diversas empresas, y aunque no se logró en la cantidad proyectada, se incrementó el número de clientes nacionales y por ende la demanda de informes locales, en relación al año 2006.
2. Diversificar los tipos de informes, por cantidad de datos y precios más bajos para dar más opciones a los potenciales clientes nacionales.
  - a. Como complemento y para reforzar la promoción de los informes en el mercado nacional, se ofrecieron a varios potenciales clientes otras opciones de informes comerciales, con menos datos y a costos reducidos; sin embargo, no se obtuvo acogida a los nuevos productos; percibiéndose que la gran mayoría de empresarios aún prefiere limitarse a utilizar productos de reducida información y de costos muy bajos.
3. Incluir la calificación de riesgo y el indicador de pagos en los informes de Ecuador.
  - a. Un aspecto muy importante fue el incorporar la calificación de riesgo y el indicador de pagos en los informes de Ecuador, algo que hasta mediados del año 2007 no se lo había hecho.

### UTILIDADES / PERDIDAS:

El ejercicio correspondiente al año 2007 arrojó un resultado negativo debido a dos factores; principalmente por la depreciación de activos; y por inconvenientes ocurridos con los propietarios del edificio donde funcionó las oficinas de TWS ECUADOR S.A., hasta Febrero del año 2007.

### RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL:

1. Mantener, y en lo posible incrementar, las formas de promocionar los informes; así como incursionar en el mercado con productos que tienen demanda como certificados de calificación de riesgo y la calificación de proveedores.
2. Aprovechar los recursos que posee la empresa para mejorar constantemente la cantidad y la calidad de los datos que contienen los informes comerciales.

Quito, 10 de Marzo del 2008

Jairo Maldonado Rosero  
Gerente General  
TWS ECUADOR S.A.

