

156211

**INFORME DE GERENCIA DE LA COMPAÑÍA
FARMANOR CIA. LTDA.
EJERCICIO ECONÓMICO 2006**

Señores Socios:

Cumpliendo con las disposiciones establecidas en los estatutos de la Compañía, me permito poner a vuestra consideración el informe de Gerencia del ejercicio económico 2006.

Durante el ejercicio económico de año 2006, la compañía FARMANOR Cía. Ltda.. Cumpliendo con las disposiciones legales ha procedido a elaborar el Balance General, el Estado de Resultados, a fin de atender el pago de impuestos y contribuciones del ejercicio a los Organismos de Control.

INGRESOS.-

La Empresa FARMANOR Cía. Ltda.. inicia sus actividades económicas en el mes de septiembre y durante el período comprendido entre septiembre a diciembre 2006 se recibieron ingresos por el valor de USD 872.055,17 por concepto de Ventas de Productos farmacéuticos, que constituye la base de ingresos en nuestra Compañía, adicionalmente existen otros ingresos por USD. 140,32, obteniendo un total de ingresos de USD. 872.195,49.

EGRESOS.-

Los costos y gastos para este período del año 2006 ascienden a USD 851.073,07 valor que representa el 97,58% con respecto al valor de los ingresos totales recibidos durante este año. Es decir que como resultado de las operaciones del giro del negocio, en términos de ingresos y egresos, se obtuvo una utilidad de USD 21.122,42 que representa el 2,42% de rentabilidad sobre los ingresos totales, situación que nos muestra que la empresa obtuvo una rentabilidad muy baja, esto se debe a un período de trabajo de apenas 4 meses, adicionalmente tenemos una competencia desleal por la existencia de muchos distribuidores de estos productos en la región.

ANÁLISIS FINANCIERO

El índice de liquidez es de 1.21 es decir, que se dispone de USD. 1.21 para pagar nuestras obligaciones de corto plazo, y realizando la prueba ácida obtenemos que podemos cancelar USD. 0.64, con relación a cada dólar que adeudamos, lo que demuestra que durante este año se ha cumplido nuestras obligación de corto plazo especialmente con lo que tiene que ver el pago de nómina dentro de los cuatro primeros días del mes siguiente; además el pago de nuestros proveedores se lo realiza al vencimiento de las facturas o de acuerdo al plazo establecido por cada uno de ellos.

El endeudamiento de la empresa es del 88,05%, tomando en cuenta que nuestros proveedores nos conceden un crédito de 60 días en lo que a la adquisición de medicinas y otros productos se refiere.

Se ha calculado el Índice del Capital propio comparando el Patrimonio Total sobre el Activo Total, obteniéndose como resultado el 11,95%; es decir que la empresa tiene un alto apalancamiento financiero.

Durante el año 2006, se obtuvo una rotación de la inversión de 0,95% como resultado de la comparación de las ventas netas sobre los activos totales; esto sucede debido a que la empresa sólo tuvo actividad durante 4 meses, de septiembre a diciembre.

Con relación a la rentabilidad, se obtuvieron resultados del 2,29% con respecto a los activos totales que dispone la empresa; el margen bruto fue del 10.38% que es resultado de comparar ventas contra costos, el margen operacional es de 2,42% que corresponde a comparar ventas contra costos y gastos de operación; la rentabilidad del patrimonio es del 19,20% que representan la rentabilidad comparada con el patrimonio total, que en términos relativos es alta si relacionamos a lo que paga el sistema financiero por inversiones que es del 6% y considerando además el corto período de trabajo.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Los resultados económicos son satisfactorios para los socios de la compañía, pero es posible obtener una mayor rentabilidad, situación que se verá reflejada en ejercicio 2007 en el que la empresa trabajará los 12 meses del año, la gestión de las áreas Administrativa, Comercial y Financiera, se han controlado

al máximo los costos y gastos, su estructura es la adecuada y correcta, los Estados Financieros son razonables y presentan la verdadera situación financiera de la Empresa.

Existe la capacidad instalada se cuenta con talento humano calificado y con experiencia y el mercado ha respondido a nuestros requerimientos sin embargo es indispensable mencionar que nuestros proveedores comercializan sus productos a todos los distribuidores de la región.

Los resultados para el siguiente año se esperan que se vean multiplicados con el fin de garantizar la rentabilidad y permanencia del negocio en el tiempo pero siempre habrá situaciones de riesgo e incertidumbre por factores externos no controlables por la Empresa.

Ibarra, 30 de Marzo de 2007.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Gabriela Paredes', enclosed within a large, loopy oval stroke.

Sra. Gabriela Paredes Valverde
GERENTE GENERAL.